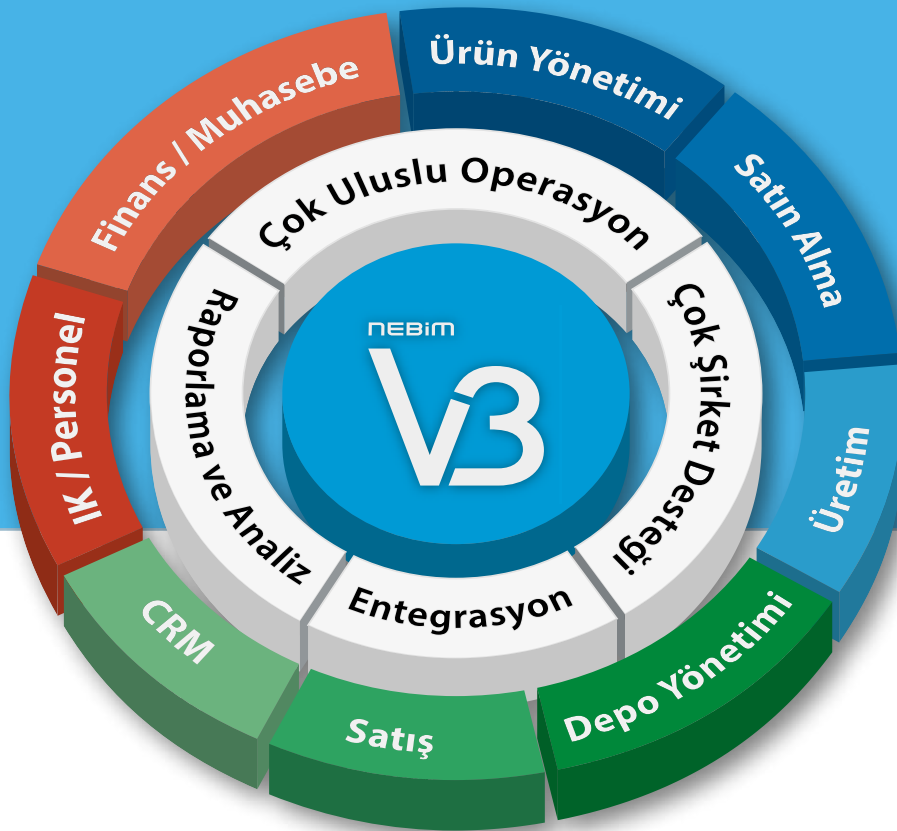


Nebim V3 ERP ile gerçek verimliliği keşfeden lider kurumların sayısı giderek artıyor.

Satın almadan üretime, planlama ve btçelemeden satışa, finans yönetiminden mağaza yönetimine, tüm uygulamaların birbiriyle daha entegre çalıştığı, kapsamlı, gelişen vizyonlara kolaylıkla uyum sağlayan, hızlı ve pratikliği sayesinde verimliliğin anahtarı olan Nebim V3 ERP, sizi zirveye taşıyor.





“e-Arşiv ve
Yeni Nesil ÖKC
gereksinimlerine
Nebim V3 ile
hazırız.”

Mete Sönmez
FAİK SÖNMEZ
Yönetim Kurulu Başkanı

faik sönmez



Sevgili Nebim Haber Okuyucuları,

Yaza merhaba dediğimiz bu güzel günlerde, heyecanla Nebim Haber'in 16. sayısını sizlere sunuyoruz. Bu sayımızı da diğer sayılarımız gibi zengin bir içerikle hazırladık. Nebim Haber'in elinizdeki sayısında, organize ettiğimiz seminerler ve yer aldığımız fuarlar gibi pek çok aktivite ile ilgili haberleri bulabilirsiniz. Türkiye'nin birçok bölgesinde ve yakın coğrafyada hizmet veren çözüm ortaklarımızla Antalya'da bir araya geldiğimiz Nebim Çözüm Ortakları

Zirvesi'ne dair tüm ayrıntıları ilgili haberimizde okuyabilirsiniz. Her yıl düzenlediğimiz Nebim Planet, bu yıl da Nebim kullanıcılarını bir araya getiren büyük bir etkinliğe sahne oldu. Nebim Planet 2014'te, Nebim'in e-Dönüşüm vizyonu tanıtıldı. Sektörlerinin önde gelen markalarının Nebim V3 deneyimleri, yine Nebim Planet 2014'te paylaşılanlar arasındaydı. Etkinliğe ait haberi okumanızı ve videoları izlemenizi öneririz. Sektördeki insan kaynağı ihtiyacına yönelik eğitim çalışmalarımız hızla devam ediyor. Nebim Kariyer eğitimleri; üniversite öğrencilerinden yeni mezunlara kadar geniş bir kesime, profesyonel iş yaşamı için fırsatlar sunuyor. Eğitim çalışmalarımızın ayrıntılarını Akademik Vizyon bölümümüzden öğrenebilirsiniz. Her zaman bir adım ileri düşüncesi ile, firmaların verimliliğini yeni projelerle desteklemeye devam ediyoruz. Sektörün değerli markaları ile görüşerek verimlilik artırma çabalarını konuştuk. İlgili okuyacağınızı düşündüğümüz bu röportajlar yine sayfalarımız arasında. Geçtiğimiz dönemde sizlere daha iyi hizmet verebilmek için web sitemizin tasarımını ve içeriğini yeniledik. Aradığınız bilgiye en hızlı ve kolay biçimde ulaşabileceğiniz, daha işlevsel hale gelen, güncel trendlere uygun olarak yenilenen sitemizde, ürünlerimiz ve hizmetlerimiz ile ilgili tüm bilgileri bulabilirsiniz. Çok yakında responsive dizayna geçireceğimiz sitemizi www.nebim.com.tr adresinden ziyaret edebilirsiniz.

Elektronik ortamda sunduğumuz Nebim e-Haber ile de, sizlerle düzenli olarak bilgi paylaşmaya devam ediyoruz. Nebim e-Haber'e www.nebim.com.tr/uyelik adresinden üye olabilirsiniz. Nebim e-Haber arşivimize www.nebim.com.tr/nebime-haber adresinden ulaşabilirsiniz. Ürünlerimiz ile ilgili yenilikleri, ürünler sayfalarında bulabilirsiniz. Ayrıca bu sayımızda bir yenilik yaparak, sizler için faydalı olacağına inandığımız ürün videolarının bulunduğu bir sayfa oluşturduk. Nebim uzmanları tarafından, Nebim V3'ün daha etkin kullanılabilmesi amacıyla birçok püf noktasını açıklayan kısa videolar hazırlandı. Sizler için seçtiğimiz bazı videoları sayfalarımız arasında bulabilirsiniz. Bu videolara NebimExtra portalinden, Nebim'in youtube kanalından ve yakında size açacağımız yeni e-Eğitim portalimiz Nebim Akademi'den ulaşabileceksiniz. Uzman destek ekibimizle, bu sayımızda da sizlerden en çok gelen sorulara ve onların cevaplarına yer verdik. Zengin bir içerik sunduğumuz bu sayımızı da ilgiyle okuyacağınıza inanıyoruz.

Nebim Haber'in bir sonraki sayısında, yine ilgi çekici bir içerikle beraber olmak dileğiyle,
Hoşçakalın

Meral Cebeci Tek

Nebim Haber'de okuduklarınızla ilgili düşüncelerinizi, önerilerinizi ve şikayetlerinizi lütfen meralc@nebim.com.tr adresine gönderiniz. İlerideki sayılarımızda, okuyucu mektupları bölümümüzde yorumlarınıza yer vereceğiz.

NEBİM

NEBİM HABER; Nebim Neyir Bilgisayar Sanayii ve Hizmetleri A.Ş.'nin ücretsiz yayınıdır.

Haziran 2015 / Sayı: 16

Sahibi

Nebim Neyir Bilgisayar Sanayii ve Hizmetleri A.Ş.

İmtiyaz Sahibi

Engin Demiroğlu

Sorumlu Müdür

Engin Demiroğlu

Editör

Meral Cebeci Tek

Röportaj

Reyhan Mörekli

Fotoğraf

Gülşah Ekerel

Katkıda Bulunanlar

Ayla Yalçın
Didem Tuncer
Figen Başaran
İlhan Yalçın
Meral Güngör
Onur Kolsuz
Reyhan Mörekli
Serdar Şeremet
Yılmaz Akgül
Yılmaz Günden

Yayın Türü

Yerel Süreli

Hazırlayan

Çizgi Reklam Araştırma Danışmanlık Ltd. Şti.
Tel: (0212) 270 59 00

Basım Yeri

İhlas Gazetecilik A.Ş.
Merkez Mah. 29 Ekim Cad. İhlas Plaza No:11 A/41
Yenibosna/İSTANBUL Tel: 0212 454 30 00

Yönetim Yeri:

NEBİM NEYİR BİLGİSAYAR SANAYİİ VE HİZMETLERİ A.Ş.

Yıldız Posta Caddesi Dedeman İş Hanı No: 48
Kat: 10-11 34349 Gayrettepe, İstanbul, Türkiye
Tel: 0212 275 07 75 (pbx) Faks: 0212 274 84 56
Vergi D.: Boğaziçi Kurumlar
Vergi No.: 630 003 4871
Sic. Tic.: 146895 / 94436
Mersis No.: 0-6300-0348-7100013
www.nebim.com.tr nebim@nebim.com.tr
<http://www.facebook.com/nebimneyir>
Destek Hattı: 0212 354 98 98

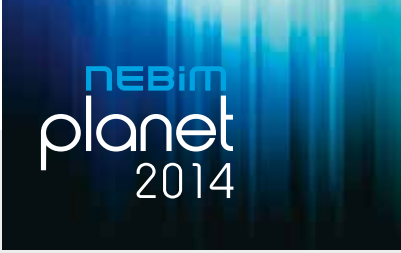


Nebim Haber'in adresinize ulaşması için, lütfen nebimhaber@nebim.com.tr'ye mail gönderiniz.

NEBİM

(C) 2015 Nebim Neyir Bilgisayar San. ve Hizm. A.Ş.

Nebim, Nebim V3, Winner, Halojen, Winextra, NebimExtra, Nebim logosu, Nebim Winner logosu, NebimExtra logosu ve Nebim V3 logosu Nebim'in tescilli markalarıdır. Adı geçen diğer şirket, ürün ve hizmet adları başka firmaların tescilli markalarıdır. Bu yayın yalnızca bilgi vermek amacıyla yöneliktir. İçerdiği belirmeler önceden bildirilmeden değiştirilebilir. Nebim Haber içerisinde yer alan tüm yazı ve fotoğrafların hakları Nebim'e aittir.



18

Nebim, Müşterileri ve Çözüm Ortakları ile NebimPlanet 2014'te Bir Araya Geldi.



26

Nebim, Çözüm Ortakları ile Antalya'da buluştu

6 Nebim Yeni Nesil ÖKC ve e-Arşiv Uygulamasına Hazır
Murat Demiroğlu, Nebim Yönetim Kurulu Üyesi

8 Nebim, Birleşmiş Markalar Derneği Yeni Nesil Ödeme Kaydedici Cihazlar Etkinlik Sponsoru Oldu

9 Nebim V3 ve Nebim Winner'da e-Ticaret Kanunu ile İlgili Yapılan Düzenlemeler

12 Nebim, Yeni İş Zekası Çözümlerini QlikView Üzerinde Geliştiriyor

17 Basında Nebim

34 Sektör İhtiyaçlarına Yönelik Hızlı Çözümlerle Büyüyoruz
Serkan Yalçın, Nebim Ankara Bölge Koordinatörü

35 Verimlilik Stratejileri ile Geleceğinizi İnşa Ediyoruz
Ahmet Coşanay, Müşteri İlişkileri Müdürü

32 Değişim İle Her Geçen Gün Daha Güçleniyoruz
Sedat Taşçı, Nebim Genel Koordinatörü

36 Nebim Akademi Nebim Kullanıcılarının Hizmetine Sunuluyor

38 Nebim Kariyer Eğitimleri Gençlere İş Yaşamının Kapılarını Aralıyor

40 Objektif

42 Yeni Projelerimizden Bazıları

66 Nebim V3 Gelişmeye Devam Ediyor

82 Nebim V3 Ürün Videoları

84 Sıkça Sorulan Sorular

Röportajlar

44 Altın Yatak

45 ANT Teknik

46 Beşiktaş JK

47 Brooks Brothers

48 ECCO

49 Ender

50 Faik Sönmez

51 İhlas Holding

52 İpekyol

54 Intersport

55 Kayra

56 Mendo's

57 Molu

58 Olgarlar

59 Sementa

60 Silk and Cashmere

61 Skechers

62 Sportime

Nebim Yeni Nesil ÖKC ve e-Arşiv Uygulamasına Hazır



Murat Demiroğlu

Nebim,
Yönetim Kurulu Üyesi

Değerli Dostlar,

Nebim Haber'in 16. sayısı için baskıya girdiğimiz bugünlerde, 2015'in ilk yarısının bitmesine yaklaşık bir ay kadar süre var. Bu sayıda geçtiğimiz dönemdeki performansımızı özetlemek ve özellikle 2016'ya kadar gündemimizde öncelikli yer alacak olan e-Arşiv ve yeni nesil ÖKC'ler ile ilgili gelişmelere değinmek istiyorum.

Nebim Büyümeye Devam Ediyor

2014'ü, 2013'e kıyasla ciroda %30.26'lık bir büyüme ile kapattık. Son bir yılda, önümüzdeki dönem daha da artacağını öngördüğümüz proje hacmini desteklemek üzere, özellikle uyarılma ve destek birimlerine yeni takım arkadaşları ekleyerek, istihdamda %35'in üzerinde bir artış gerçekleştirdik. 2015'in ilk çeyreğindeki ciro artışımız ise, 2014'ün ilk çeyreğine kıyasla %30'un üzerinde gerçekleşti.

e-Fatura ve e-Defter Uygulamalarına Geçiş

Otorite, birkaç yıl önce başlattığı "Vergide e-Dönüşüm" sürecinin kapsamını genişletmeye devam ediyor. Nebim olarak, iki yıl önce başlayan e-Fatura uygulamasını ve hayatımıza geçen yıl girmeye başlayan e-Defter uygulamasını desteklemek üzere, özellikle finans ve muhasebe uygulamalarımızda geliştirmeler yaptık ve uygulamalarımızı özel entegratörler ile entegre ettik. İlk e-Defter beratlarının oluşturulması ve beyan edilmesi sürecini Nisan ayında başarı ile tamamladık. Mayıs ayında, e-Deftere tabi müşterilerimizin Şubat beratlarını zamanında hazırlayıp beyan etmelerini sağlayarak yakın destek hizmetlerimizi sürdürmeye devam etmekteyiz.

Bir yıl içerisinde 40 bin kullanıcının, iki yıl içerisinde 100 bin kullanıcının

kapsama alınmasının öngörüldüğü e-Fatura uygulaması ve ayrıca e-Defter uygulaması ile ilgili mevzuat yeniliklerini takip etmeye ve otoritenin belirleyeceği değişiklikleri kullanıcılarımıza zamanında sunmaya devam edeceğiz.

Nebim 2016'da Zorunlu Olacak e-Arşiv ve Yeni Nesil ÖKC'lere Bugünden Hazır

Yüksek adette fatura düzenleyen firmaların kağıt fatura ile ilgili matbaa ve arşivleme masraflarından tasarruf etmek üzere kullanmaya başladıkları e-Arşiv uygulaması, 1.1.2016'dan itibaren internet üzerinde e-Ticaret yapan ve brüt satış hasılatı beş milyon TL'yi aşan tüm firmalar için zorunlu olacak.

Biz de kullanıcılarımızı 2016'ya bugünden hazırlamak üzere e-Arşiv ile ilgili düzenlemeleri, hem mağazalardaki perakende satış uygulamalarımıza, hem merkezdeki toptan satış ve ihracat uygulamalarımıza, hem de e-Ticaret sağlayıcıları ile entegre olmanızı sağlayan API'larımıza ekledik. Müşterilerimizin yaygınlıkla çalıştıkları özel entegratörlerden Bimsa, eFinans, Fit ve ING ile bugünden entegre olduk.

Yeni Nesil Ödeme Kaydedici Cihazlar (ÖKC) ile ilgili düzenlemeleri de yakından takip etmeye ve Nebim V3'te gerekli geliştirmeleri yapmaya devam ediyoruz. Kullanıcılarımızın 2016'ya bugünden hazır olmalarını sağlamak üzere, önde gelen ÖKC üreticilerinden Hugin ile çalışarak, yeni nesil onayını almış, gerçek hayatta denenmiş ve kullanıma hazır olan mobil EFT-POS özellikli bir Yeni Nesil ÖKC ile bugünden entegre olduk.

Bu entegrasyon sayesinde Nebim V3 kullanıcıları; mağazalarında kullanmakta oldukları PC

donanımlarını ve Nebim V3 yazılımlarını kullanmaya devam edebilecekler. Müşterilerimiz Nebim V3 Pos yazılımı üzerinde gerçekleştirdikleri satışlarda e-Arşiv faturalarını yazıcıdan dökerken aynı zamanda Yeni Nesil ÖKC üzerinden Nebim V3 ile entegre bir şekilde ve anlık olarak e-Arşiv bilgi fişi dönebilecekler ve kredi kartı ödeme bilgilerini Nebim V3'e anlık olarak aktarabilecekler. Bu sayede kullanıcılar; Nebim V3 üzerinde kullanmaya alışkın oldukları indirim kampanyalarını, iade ve ürün değişim yeteneklerini, hediye kartı ve indirim çeki kullanımını, Hopi, DMS ve Paro gibi harici loyalty programları ile entegrasyonları, önümüzdeki dönem e-Faturaya tabi olması beklenen yeni tax-free uygulamalarını, satış sonrası servis ve destek uygulamalarını ve Nebim V3'ün zengin CRM yeteneklerini kullanmaya devam edebilecekler. Böylece otoritenin belirlediği yeni e-Arşiv ve Yeni Nesil ÖKC zorunluluklarını da, yazılımlarını değiştirmeye ve personeli yeniden eğitmeye gerek kalmaksızın yerine getirebilecekler.

Kullanıcılar yine aynı ÖKC'yi alternatif bir çalışma modelinde kullanarak, mobil olarak reyonda Yeni Nesil ÖKC üstünden satış yaparak anında yazarkasa fişi verebilecekler. Bu çalışma modelinde; Nebim V3'ten ÖKC'ye aktarılmış olan ürün, barkod ve fiyat bilgileri kullanılarak ve Nebim V3'teki indirim kampanyaları anında uygulanarak satış ÖKC üzerinde gerçekleştirilmekte, yazarkasa fişi basılmakta, satış ve ödeme bilgileri anında Nebim V3'e aktarılmaktadır.

Nebim olarak 1.1.2016'da yürürlüğe girmesi beklenen ve kullanımı zorunlu olacak olan Yeni Nesil ÖKC'ler ve e-Arşiv uygulamasına bugünden hazır olduk. Önümüzdeki dönem, mevzuattaki değişiklikleri izlemeye, gerekli düzenlemeleri yapmaya ve desteklediğimiz çözüm alternatiflerini zenginleştirmeye devam edeceğiz.

Bir sonraki Nebim Haber'de tekrar görüşmek ümidiyle,

Murat Demiroğlu



Nebim, Birleşmiş Markalar Derneği Yeni Nesil Ödeme Kaydedici Cihazlar Etkinlik Sponsoru Oldu



Nebim, Birleşmiş Markalar Derneği'nin (BMD) düzenlediği, yeni nesil ödeme kaydedici cihazların perakendecilerin hayatına nasıl entegre edilebilecekleri konusunun işlendiği YÖKC etkinlik sponsoru oldu.

İstanbul Hyatt Otel'de düzenlenen etkinlikte BMD, üyelerini son dönemde sektör gündemine oturan ve markalar açısından çeşitli belirsizlikler içeren YNÖKC konusu ile ilgili bilgilendirdi.

PricewaterhouseCoopers Direktörü Cem Aracı ve Vergi Danışmanı Ahmet Solmaz'ın "Perakende, internetten ve kapıda satışlarda sektörel

uygulamalar" konulu sunumu ile başlayan toplantı, Nebim Yönetim Kurulu Üyesi Murat Demiroğlu'nun "Mağazalarda kullanılan perakende yazılımlarının yeni nesil ödeme kaydedici cihazlar ile entegrasyon alternatifleri ve Nebim'in geliştirdiği çözümler" başlıklı sunumu ile devam etti. Demiroğlu; sunumunda Yeni Nesil Ödeme Kaydedici Cihazlar'ın perakendecilerin hayatına nasıl entegre edilebilecekleri konusuna değinirken, Nebim ve Hugin YNÖKC entegrasyonu detaylarını da katılımcılar ile paylaştı. Etkinlik süresince fuaye

alanında Nebim V3 ve Hugin entegrasyonu detayları Nebim uzmanları tarafından katılımcılar ile paylaşıldı. Katılımcılar ayrıca Nebim V3 ile entegre olan Hugin VX 675 cihazını yakından görebilme ve test edebilme fırsatını yakaladılar.





Reyhan Möreklı
Pazarlama İletişim Yöneticisi

Nebim V3 ve Nebim Winner'da e-Ticaret Kanunu ile İlgili Yapılan Düzenlemeler

Nebim V3 ve Nebim Winner Yazılımlarına Elektronik Ticaretin Düzenlemesi Hakkındaki Kanun ve Uygulamaya İlişkin Yönetmelik ile Gelen Yeni Düzenlemeler

Elektronik Ticaretin düzenlenmesi hakkında kanun ve uygulamaya ilişkin yönetmelik esasları 1 Mayıs 2015 tarihinde yürürlüğe girdi. Ticari elektronik ileti, alıcıya ancak önceden onayı alınmak kaydıyla gönderilebilir. Kanunda da açıkça düzenlendiği üzere, ticari elektronik ileti gönderiminin ön koşulu, "Alıcının, gerçek ya da tüzel kişilerin doğrudan

veya dolaylı olarak mal ve hizmetini tanıtmak veya imajını artırmak amacıyla kendisine ait elektronik iletişim adreslerine ticari elektronik iletilerin gönderilmesine ve/veya bu iletişim adresi dahil olmak üzere diğer kişisel verilerinin açıkça bilgilendirilmek kaydıyla paylaşılması veya kullanılmasına ilişkin irade beyanı" olarak belirtilmiştir. Bu çerçevede, alıcıdan alınacak onay kapsamında ileti gönderimine ilişkin onayın yanı sıra, kişisel verilerin ilgili kişinin açıkça bildirilmesi kaydıyla paylaşılması ve kullanılmasına ilişkin de bir onay temini zorunludur.

Eğer siz de müşterilerinize telefon, çağrı merkezleri, faks, elektronik posta, kısa mesaj hizmeti (SMS) gibi araçlar kullanarak elektronik ortamda ticari amaçlı toplu reklam ve duyuru bilgilendirmeleri yapıyorsanız, bilmeniz gereken önemli hususlar var. 1 Mayıs 2015 tarihinde yürürlüğe giren Elektronik Ticaretin Düzenlenmesine ilişkin kanun ve uygulamaya ilişkin yönetmelik kapsamında gerekli değişiklikler Nebim V3 ve Nebim Winner'da düzenlenmiştir. Detaylar için www.nebim.com.tr adresini ziyaret edebilirsiniz.



Hugin, Nebim V3 ile Entegre Mobil Yazar Kasa Geliştirdi

Perakendeci firmalar 1.1.2016 tarihinden önce hem e-Arşiv uygulamasına geçmeye hem de e-Arşiv, e-Fatura uygulamalarıyla uyumlu çalışacak Yeni Nesil ÖKC'ler kullanmaya hazırlanıyorlar. Bu dönüşüm sürecinde Nebim, 1.1.2016 tarihinde yürürlüğe girecek olan Yeni Nesil ÖKC'ler ile ilgili tebliğe uygun çözümünü, Hugin'in ürettiği Yeni Nesil ÖKC VX 675 Mobil EFT POS cihazı ile Nebim V3 kullanıcılarının hizmetine sunuyor. Kullanıcılar, mağazalarında mevcutta kullandıkları PC donanımlarını ve Nebim V3 yazılımlarını minimum maliyetli yeni nesil ÖKC'ler ile entegre olarak kullanmaya devam edebilecekleri gibi, bu çözüm ile mevzuatın gerektirdiklerini de yerine getirebilecekler. Hugin VX 675 ve Nebim V3 ERP entegrasyonu sayesinde kullanıcılar; bir yandan Nebim

V3 POS üzerinden fatura veya e-Arşiv fatura düzenlemeye devam ederken, diğer taraftan da Yeni Nesil ÖKC'den bilgi fişi basabilecek ve kredi kartı ödeme bilgilerini anında Nebim V3'e aktarabilecekler.

Bu entegrasyon sayesinde perakendeciler; mağazalarındaki mevcut donanım ve Nebim V3 POS yatırımını koruyabilecek, Nebim V3'ün sunduğu tüm indirim kampanyası, para puan, hediye kartı, indirim çeki, Hopi desteği, Paro desteği ve CRM amaçlı bilgi toplama yeteneklerini kullanmaya devam edebilecekler. Buna ek olarak; kullanıcılarını yeni bir donanım/yazılıma geçirmeye ve eğitmeye gerek kalmaksızın en geç 1.1.2016'da kullanmaya başlamaları gereken e-Arşiv ve yeni nesil ÖKC tebliğlerinin gereklerini de yerine getirmiş olacaklar.

Nebim V3'ün, Hugin mobil EFT POS özellikli yeni nesil ÖKC VX 675 cihazı ile entegrasyonun sunduğu diğer çalışma modelinde ise perakendeciler; mağazalardaki satış işlemlerini mobil olarak reyonda da gerçekleştirebilecekler.

Bu çalışma modelinde cihaza Nebim V3 ERP'den; ürün, barkod, fiyat, satış, ödeme ve kampanya bilgileri aktarılabilecek, barkod okuyuculu VX 675'ten ürünler okutulabilecek, Nebim V3'ten indirim kampanyaları anlık olarak sorgulanabilecek ve mali onaylı perakende satış fişi cihaz üzerinden basılabilecektir. Nebim V3 indirim kampanyası entegrasyonunda; müşteri bazlı, ürün bazlı ve ödeme bazlı indirim kampanyaları anlık olarak sorgulanabiliyor. Bu entegrasyonda müşteriler, Nebim V3 para puan ve indirim çeklerini de kazanabiliyorlar. Sonraki aşama olan ödeme kısmında ise kredi kartı ödeme bilgileri Nebim V3 sistemine anında aktarılabilir. Daha sonra gerçekleşen kredi kartı ödeme bilgileri Nebim V3'e anında aktarılmaktadır.

Hugin Ceo'su Vedat Nommaz Nebim ile yaptıkları iş birliğini "6 yıldır Nebim ile geleceğin mağazacılık sistemlerini oluşturmak için yoğun bir çalışma içerisindeyiz. Yeni nesil yazarkasa POS'umuzu spesifik olarak zincir mağazaların ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde Nebim ekibinin çok önemli katkıları ile tasarladık. Tüm banka uygulama ve sadakat programlarının eksiksiz desteklediği, Nebim V3 kampanya sisteminin de entegre olduğu, tamamen bulut tabanlı ve entegre barkod okuyuculu uçtan uca bir çözüm geliştirmiş olmaktan dolayı çok mutluyuz." şeklinde değerlendirdi.



Nebim V3 ERP'nin Nisan 2015 Versiyonu

Kullanıcıların Hizmetine Sunuldu (Nebim V3 Ver.15.4.1)

Yılda iki versiyon yayınlayarak kullanıcılarına sürekli yenilikler sunmaya devam eden Nebim, Nebim V3 ERP'nin 2015'teki ilk versiyonunu çıkardı. Nisan 2015 versiyonu, kullanıcılara 1.1.2016'da zorunlu olacak olan e-Arşiv desteğini ve yeni nesil ÖKC entegrasyonunu bugünden sunuyor. Ayrıca bu versiyon; ürün reyon fişi uygulamasını, off-line sipariş alma uygulamasını, taksitli satış yapan firmalar için geliştirilen avukatlık takibi uygulamalarını, müşteri sadakat yönetimi sistemleriyle entegrasyon altyapısındaki geliştirmeleri, raporlama araçlarındaki kullanım kolaylığı geliştirmelerini ve diğer birçok yeniliği içeriyor. Nebim V3'ün Nisan 2015 versiyonunda (Nebim V3 Ver.15.4.1) öne çıkan yeniliklerden bazıları şunlar:

NEBİM



e-Arşiv Desteği

433 sıra numaralı Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği ile getirilen ve 1.1.2016 tarihinde kapsama giren firmalar için zorunlu olan elektronik arşiv (e-Arşiv) uygulaması kapsamında Başkanlık tarafından belirlenen standartlara uygun olarak e-Arşiv faturasının düzenlenmesi için gerekli olan geliştirmeler yapıldı.

Yeni Nesil Ödeme Kaydedici Cihaz (ÖKC) Entegrasyonu

1.1.2016'da kullanılması zorunlu olacak olan Yeni Nesil ÖKC'ler ile ilgili tebliğe uygun bir cihaz olan Hugin VX 675 ile Nebim V3 entegrasyonu gerçekleştirildi.

Harici Sadakat Yönetimi Sistemleriyle Entegrasyon (Paro - Hopi - DMS)

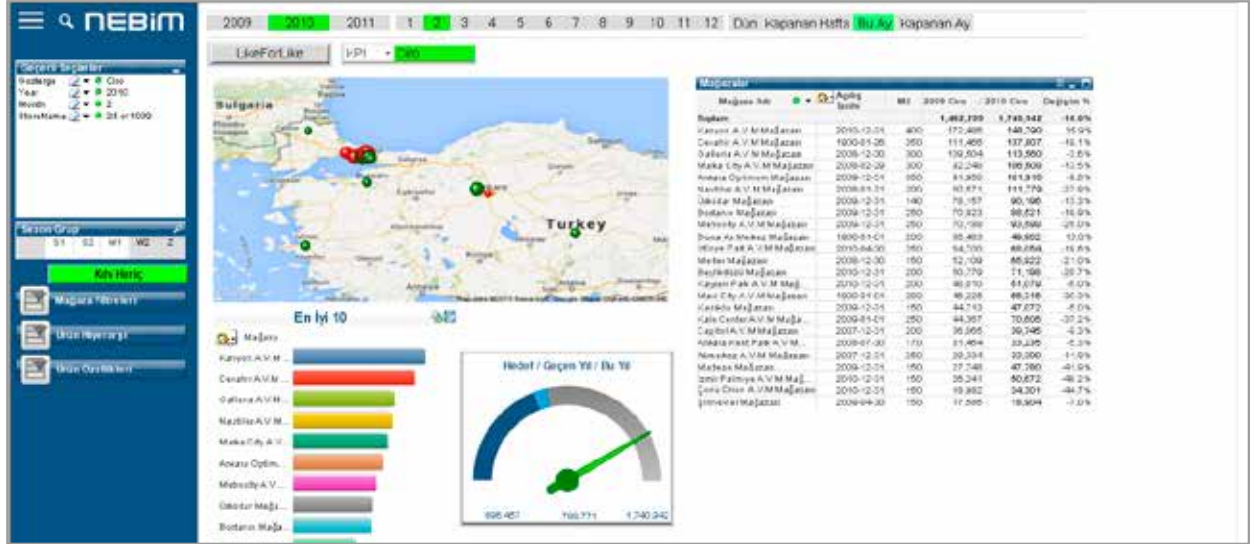
Nebim V3 ERP'nin sunmuş olduğu indirim kampanyaları, indirim çekleri, para puan ve hediye kartı uygulamalarının yanı sıra firmaların müşterilerine farklı avantajlar sunabilecekleri harici sadakat yönetimi sistemleriyle entegrasyonlar yapılmaya devam ediyor.

Raporlama Yenilikleri

Kullanıcıların raporlama aracını daha pratik bir şekilde kullanabilmelerine yönelik yenilikler ve geliştirmeler yapıldı.

Nebim V3 Nisan 2015 versiyondaki yenilikler hakkında detaylı bilgi için, www.nebim.com.tr adresini ziyaret edebilirsiniz.

Nebim, Yeni İş Zekası Çözümlerini QlikView Üzerinde Geliştiriyor



Toptancı ve üreticilerin kullandıkları Nebim V3 ERP yazılımını geliştiren Nebim, kullanıcılarına İş Zekası Çözümleri sunmak üzere QlikView teknolojisini seçti. QlikView teknolojisini geliştiren ana firma Qlik ile OEM anlaşması imzalayan Nebim, aynı zamanda QlikView Türkiye'nin Çözüm Ortağı oldu. Nebim'in sektörel deneyimini katarak QlikView üzerinde

Nebim Yönetim Kurulu Üyesi Murat Demiroğlu, Nebim'in QlikView teknolojisini seçmesinde öne çıkan nedenleri şu şekilde sıraladı. QlikView'un büyük veri analizindeki yüksek sorgulama hızını ve QlikView teknolojisinin dünyada "Business Discovery" alanındaki lider konumunu vurguladı. Demiroğlu, sözlerine şöyle devam etti:

tablet bilgisayarlar üzerinden erişebilmelerini gerektiriyor. Ayrıca kullanıcıların milyonlarca satırlık verileri hızla ve esnek filtrelerle sorgulayabilmeleri, veriyi grafikler ve haritalar gibi görsel araçlarla analiz edebilmeleri, analiz ortamı üzerinde kendi notlarını ekleyerek ve birbirleri ile paylaşarak bir takım halinde karar verebilmeleri önem kazanıyor. 'Neden' sorusuna yanıt bulabilmek, ayrıca kullanıcıların gördüklerini değerlendirecek hemen farklı sorularla formüle edebilmelerini gerektiriyor.

Bir sonraki analiz aşamasında ise, farklı sorgular ve Dashboard'lar kullanarak, analizlerine 'düşünce hızında' devam edebilmelerini zorunlu kılıyor."

Bellek-içi (in-memory) veritabanı ve veri sıkıştırma yetenekleri sayesinde, QlikView teknolojisinin Nebim kullanıcılarının ideal çözüm bekledikleri, veri analizi yeteneklerine ve sorgulama hızına sahip iş zekası platformu olduğunu ifade eden Demiroğlu; "Nebim olarak Qlik ile bir OEM anlaşması imzaladık. QlikView

"Nebim V3 ekseninde Qlik ile özellikle perakende sektörünün önde gelen iş zekası çözümünü kullanıcılarımıza sunmaktan son derece mutluyuz."
Murat Demiroğlu, Nebim Yönetim Kurulu Üyesi

geliştirdiği "Nebim V3 İş Zekası" uygulamaları sayesinde firmalar; Nebim V3 ERP'lerindeki verileri, yüksek performans ile raporlayıp analiz edebilecekler. Sektörlerine özel Dashboard'lar ve raporlar içeren hazır bir iş zekası çözümünü, sadece günler sürecektir kısa bir uyarılma projesi sonrasında, canlı kullanıma alabilecekler.

"Bugün Nebim kullanıcıları iş süreçlerini analiz ederken sadece geçmiş dönemde 'ne olduğunu' raporlamakla yetinmiyorlar, 'neden olmuş' sorusuna da yanıt bulmak istiyorlar. Bu da kullanıcıların Nebim V3'lerindeki veriye; karar vermek için anlamlı bilgiye ihtiyaç duydukları an, buldukları yerden, gerekirse mobil ortamda

Türkiye'nin Çözüm Ortağı olduk. Nebim V3 ekseninde, QlikView gibi uluslararası arenada lider bir teknoloji markasının desteği ile, özellikle perakende sektörünün önde gelen iş zekası çözümünü kullanıcılarımıza sunmaktan son derece mutluyuz." dedi. QlikView Türkiye Genel Müdürü Ruhver Barengi, iş ortaklığıyla ilgili olarak "Ana firma Qlik'in global stratejilerine paralel olarak, Türkiye'de iş ortaklığı ağını güçlendirmek için çok yoğun bir faaliyet içindeyiz. Bu stratejiye paralel olarak, Türkiye'de özellikle perakende sektöründe lider konumda bulunan ve ERP pazarında en yaygın kullanılan yazılımları üreten firmalar arasında yer alan Nebim'le iş ortaklığı anlaşması İmzalamamızın, sektöre büyük katkısı olacağına inanıyoruz. Nebim'in, İş Zekası ve İş Analitiği implementasyonları konusunda uzman bir QlikView ekibi oluşturmasının, aynı zamanda operasyonel uygulamalar tarafındaki tecrübelerinin de katkısıyla hazırladıkları analitik uygulamaları müşterilere sunmasının, pazarda çok önemli bir boşluğu dolduracağını düşünüyoruz." dedi. Nebim V3 İş Zekası sayesinde kullanıcın, geleneksel raporlama uygulamalarında olduğu gibi geçmiş dönem verilerini raporlayabiliyorlar. Ayrıca, Nebim V3'ün, geçen yıl karşılaştırmaları ve takvim kaydırmaları gibi detayları da kullanarak hesapladığı, mağazaların ay sonunda hangi cirolara ulaşacakları ile ilgili "tahminleri" de raporlayabiliyorlar. Satış bütçesine göre, geride kalacağı tahmin edilen mağazalara vaktinde müdahale etme imkânını elde edebiliyorlar. Kullanıcılar; Nebim V3'lerindeki verilerin, geçen yıl/bu yıl/hedef değişim yüzdelerini istedikleri filtrelerle ve Nebim V3 ERP'deki hiyerarşi yapıları ile uyumlu bir şekilde, istedikleri kırılımlarda

raporlayabiliyorlar. Analizlerine en kümülatif değerlerden başlayıp en detay verilere anında inebiliyorlar. Perakende müdürleri; ciro, brüt marj, ortalama satış fiyatı, satış miktarı, metrekare gibi değerlerin ilişkilerini raporlayabiliyorlar. Mağaza bilgilerini haritalar üzerinde görebiliyor, mağazalara giriş yapan günlük ziyaretçi sayılarını, giriş sayıları ile ilişkilendirilmiş ciro/fatura sayısı/sepet derinliği gibi değerlerin geçen yıl ile karşılaştırmalarını analiz edebiliyorlar. Bu sayede mağazaların metrekare verimliliklerini ve marka verimliliğini ölçebiliyorlar. Satış verilerini; perakende, franchise, konsinye, ihracat, toptan, e-ticaret gibi farklı satış kanalları bazında raporlayabiliyorlar. Analizlerde mağaza detayına inebiliyor, farklı satış kanallarını veya mağazaları birbirleri ile karşılaştırarak iyi ya da kötü satış lokasyonlarını kolaylıkla belirleyebiliyorlar. Mağazaları analiz ederken; bire bir (Like for Like) mağazaları, açılması veya kapanması planlanan mağazaları ve tadilatla bulunan mağazaları ayrı ayrı değerlendirerek en iyi/en kötü satış yapan mağazaları belirleyebiliyorlar. Perakende satış kanalının haftalık, aylık ve yıllık gerçek büyümesini ölçebiliyorlar. Mağaza müdürlerine, sadece kendi mağazalarının verilerine erişebilecekleri Dashboard'lar sunabiliyorlar. Ürün yöneticileri; ürünlerin haftalık satış, stok, brüt marj, Markup, GMROI, stok devir hızı, ROS (Rate of Sale) değişimlerini trend analizlerinden yararlanarak ölçebiliyorlar. Marka, kategori ya da ürün bazında karşılaştırmalar yapabiliyor, sezon başında belirledikleri hedeflere göre ürün kategori performanslarını raporlayabiliyorlar. Ürün kârlılığını takip ederek, nereye daha çok yatırım yapacaklarını belirleyebiliyorlar.



Nebim, "QlikView Visualize Your World - Türkiye" Etkinliğine Katıldı

24 Eylül tarihinde Intercontinental Hotel İstanbul'da gerçekleştirilen Visualize Your World-Türkiye etkinliğinde QlikView kullanıcıları ile, iş ortakları ve iş zekası ihtiyaçlarına QlikView ile çözüm bulmayı planlayan potansiyel kullanıcılar bir araya geldi. Qlik bölge yöneticilerinin de yer aldığı etkinlikte, kullanıcılarına iş zekası çözümleri sunmak üzere QlikView teknolojisini seçen ve aynı zamanda QlikView Türkiye'nin çözüm ortağı olan Nebim de yerini aldı. Nebim standını ziyaret eden katılımcılar; Nebim ürün yöneticilerinden, Nebim'in kendi sektörel deneyimini katarak QlikView üzerinde geliştirdiği "Nebim V3 İş Zekası" ile ilgili detaylı bilgi aldılar.



Nebim Akademi Açılıyor

Nebim, iş dünyasına adım atmak mesleki ve kişisel gelişimlerine katkı sağlamak isteyen herkese açık eğitimler düzenlemeye devam ediyor. Nebim ekosistemi içerisinde yer alan tüm iş akış süreçlerini içeren eğitimler, bireylerin uzmanlaşmak istedikleri alanlara göre bire bir sınıf ortamında verilmeye devam ediyor.

Nebim Akademi, bireylerin bilgiye erişimde zaman ve mekan sınırını ortadan kaldırmak için kurulmuştur. Eğitimlere web ve mobil platform ortamından ulaşılabilmektedir.

İlk aşamada Nebim'in kendi personeli ve çözüm ortakları personeli için aktif edilen eğitim portalımız Nebim Akademi, Haziran ayı içerisinde de tüm Nebim kullanıcılarının hizmetine sunulacaktır.

Eğitimler genel olarak Nebim V3 ERP Temel Kullanıcı Eğitimleri, Nebim V3 için Uzmanlık Eğitimleri ve Nebim V3 Yeni Versiyon Eğitimleri başlıkları altında toplanıyor. Uzmanlık Eğitimleri, Nebim yazılımları kullanan firmalara özel fiyat avantajı sağlanarak, Nebim Yetkili Eğitim Merkezi Bemar Kariyer Okulları tarafından gerçekleştiriliyor.



Nebim Kariyer Eğitimleri Gençlere Yeni Fırsatlar Sunuyor

Nebim, üniversiteden yeni mezun olan gençleri Nebim ekosistemine davet ediyor. Perakende alanında kariyer yapmak isteyen gençler, Nebim'in Muhasebe-Finansman veya Ürün Perakende Eğitimlerine katılabiliyor. Eğitim sonunda gençler, Nebim Çözüm Ortakları veya Nebim yazılım ürünlerini kullanan tüm firmalarda çalışma imkânına sahip olabilecek. Nebim, kariyer planlamasını bu alanda yapmak isteyen herkesi eğitimlere davet ediyor.



Bahçeşehir Üniversitesinde ERP Eğitimleri Vermeye Devam Ediyoruz

Nebim, Bahçeşehir Üniversitesi CO-OP (Cooperative Education Program) iş birliği ile, nitelikli iş gücü yetiştirmek amacıyla, ERP hakkında bilgi edinmek ve kariyerine ERP ile devam edebilmek isteyen öğrencilere ERP eğitimleri sunuyor. Programı tanıyabilmek ve ERP iş akış süreçlerini kavrayabilmek için Şubat 2015 eğitim dönemi itibari ile isteyenler bu eğitimlere katılabiliyor. 16 haftalık eğitim süreci ile öğrencilerin, Nebim V3 ERP yazılımında bire bir uygulama yaparak, yeni bir şirketin planlama ve uyarılma aşamalarını gerçekleştirmeleri hedefleniyor.



Nebim'den Yeni SMS İşbirliği

Nebim, Turkcell üzerinden SMS gönderebilme ile ilgili mevcut servisleri desteklemeye devam ederken, Turkcell'in yanı sıra diğer iki operatör Avea ve Vodafone'u da desteklemek üzere Turatel/Asist ile bir iş birliğine girdi. Nebim yazılımlarının kullanıcıları, artık Turatel/Asist'in servislerini kullanarak da her üç operatörden SMS gönderebilecekler.



Nebim, Perakende Günleri 2014'de Yerini Aldı

2001 yılından bu yana Türkiye'deki en büyük iş dünyası organizasyonu, uluslararası alanda da sayılı organizasyonlardan biri olan Perakende Günleri etkinliğine Nebim de her yıl olduğu üzere bu yıl da katıldı.

Katılımcılar; Türkiye'den ve dünyadan uzman konuşmacıların, son trendleri, yeni uygulamaları ve perakende dünyasının en yeni boyutlarını geniş bir yelpazede gündeme getirdiği Perakende Günleri fuar alanında Nebim standını ziyaret ederek Nebim ürün yöneticileri ile bire bir görüşme fırsatını yakaladılar.

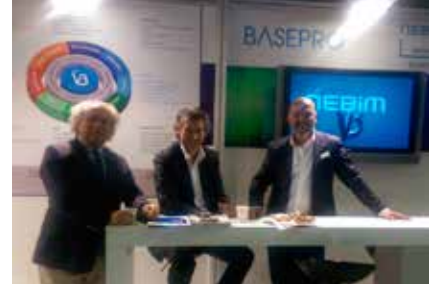
Sektörde bilginin paylaşıldığı, üretildiği, farklı görüşlerin buluştuğu, sınırsız iş birliği olanaklarının yaratıldığı en büyük platform olan Perakende Günleri bu yıl da 26-27 Kasım tarihlerinde Lütfi Kırdar, İstanbul'da gerçekleştirildi.



Nebim, Avrupa'nın 2. Büyük Fuarı AYMÖD'da Yerini Aldı

Kendi kulvarında Avrupa'nın 2. büyük fuarı olan ve ayakkabı sektörünün küresel buluşması haline gelen AYMÖD, CNR Expo Yeşilköy'de 5-8 Kasım 2014 ve 15-18 Nisan 2015 tarihlerinde gerçekleşti. Nebim her yıl olduğu gibi bu yıl da AYMÖD fuarlarına Çözüm Ortakları ile katılım gösterdi.

5-8 Kasım tarihlerinde 52.si düzenlenen AYMÖD Fuar'ına Nebim Silver Çözüm Ortağı Basepro katılım gösterdi. 50.000 ziyaretçinin katıldığı Uluslararası Ayakkabı fuarında yerini alan Basepro, fuar katılımcılarını Nebim çözümleri hakkında bilgilendirdi. Nebim standını ziyaret eden katılımcılar, Nebim V3 yeniliklerinden haberdar olmalarının yanısıra Nebim çözümlerinin canlı demolarını izleme şansını da yakaladılar.



15-18 Nisan 2015 tarihleri arasında 53. kez düzenlenen AYMÖD fuarına ise Nebim Gold Çözüm Ortağı Verimsoft katıldı. Dört gün süren fuarda katılımcılar, Nebim standını ziyaret ederek Nebim çözümleri hakkında detaylı bilgi edinme fırsatını yakaladılar. Fuarda Verimsoft katılımcıları özellikle Nebim V3 ile e-Arşiv süreci ve Nebim V3-Hugin Yeni Nesil ÖKC entegrasyonu hakkında bilgilendirdi.

Nebim, BMD 3. İnsan Kaynakları Buluşması'na Sponsor Oldu

Birleşmiş Markalar Derneği (BMD) 3. İnsan Kaynakları Buluşması, Nebim sponsorluğunda, Boyner Grup ev sahipliğinde ve Soysal iş birliğiyle, 15 Ekim'de Boyner-BigBox'ta gerçekleşti.

İnsan kaynaklarının tüm alanlarına temas eden bir organizasyon olan ve 170'e yakın katılımcının yer aldığı BMD İnsan Kaynakları Buluşması'na Nebim, sponsorluğunun yanı sıra "İnsan Kaynaklarına Nebim Bakışı" sunumları ile de yer aldı.

Nebim Yönetim Kurulu Üyesi Murat Demiroğlu'nun Nebim V3 vizyonu ve Nebim V3'ün İK süreçlerindeki önemine değindiği sunumunun ardından, Nebim Pazarlama Müdürü Abdullah Bekmezci Nebim V3 ERP'deki İK Süreçleri ve Genesis Projesi hakkında katılımcıları bilgilendirdi.

Nebim sunumları, Nebim İK Müdürü Didem Tuncer'in Nebim'in İnsan Kaynakları alanındaki faaliyetlerini paylaştığı sunumu ile sona erdi. Buluşma ayrıca; Ayaydın Miroglio, De Facto, Boyner Grup, Vestel ve Migros İK yöneticilerinin, projelerinden ve uygulamalarından örnekleri paylaştıkları sunumları ile devam etti.

Nebim, 14. Bilişim Zirvesi'nde Yerini Aldı

30 Eylül - 1 Ekim tarihlerinde Lütfi Kırdar Kongre Merkezi'nde 14. kez gerçekleştirilen Bilişim Zirvesi, üç kıtadan, ulusal ve uluslararası profesyoneli bir araya getirdi. İki gün boyunca Bilişim Zirvesi'nde yer alan firmalar, "En İyilerden Özgür Konferanslar" temasıyla gerçekleştirdikleri sunumlar, eğitimler, seminerler ve iş birliği toplantıları ile, tüm katılımcılara kendilerini tanıtmaya fırsatı buldular. Zirvenin ilk günü KMD; IT, finans ve pazarlama direktörleri ve servis sağlayıcı firma yetkililerini, kamu temsilcileri moderatörlüğünde aynı masa etrafında bir araya getirdi. e-Fatura, e-Defter ve e-Arşiv gibi uygulamalardaki deneyimleri, Nebim'in de yer aldığı Perakende Roundtable Görüşmeleri adı altında tartışıldı. Zirvenin ikinci günü; Nebim Yönetim Kurulu Üyesi Murat Demiroğlu ve Tanı Genel Müdürü Engin Oytaç, PwC Dolaylı Vergi Hizmetleri Direktörü Cem Aracı'nın moderatörlüğünde gerçekleşen panele katıldı. Demiroğlu ve Tanı panelde "Türkiye'de Yazılımın Geleceği ve Yerel Yazılımın Önemi" konusuna değindi. Nebim ayrıca iki gün boyunca KMD'nin düzenlediği Perakende - BT Tedarikçi Buluşmaları kapsamında da yer aldı. Zirve katılımcıları Nebim standını ziyaret edip Nebim V3 ERP hakkında bilgi edindi ve ürün demolarını izledi.



Nebim, İstanbul 7. Moda Konferansı'nda Yerini Aldı

Moda ve hazır giyim en büyük buluşma organizasyonlarından biri olan ve Türkiye Giyim Sanayicileri Derneği tarafından düzenlenen İstanbul 7. Moda Konferansı, 8 - 9 Mayıs 2014 tarihlerinde, İstanbul Shangri La Bosphorus Otel'de gerçekleşti. Sektörün önemli isimlerinin katıldığı ve Nebim'in de sponsor olduğu bu özel organizasyonda, katılımcılar Nebim standını ziyaret edip, Nebim V3 hakkında bilgi aldılar.



Nebim, Ayakkabı ve Tekstil Sektörü ile Konya'da Buluştu

Nebim Konya Bölgesi Silver Çözüm Ortağı Badel, 11-12 Haziran tarihlerinde, Konya Ticaret Odası ve Konya Sanayi Odası'nda Nebim iş birliği ile seminerler düzenleyerek katılımcıları ile buluştu. İki gün süren seminerlerin ilk günü tekstil, ikinci güne ise ayakkabı sektörünün önde gelen firmaları ağırlandı.



Nebim Ege Bölgesi Gold Çözüm Ortağı Giltaş Etkinliklerinde Yerini Aldı

Nebim Ege Bölgesi Gold Çözüm Ortağı Giltaş her yıl olduğu gibi bu yıl da Türk gelinlik sektörünün tek ihtisas fuarı ve Avrupa'nın üç büyük fuarından biri olan IF Wedding Fashion İzmir - Gelinlik, Damatlık ve Abiye Giyim Fuarı'nda yerini aldı. Nebim kullanıcıları ile buluşan Giltaş, Nebim çözümlerindeki yenilikleri de katılımcılara aktardı. 03 - 04 Nisan 2015 tarihinde İzmir Ticaret Odası tarafından düzenlenen İş Kadınları Konseyi 5. İş Platformu'na Giltaş Yönetim Kurulu Başkanı Dilek Oktay'da katıldı. İzmir Ticaret Odası İş Kadınları Konseyi tarafından İzmir Hilton Oteli'nde düzenlenen Ticari İletişim Platformu kapsamında İzmir iş dünyasında söz sahibi firmaların yöneticilerinin şirketlerini tanıtabilecekleri ve diğer şirketler ile iş birliği yapabilecekleri bir platform oluşturulmuştur. Bu platform da Nebim Ege Bölgesi Gold Çözüm Ortağı Giltaş da yerini almıştır.

13 Mayıs 2015 tarihinde Ege Giyim Sanayicileri Derneği tarafından düzenlenen 2. Ege Tekstil ve Konfeksiyon Tedarikçileri Buluşması'nda da yerini alan Giltaş etkinlik kapsamında Nebim çözümlerini tanıttı. Giltaş standını ziyaret eden katılımcılar yeniliklerden haberdar olma fırsatını da yakalamış oldular.



Basında Nebim



Hedef Dergisi

Verimliliğin Anahtarı Nebim V3

BT Günlüğü Dergisi

Nebim V3 ERP e-Fatura ve e-Defter ile Firmalar e-Dönüşüm!

Dünya Gazetesi ERP&CRM Eki

ERP'de önemli soru: Şirketler değişmeye ne derece istekli?

Sabah Gazetesi - Entegratör Kuruluşlar Eki

e-Fatura uygulamaları

Hürriyet Gazetesi - Ödeme Sistemleri Eki

Gelir İdaresi Başkanlığı'nın (GİB) sunduğu e-Fatura portal yöntemini desteklemektedir.

BT Haber ERP Eki

Bazı iş süreçleri değişecek

Kariyer Net

Adaylar için istihdam öncesi eğitim düzenleniyor.

Dünya Gazetesi

e-Dönüşüm şirketlere de önemli fayda sunuyor.

IT Network

Nebim Kullanıcıları IT Network Kasım 2014 e-Fatura süreçlerini Nebim Çözümleri ile yönetiyorlar.

Hürriyet Bilişim e-Dönüşüm Eki

Minimum maliyet ve eforla e-Dönüşüm

Mağaza Dergisi

"Nebim Planet 2014" Etkinliğinde Nebim'in e-Dönüşüm Vizyonu Tanıtıldı.

NEBİM planet 2014



“Nebim Planet 2014” Etkinliğinde Nebim’in e-Dönüşüm Vizyonu Tanıtıldı



NEBİM planet 2014

Perakendeci, toptancı ve üretici firmalara yönelik ERP çözümleriyle sektörün lider yerli yazılım şirketi konumunda olan Nebim, 400'den fazla firmanın katılımıyla Nebim Planet 2014 etkinliğini, 30 Ekim'de Grand Hyatt İstanbul'da gerçekleştirdi.

Nebim Genel Koordinatörü Sedat Taşçı'nın ifadesiyle 400'den fazla firmanın katıldığı etkinlikte; Nebim'in ERP çözümü Nebim V3'ü kullanan Evkur, Olgarlar ve Penti'nin yöneticileri, proje deneyimlerini katılımcılar ile paylaştılar. Pricewaterhouse Coopers "Vergide e-Dönüşüm" konulu sunumunda, e-Defter, e-Arşiv ve Yeni Nesil Ödeme Kaydedici Cihazlar (ÖKC) ile ilgili mevzuat yeniliklerini sunarken, Nebim de Yeni Nesil ÖKC'ler ve e-Arşiv uygulamaları ile ilgili entegrasyon stratejisini, POS üreticisi Hugin ile olan iş birliğini ve Qlik ile olan iş ortaklığını katılımcılara duyurdu. Nebim Planet 2014'te ayrıca; yurt dışı mağazaların yönetimi ile ilgili uygulamalara, mağazalarda mobil EFT-POS özellikli ÖKC'ler ile hızlı satışa, Nebim'in Qlik ile olan iş ortaklığına ve QlikView üzerinde geliştirdiği yeni iş zekası uygulamalarına değinildi. Nebim kullanıcılarının Nebim V3 ERP ile entegre ettikleri B2x ve iş akışı

yönetimi (Workflow) çözümlerine de yer verildi.

2014'ün ilk dokuz ayında %21'lik büyüme

Nebim Planet'in açılış konuşmasını gerçekleştiren Nebim Genel Koordinatörü Sedat Taşçı; 2014'ün ilk dokuz ayını, geçen yılın aynı dönemine kıyasla %21 büyüme ile kapattıklarını ve yıl sonuna kadar %25 büyüme öngördüklerini paylaştı. Taşçı; Nebim Çözüm Ortakları ile birlikte, 500'ün üzerinde kişiyi içeren insan kaynağı ile hizmet verdiklerini vurguladı. Nebim V3 ERP'nin 2011'deki lansmanından bu yana 900'ü aşkın firma ile iş birliği içerisine girerek Nebim'in ve Nebim Çözüm Ortaklarının büyük bir başarı elde ettiklerine değindi.

PricewaterhouseCoopers: Vergide e-Dönüşüm

PricewaterhouseCoopers'ta Dolaylı Vergi Hizmetleri bölümünde Direktör olarak görev yapan Cem Aracı, katılımcıları

e-Defter, e-Arşiv ve Yeni Nesil Ödeme Kaydedici Cihazlar başta olmak üzere, 2015'te iş planlarına alacakları mevzuat değişiklikleri hakkında bilgilendirdi.

20 bine yakın firmanın e-Fatura kullandığını belirten Aracı; 2015 yılında e-Defter uygulamasına geçileceğini hatırlattı. e-Defter başvurularında dikkat edilmesi gereken noktalara vurgu yapan Aracı, "eski" ERP sistemlerindeki mevcut data ile, e-Defteri oluşturmanın kolay bir adım olmayacağını belirtti. Ayrıca Aracı; "Yeni datalara ve girişlere ihtiyaç doğacak. Nebim'in ERP'sine baktığımızda, e-Defter uygulamasını GİB'nin yayınladığı kılavuzlara göre hazırladıklarını görüyoruz" şeklinde konuştu. 1.1.2016 tarihinde kullanımı perakende satışı yapan firmalar için zorunlu hale gelecek olan yeni nesil ödeme kaydedici cihazların ERP ile entegrasyon ihtiyacından bahseden Aracı, firmaların e-Fatura, e-Arşiv ve ERP'lerini planlarken sorun yaşamamak



Nebim Planet 2014
Sedat Taşçı,
Nebim Genel Koordinatörü



Nebim Yol Haritası
Murat Demiroğlu,
Nebim Yönetim Kurulu Üyesi



Hugin/Nebim ÖKC İş Birliği
Vedat Nommaz
Hugin Genel Müdürü



QlikView/Nebim İş Birliği
Müjde İşim
QlikView Türkiye Genel Müdür
Yardımcısı



QlikView/Nebim V3 İş Zekası
Meral Güngör
Nebim V3 CPM Ürün Yöneticisi

adına, 2015 yılında satış süreçlerini yeni nesil ödeme kaydı cihazları ve e-Arşiv ile uyumlu olarak planlamaları gerektiğini belirtti.

Nebim V3 Ürün Stratejisi, Hugin ile Yeni Nesil ÖKC İş Birliği ve QlikView İş Zekası Çözümleri

Nebim Yönetim Kurulu Üyesi Murat Demiroğlu, sunumunda Nebim'in 2015 yılına özgü ürün geliştirme yol haritasından ve Nebim'in gerçekleştirdiği iş birliklerinden bahsetti.

Yeni Nesil ÖKC ve e-Arşiv

Demiroğlu; mevzuatta herhangi bir değişiklik olmadığı takdirde perakendeci firmaların 1.1.2016 tarihinde hem e-Arşiv uygulamasına geçmelerinin, hem de e-Arşiv/e-Fatura uygulamaları ile uyumlu çalışacak şekilde yeni nesil ÖKC'ler tedarik etmelerinin zorunlu olacağını vurguladı. Nebim'in öngördüğü yol haritasında, Nebim kullanıcılarının mağazalarında halihazırda kullandıkları PC donanımlarını ve Nebim V3 POS yazılımını 1.1.2016 tarihinden sonra da kullanmaya devam edebileceklerini belirtti. Demiroğlu ayrıca; Nebim kullanıcılarının Nebim'in sağlayacağı yeni Nebim V3 versiyonları sayesinde e-Arşiv uygulamasına geçebileceklerini ifade etti. Mevcut PC'leri ile entegre etmek üzere tedarik edebilecekleri minimum maliyetli "bilgisayar bağlantılı yeni nesil ÖKC'ler" sayesinde ise, mevcut

PC'lerini atıp yerlerine yüksek maliyetli yeni nesil ÖKC'ler almalarına gerek olmadan da, mevzuatın gerektirdiklerini yerine getirebileceklerini belirtti.

Hugin İş Birliği

Hugin Nebim'in yeni nesil ÖKC stratejisinin açıklandığı oturumda, Demiroğlu sahneye Nebim'in yeni ÖKC iş ortağı Hugin'in Genel Müdürü Vedat Nommaz'ı davet etti. Türkiye'de yazarkasa üreten ilk iki üretici arasında yer alan, sahada 200 binin üzerinde

ÖKC VX 675'i tanıttı. Bu çözüm ile, kasiyerlerin kasaların önünde sıra olduğunda, hemen tüketicinin yanına gidip cihazın kendi barkod okuyucusu ile satış işlemini gerçekleştirebildiklerini anlattı. Satış noktasında fiş basabildiklerini vurgulayan Nommaz, "Eskiden olduğu gibi yabancı bir ürünü alıp kullanmak mümkün değil. 17 banka destekleyen VX675; entegre barkod okuyucusu olması, ufak ve hafif olması, 100 bin ürünü Nebim V3 ERP'den alabilmesi, Nebim V3 İndirim Kampanyaları

"2014'ün ilk dokuz ayını, geçen yılın aynı dönemine kıyasla %21 büyüme ile kapattık ve yıl sonuna kadar %25 büyüme öngörüyoruz."

Sedat Taşçı, Nebim Genel Koordinatörü

cihazı olan Hugin Genel Müdürü Nommaz, konuşmasına beş yıldır yeni nesil ödeme kaydedici cihazlar üzerinde çalıştıklarını, değişen kurallara uyum sağlamak ve sahaya güçlü çıkabilmek için sürekli geliştirme yaptıklarını belirterek başladı. Bütün ÖKC bilgi birikimlerini Nebim ile paylaştıklarının altını çizen Nommaz, Nebim kullanıcılarına ÖKC entegrasyonu süreçlerinde en az yorucu çözümü Nebim ile birlikte sunacaklarını belirtti. Nommaz daha sonra mobil satış için fiş basabilen, arka planda Nebim V3 ERP ile entegre çalışan, EFT POS özellikli yeni nesil mobil

uygulaması ile entegre bir şekilde satış süreçlerini desteklemesi, ödeme tipleri ve teknik servis kolaylıkları sayesinde, üst seviye perakendecilerin tercihi oldu."dedi.

QlikView İş Ortaklığı

Demiroğlu sunumunda daha sonra, Nebim'in yeni İş Zekası Çözümleri geliştirmek üzere QlikView teknolojisini seçtiğini açıkladı. QlikView teknolojisini geliştiren ana firma Qlik ile bir OEM anlaşması imzalayan Nebim'in, aynı zamanda QlikView Türkiye'nin bir Çözüm Ortağı olduğunu ifade eden Demiroğlu, Nebim'in kendi sektörel deneyimini katarak



Nebim V3 ERP Yenilikleri
Abdullah Bekmezci
Nebim Pazarlama Müdürü



Nebim Üretim
Yılmaz Akgül
Nebim Üretim Proje Müdürü
SMMM



Evkur
Özen Özkan



Olğarlar
Dilek Cınar
Olğarlar CFO



Penti
Tayfun Karakök
Penti Bilgi İşlem Direktörü



QlikView üzerinde geliştirdiği yeni "Nebim V3 İş Zekası" uygulamalarından bahsetti. Bu sayede kullanıcıların Nebim V3 ERP'lerindeki verileri yüksek performans ile raporlayıp analiz edebilecekleri, sektörlerine özel Dashboard'lar ve raporlar içeren hazır bir iş zekası çözümünü, sadece günler sürecek kısa bir uyarılma projesi sonrasında canlı kullanıma alabileceklerini ifade etti. Türkiye'de 200'den fazla kurumun QlikView üzerinde analitik uygulamalar kullandığını belirten QlikView Türkiye Genel Müdür Yardımcısı Müjde Işım; katılımcılara QlikView teknolojisinin Türkiye'de giderek artan yaygınlığını anlattı. Işım; Nebim ile gerçekleştirdikleri iş birliği ile ilgili olarak, Nebim'in

perakende sektöründeki deneyiminin de katkısıyla hazırladığı analitik uygulamaları müşterilere sunmasının, pazarda çok önemli bir boşluğu dolduracağını düşündüklerini ifade etti.

Nebim V3 Integrator Sayesinde Platform Bağımsız Entegrasyon

Demiroğlu son olarak Nebim V3 ERP kullanan firmaların Nebim V3 Integrator teknolojilerinden yararlanarak; ERP'lerini çok bayili ortamlarda web üzerinden B2B e-Sipariş uygulamaları, iPad üzerinde e-Sipariş çözümleri, Nebim V3 İndirim Kampanyaları Yönetimi ile entegre omni-channel B2C e-Ticaret uygulamaları, outsource lojistik firmalarının

sistemleri, eBA iş akışı yönetimi (workflow) üzerinde e-Fatura, Satın Alma, İK ve Ürün Yönetimi uygulamaları ile, nasıl entegre edebileceklerini örnekleri ile katılımcılara açıkladı.

Nebim V3 ERP Yenilikleri

Nebim Pazarlama Müdürü Abdullah Bekmezci; "Nebim V3 Gelişmeye Devam Ediyor" konulu sunumu ile son dönemde Nebim V3'te gerçekleştirilen yeniliklere yer verdi. Bekmezci, Nebim V3'e eklenen yenilikleri; "Raporlamada kullanıcıların kendi raporlarını pratik bir şekilde dizayn edebilecekleri "Grid" özelliğinin eklenmesi, MT940 entegrasyonu, banka ödeme talimatları, banka kredilerinin takibi gibi yeni uygulamaların eklendiği Nebim V3 Finans Yönetimindeki geliştirmeler, ürün yönetimine eklenen "Set (Takım) - Birleştirilmiş Ürün" süreçleri, Nebim V3 Satın Alma uygulamalarındaki yenilikler, Nebim V3 Satış ve Nebim V3 İnsan Kaynakları uygulamalarında

"Nebim kullanıcıları Nebim'in sağlayacağı yeni Nebim V3 versiyonları sayesinde e-Arşiv uygulamasına geçebilecekler."

Murat Demiroğlu, Nebim Yönetim Kurulu Üyesi



geliştirilen yeni projeler şeklinde sıraladı. Bekmezci; önceki versiyonlarda desteklenen Mobiltim SMS servis sağlayıcısının desteklenmesi devam ederken, Nebim kullanıcıları için alternatif bir SMS servis sağlayıcısı olan Ajans SMS ile de bir iş birliği içerisine girdiklerini belirterek sunumunu sonlandırdı.

Nebim V3 e-Defter Uygulaması

Bekmezci'nin sunumunun ardından sahneye çıkan Nebim Üretim Proje Müdürü Yılmaz Akgül, Nebim'in e-Defter uygulamalarına değindi. Akgül, "Nebim V3 e-Defter" uygulamasının GİB tarafından yazılım uyumluluğu onayı aldığından, Nebim V3 ve Nebim Winner kullanıcılarının e-Deftere nasıl geçeceklerinden, e-Defter başvuru adımlarından ve e-Defter onay sürecinden bahsetti. Akgül ayrıca katılımcıları yasal zorunluluklar hakkında da bilgilendirdi.

QlikView Üzerinde Nebim V3 İş Zekası Uygulamaları

Nebim CPM Ürün Yöneticisi Meral Güngör ise "Nebim V3 İş Zekası" konulu sunumunda QlikView üzerinde gerçekleştirilen ve perakende sektörüne özel, hazır Dashboard ve raporları canlı olarak gösterdi. Güngör; Perakende Mağazalar Koordinatörü, Ürün Yöneticisi, Üst Yönetim, Üretim kullanıcıları için geliştirilen Dashboard'ların yanı sıra Satın Alma, Finans/ Muhasebe, CRM, İnsan Kaynakları, Toptan Satış kullanıcıları için de geliştirmelerin devam ettiğini belirtti.

Nebim V3 Kullanıcı Deneyimleri

Nebim Planet'in ikinci bölümünde; Nebim V3 ERP kullanan Evkur, Olgarlar ve Penti firmalarının yöneticileri Nebim V3 proje deneyimlerini katılımcılar ile paylaştılar.

Evkur, Nebim V3 ERP'yi Tercih Etti

Nebim Planet'te daha sonra

konuşmacı olarak, perakende zinciri Evkur firmasından Özen Özkan sunumunu gerçekleştirdi. Özkan sunumuna, Evkur'un 3850 çalışanı, 82 mağazası ve e-Ticaret sitesi ile hizmet verdiğinden bahsederek başladı. 1993 yılında başlayan Nebim iş birliğinden söz eden Özkan; "Nebim'in 1993'te kullanmaya başladığımız COBOL tabanlı uygulamalarından, 2001'de Nebim Winner'a geçmiştik. Yıllar içerisinde yasalar değişti, maliyenin beklentileri arttı, altyapılar değişti, internet üzerinden satış yaygınlaştı, bilgi daha fazla önem kazandı. Biz bu noktada yeni bir ERP ihtiyacı hissettik. Alternatif ERP çözümlerini değerlendirdik. Aynı dili konuşmadığımız uluslararası firmalar ile de görüştük ancak yolumuza yine Nebim ile devam etme kararı aldık. Nebim V3 ERP'yi tercih ettik." şeklinde konuştu. Özkan; "Nebim V3 ERP'nin veri tutarlılığı için iyi dizayn edilmiş bir veri tabanı var. CRM, B2B, B2C, intranet uygulamaları ve Workflow

“Bütün ÖKC bilgi birikimimizi Nebim ile paylaşıyoruz. Nebim kullanıcılarına ÖKC entegrasyonu süreçlerinde en az yorucu çözümü yine Nebim ile sunacağız.”

Vedat Nommaz, Hugin Genel Müdürü

uygulamalarını Nebim V3 ile entegre edeceğiz. Yıl sonuna kadar Nebim V3'ü canlı kullanıma almayı hedefliyoruz.” dedi.

Olgarlar'da Nebim V3 ERP Dedi

Olgarlar CFO'su Dilek Çınar ise sunumunda Nebim V3 ERP'ye geçiş sürecini anlattı.

Çınar sunumuna, 2005 yılından beri Nebim Winner kullanıcısı olduklarını belirterek başladı. 2014 haziran itibari ile Nebim V3'e geçtiklerinden ve bu geçişi Nebim ekibinin desteği ile dört ayda tamamladıklarını söyledi. Çınar; “60 markanın distribütörlüğünü yapan bir firmayız. Nebim V3'e

geçiş ile birlikte birçok konuda gelişim sağladık. Özellikle 60'a yakın markanın farklı ürün özellikleri ve bu konudaki tanımlama sınırlamaları, Nebim V3 ile ortadan kalktı. Buna ek olarak, Nebim V3 iş ortağı yapısı sayesinde iş ortaklarımız kendi carilerini takip edebilir hale geldiler. Maliyet hesaplama yöntemlerimiz de Nebim V3 ile gelişti ve sağlıklı sonuçlar alabilir olduk.” ifadesiyle sunumunu sonlandırdı.

Penti'de Nebim V3 ERP Dönemi

Olgarlar firmasının sunumundan sonra sahneye gelen bir başka Nebim V3 kullanıcısı Penti



Nebim Planet etkinliğine ait videoları kare barkodu okutarak izleyebilirsiniz.



Nebim Planet 2014 Video Özeti



Nebim Yol Haritası
Murat Demiroğlu,
Nebim Yönetim Kurulu Üyesi



Nebim Planet 2014
Sedat Taşçı,
Nebim Genel Koordinatörü



Hugin/Nebim ÖKC İş Birliği
Vedat Nommaz
Hugin Genel Müdürü



QlikView/Nebim İş Birliği
Müjde Işım
QlikView Türkiye Genel Müdür Yardımcısı



QlikView Üzerinde Nebim V3 İş Zekası
Meral Güngör
Nebim V3 CPM Ürün Yöneticisi

oldu. Penti firması Bilgi İşlem Direktörü Tayfun Karakök sunumunda; 10 yıldır Nebim ile iş birliği içerisinde olduklarından, 231 mağazaya ulaştıklarından ve bu büyüme ile yeni bir ERP ihtiyacı doğduğundan bahsetti. Karakök; bu süreçte uluslararası firmalar ile de görüştiklerini, ancak aynı dili konuşabildikleri Nebim'i tercih ettiklerini belirtti. Nebim V3 ERP'ye geçiş sürecini değerlendiren Karakök; "10 mağazamızı aynı gün Nebim V3'e geçirdik. 1.1.2016 tarihinde ise tüm mağazalarımızı geçireceğiz." dedi.



Nebim V3 ERP Yenilikleri
Abdullah Bekmezci
Nebim Pazarlama Müdürü



Nebim V3 e-Defter
Yılmaz Akgül
SMMM



Nebim Üretim
Yılmaz Akgül
Nebim Üretim Proje Müdürü



Ekvur
Özen Özkan



Olgarlar
Dilek Çınar
Olgarlar CFO



Penti
Tayfun Karakök
Penti Bilgi İşlem Direktörü

Nebim, Çözüm Ortakları ile Antalya'da Buluştu





250 Kişinin Katıldığı Nebim Çözüm Ortakları Zirvesi 2015 Antalya'da Gerçekleşti



Hazır giyim, ayakkabı, zincir mağazalar, çok katlı mağazalar ve optik yazılımlarında sektörün lider yerli yazılım şirketlerinden olan Nebim, her yıl geleneksel olarak düzenlediği Çözüm Ortakları Zirvesi'ni, bu yıl Antalya'da gerçekleştirdi.

Nebim, zm ortakları ile 26 Şubat - 1 Mart tarihleri arasında Antalya'da buluştu. Calista Luxury Resort Hotel'de gerçekleşen Nebim zm Ortakları Zirvesi 2015'e 250 kişi katıldı.  gün süren toplantılar ile devam eden, gala gecesi ve ödül töreni ile son bulan zirve  gün sürdü. Nebim zm Ortakları Zirvesi; Nebim'in "Gelişerek, Büyüyerek, Geleceğe" sloganının izinde, 2014 değerlendirmelerinin ve 2015 hedeflerinin paylaşıldığı

2014 Yılında %30,2 Büyüme
26 Şubat-1 Mart 2015 tarihleri arasında Antalya'da 250 kişinin toplandığı büyük zirvenin açılış konuşması, Nebim Genel Koordinatörü Sedat Taşçı tarafından gerçekleştirildi. Taşçı; Nebim'in 2014 yılında 2013'e kıyasla %30,2'lik bir büyüme yakaladığından ve dağıtım kanalı tarafında ise %30,7'lik bir büyüme sağladığından bahsetti. Nebim V3 ERP'nin kullanımındaki artışa da değinen Taşçı, Nebim ailesine yeni

Nebim V3 Yol Haritası ve e-Dönüşüm Süreci

Nebim zm Ortakları Zirvesi'nin ikinci sunumu, Nebim Yönetim Kurulu yesi Murat Demiroğlu tarafından gerçekleştirildi. Nebim V3 yol haritasından bahseden Demiroğlu, 2016 başında yürürlüğe girecek olan e-Arşiv uygulaması kural ve koşullarından ve Nebim'in e-Arşiv zel entegratörleri ile iş birliklerinden bahsetti. Zirvenin en çok ilgi çeken konuları; Murat Demiroğlu'nun sunumunda



sunumlar ile başladı. zm ortaklarının görüşlerinin de alındığı oturumlarda; Nebim'in Nisan ayında kullanıcılarına sunmayı planladığı e-Arşiv desteğine, Yeni Nesil deme Kaydedici Cihazlar ile ilgili entegrasyon çalışmalarına ve Türkiye'nin önde gelen yazarkasa üreticilerinden Hugin ile gerçekleştirdiği iş birliğine de değinildi.

katılan çözüm ortaklarını tanıttı. Sedat Taşçı yeni çözüm ortaklarını şu şekilde sıraladı; 1 Bilişim, 3D, AVS, Aybilsan, BM Danışmanlık, Kareas, Netdirect ve Parametre. Taşçı; dikkat çeken sunumunu; 2015 büyüme hedeflerinden, Nebim ve zm Ortaklarının 2015 hedeflerinden ve Nebim'in iş planından bahsederek, ayrıca çözüm ortaklarına destek veren uzman Nebim ekibini tanıtarak sonlandırıdı.

yer verdiği e-Arşiv uygulamaları ve e-Arşiv/e-Fatura uygulamaları ile uyumlu çalışacak Yeni Nesil deme Kaydedici Cihaz desteği konuları idi. Demiroğlu; bu e-Dönüşüm sürecinde, Nebim V3 ile entegre özel entegratrlere, YNKC ile gelecek yeni düzene ve bu yeni düzende Nebim'in öngördüğü yol haritasına ayrıntılı olarak değindi. Demiroğlu ilgi çeken sunumunu; dünyadaki perakende trendlerinden örnekler

ve Nebim'in 2015 yılı için çözüm ortaklarına önerileri ile sonlandırdı. Demiroğlu'nun ardından Nebim Pazarlama Müdürü Abdullah Bekmezci, kısa ve uzun vadeli pazarlama iletişimi planlarını çözüm ortaklarına aktardı. Zirve; Nebim'in YNÖKC (Yeni Nesil Ödeme Kaydedici Cihaz) iş ortağı Hugin firması CEO'su Vedat Nommaz ve Genel Müdürü İlker Buber'in sunumları ile devam etti. Türkiye'de yazarkasa üreten ilk iki üretici arasında yer alan, sahada 200 binin üzerinde cihazı olan Hugin'in Genel Müdürü Nommaz, beş yıldır yeni nesil ödeme kaydedici cihazlar üzerinde çalıştıklarının altını çizdi. Bütün ÖKC bilgi birikimlerini Nebim ile paylaştıklarını belirtti. Nommaz, Nebim'i destekleyerek, Nebim kullanıcılarına ÖKC entegrasyonu süreçlerinde 1.1.2016'ya hazır çözümünü, Nebim ile birlikte sunduklarını belirtti. Zirve, ilk gün öğleden sonra; Nebim V3 Business Analyst Özgür Dener ve Üretim Proje Müdürü Yılmaz Akgül'ün Nebim V3 Nisan Versiyon Yenilikleri ve Üretim Projeleri konulu sunumları ile devam etti. İlk gün soru/cevap bölümleriyle sonlandırıldı. Çözüm

ortakları, sunumlar arasında kendilerine yönlendirilen sürpriz sorular sonucunda kazandıkları hediyeler ile, eğlenceli bir toplantı geçirdiler.

İlgi Çeken Nebim V3 Sunumları

Nebim'in, bu yıl 10.'sunu düzenlediği Nebim Çözüm Ortakları Zirve'sinde uyarılama ve proje yönetimi, eğitim ve verimlilik, Nebim V3 bilen insan kaynağı eğitim planı, müşteri memnuniyet ölçümü sonuçları, e-DeFTER yenilikleri, Nebim V3 raporlamasında gelinen son durum gibi pek çok konu, Nebim ekibi tarafından çözüm ortakları ile paylaşıldı.

Nebim Akademi ile e-Öğrenme Dönemi

Zirvede ilgi çeken bir başka konu da Nebim Akademi'nin hayata geçirilmesi idi. Nebim Eğitim Müdürü Serdar Şeremet ve Verimlilik Müdürü Onur Kolsuz gerçekleştirdikleri sunumda Nebim Akademi'nin temel hedefine değinerek; "Bilgiye erişimde zaman ve mekân sınırı tanımayan, eş zamanlı ya da eş zamansız olarak, bireyin kendi kendine öğrenmesi hedeflenerek kurulan

Akademi kapsamında Nebim, müşterileri ve çözüm ortakları bünyesinde çalışan teknik ve idari birim personellerinin, mesleki ve kişisel gelişimlerini destekleyecek sınıf içi eğitimler düzenleyecektir. Akademinin hedefi, kullanıcının kendisini geliştirme hedefine uygun olacaktır. Hedef; eğitim ortamını hazırlamak, eğitim materyallerini en sade biçimde sunarak kullanıcının eğitsel içeriği planlı bir şekilde öğrenmesini, kendisini sınamasını sağlamak ve eğitimler sonucu elde ettiği başarıyı belgelemektir. Böylece, kişisel gelişimine katkıda bulunmaktadır. Nebim Akademi içerisinde tüm materyaller tek bir çatı altında toplanmıştır. Kullanıcı eğitsel içeriklere; video, e-Eğitim, kaynak, makale, resim ve albümlere ulaşabilmektedir." şeklinde konuşular. Zirvede sunumlardan sonra Nebim ekibi ve Nebim çözüm ortakları ailesi, güneşli havanın keyfini çıkardı. Ayrıca, söyleşi yapma ve tanışma fırsatı buldular. Nebim Çözüm Ortakları Zirvesi 2015, Nebim ekibinden oluşan sürpriz ritim grubunun da bulunduğu eğlenceli bir gala yemeği ve ödül töreni ile sona erdi.





Ödüller Sahiplerini Buldu

Nebim Çözüm Ortakları Zirvesi 2015, bu yıl her yıl olduğu gibi ödül töreni ile sonlandı. 2014 yılı değerlendirilerek; En İyi Performans, Özel ve Sektör Geliştirici Projeler ve Türkiye En Yüksek Ciro, Türkiye En Yüksek İkinci Ciro, Türkiye En Yüksek Üçüncü Ciro olmak üzere, toplam 5 kategoride ödüller verildi. Gecede, Nebim Çözüm Ortakları, plakelerini Nebim yöneticilerinden törenle aldılar.



Değişim ile Her Geçen Gün Daha Güçleniyoruz



Sedat Taşçı
Nebim,
Genel Koordinatörü

Değişim yaşadığımız bu süreçte birçok önemli projeye imza atmak, bizleri işimiz adına gittikçe daha fazla motive ediyor. Sayısı 60'ı aşan Çözüm Ortaklarımız ve 500 kişiyi içeren insan kaynağımız ile birlikte, hizmetlerimize devam ediyoruz. Nebim V3 olarak 1.300'ü aşkın firma ile iş birliği içerisinde, birçok sektörde çalışmalarımızı geliştirmekteyiz. 2014 yılını bir önceki yıla göre %30'un üzerinde bir büyüme ile kapattık. Son 1 yılda insan kaynağımızda da %35'in üzerinde bir büyüme gerçekleştirdik. 2015'de de yine önemli birçok ERP geçişini ve değişimi gerçekleştirmeye devam ediyoruz. Bu anlamda, bu yıl da önemli yoğunluklar yaşanmakta. Yoğun çalışmalarımıza bağlı olarak, ilk 5 ayı % 30'un üzerinde bir büyüme ile kapattık. Böylece yılın toplamında, %25'in üzerinde bir büyüme hedefine yürüyoruz.

2015 yılının değerlendirmesi açısından baktığımızda, 01.01.2016 itibari ile birçok firma için zorunlu olacak ve devreye girecek e-Arşiv, yeni nesil ÖKC (Ödeme Kaydedici Cihaz) entegrasyonları gibi çalışmalardan dolayı yoğun bir dönem geçirmekteyiz. 2015'in ilk çeyreğinde, firmalarda e-Defterlerin verilmesi için yoğun mesailer harcandı. e-Defterlerin ulaştırılması için ilk tarih olan 30 Nisan'a kadar, %100'e yakın firmanın işlemi Nebim ekiplerinin desteği ile tamamlandı. Bu konuda, müşterilerimizle yakın çalışmalar devam ederken, gereken tüm destek ivedilikle sağlanıyor.

Deneyimli insan kaynağımızın artması ve varolan insan kaynağımızın gelişimi için, Nebim Akademi portalı hayata geçti. Söz konusu yenilik ve yapılanma ile, verimliliği sürekli artırmayı hedefliyoruz. Tüm personellerimiz ve çözüm ortaklarımız bu portalden yararlanarak, çok çeşitli konularda eğitici videolar ve eğitim

materyalleri yardımı ile verimliliklerini artırabilmektedirler. Bu önemli bilgi birikimini ve eğitim imkanını Nebim kullanıcılarına da, en kısa zaman içerisinde açmayı planlıyoruz. Birçok sektörün öncelikli ve önemli ihtiyaçlarını parametrik olarak barındıran Nebim V3 ERP, uzmanlaştığımız sektörlerde en kapsamlı ve en hızlı uyarlanabilen ERP özelliğini koruyarak, firmaların rekabet gücünü ve kârlılığını artırıyor.

4 farklı sürüm ile piyasaya sunduğumuz Nebim V3, sürüm esnekliği ve yapısı sayesinde, değişik segmentteki firmalara hitap edebiliyor. Sürüm esnekliğinin yanı sıra modüler yapısından dolayı da, firmalar belli bir kapsamda başladıkları kullanımlarına, gelişen ve değişen yapıya göre yazılımın kapsamını artırarak devam edebiliyorlar. Firmalara doğru içerikler ve içeriğe uygun fiili kullanım tarihi hedefleyen bir yaklaşım ile, her geçen gün artan verimde iş birlikleri oluşturuyoruz. Sektörel olarak baktığımız zaman, hazır giyim, ayakkabı ve spor, ev tekstili (çeyiz), halı, mobilya, elektronik, optik, hediyelik eşya, aksesuar ve farklı diğer birçok sektörde, Nebim V3 ile hızla ilerliyoruz. Nebim V3 ile farklı segmentlerde 1.300'ü aşkın firma ile iş birliğine girmiş bulunuyoruz.

Özellikle son 1 yıl içinde birçok yeni iş birliğine imza atarak, etkinliğimizi ve verimliliğimizi artırma yolunda yürüyoruz. Hazır giyim sektörüne baktığımızda; Altınyıldız Classics, Atalar, Batık, BJK Store, Brooks Brothers, Civil, Ecco, Efor, Erak, Faik Sönmez, Forever New, GS Store, Intersport, Kemal Tanca, Kompedan, Lescon, Levis, Lufian, Marka Park, Mendos, Nakşın, Penti, Pogo Garage, Silk&Cashmere, SPX, Tergo, Tiffany, Yalı Spor gibi birçok değerli marka ile iş birliklerimizi artırıyoruz.

Çok katlı mağazacılıkta, çeyiz grubuna baktığımızda; Doğan Çanta, Kervan, Ender, Madam Coco, Penelope, Samsun Büyük Çarşı, Şampiyon Avm, Yiğit Avm gibi birçok marka öne çıkıyor.

Ticari sektörler alanında; Ant Teknik, İhlas Haber Ajansı, İhlas Holding, Kristal Kola, Srikss, Taha Holding, Teknikel gibi, sektöründe öncü firmalar ile çalışmalarımız başladı. Ayrıca birçok farklı sektörden ve değişik segmentlerden yüzlerce firma ile iş birlikleri geliştirdik.

Nebim ve Çözüm Ortakları olarak, firmaların iş süreçlerini ve yazılım altyapılarını güçlendirip geleceğe hazır olmalarını sağlıyoruz. Nebim V3 Planlama vizyonu ile, firmaların ürün planlamalarını detaylı bir şekilde yapabilmeleri, operasyonlarını her an yönetebilmeleri, kârlılıklarını artırıyor. Çok dilli, çok dövizli ortamlar; yurt dışı ofis ve mağazaların anlık olarak takibine ve yerel olarak kullanılabilmesine imkân tanıyor. Uygulamalarda tahsisat, ürün tamamlama ve mağazalar arası otomatik transfer gibi ürün yönetiminde son derece önemli rol alan fonksiyonlar, lojistikteki verimliliği ve toplamdaki kârlılığı yükseltiyor. Detaylı kampanya yönetimleri ile etkinlik üst seviyeye çıkıyor. Daha hızlı, daha esnek yapılar oluşuyor. Etkin Veri Ambarı, İş Zekası sayesinde de, hazır KPI'lar ile istenen derinlikteki analizler yapılabilir. Hazır dashboard'lar ile birçok kullanıcı grubuna etkin ve hızlı bir şekilde yön verilebiliyor. Bunlara benzer birçok stratejik fonksiyon, firmalarda verimi en üst düzeye taşıyor.

Parametrik alt yapılar sayesinde, firmanın yapısına uygun ayarlar yapılarak, hızlı uyarlama teknikleri sayesinde yazılımın fiili kullanımına çok hızlı şekilde geçiliyor. Son dönemlerde daha da geliştirdiğimiz Uyarlama metodolojimizi, merkezi bir yapıda projelerin Nebim ve Çözüm Ortakları ekipleri tarafından en iyi şekilde takip edilebilmesi için hizmete sunduk. Bu sayede projenin hem kaliteli gerçekleşmesini, hem de zamanında fiili kullanıma geçmesini sağlayan bir sistematik oluşturduk.

Projeye kapsamına göre doğru hedef tarihleri verilerek, bu takvimlere uygunluk denetlenmekte. Ayrıca projede amaçlanan hedefleri gerçekleştirmedeki başarı oranını yükseltmeye yönelik çalışmalar yapılmakta. Çözüm Ortaklarımız ile beraber binlerce firmaya hizmet veriyoruz. Uzman kadrolar ve hızlı uyarlama teknikleri ile, her geçen gün verimliliği daha da artırıyoruz. Nebim ve Çözüm Ortakları olarak, firmaların iş süreçlerini mükemmelleştirmek adına, sektör tecrübemizi yazılımlarımız ile birleştiriyoruz. Nebim'in köklü geçmişi ve Çözüm Ortakları ile beraber deneyimli kadrosu sayesinde, Nebim V3 ile yüzlerce proje hayata geçmiş durumda. Bu konudaki iş birliklerinden dolayı, hem müşterilerimize hem de Çözüm Ortaklarımıza teşekkür ederiz. Nebim verimlilik ölçüm çalışmaları, Nebim V3 için Ağustos 2014'de başladı. Uyarlama aşamasının ardından fiili kullanım sonrası, verimlilik ölçümleri ile eksik kalan konularda veya verim artırıcı birçok alanda tespitler yapılarak hızla iyileştirmeler sağlandı. Bu sayede birçok departmanın ihtiyaçlarına hızla cevap verilerek kullanıcı mutluluğu ve firma verimi artırıldı. Müşteri memnuniyetini artırmak adına kadrolarımızı hızla güçlendirdik. Destek verebilme yeteneklerimizi daha da etkinleştirdik. Yeni bir destek yapılanması ile, gerek müşteri destek temsilcilerine, gerekse dağıtım kanalına direkt destek veren temsilciler oluşturuldu. Tüm Çözüm ortaklarımız ile birlikte, kullanıcılarımıza iyi hizmet vermek adına saha ekibi kuruldu ve ekibimiz uyarlama deneyimi kuvvetli olan kişilerle donatıldı. Böylece, tüm Türkiye'de memnuniyeti hızla artırıyor, her geçen gün daha mutlu kullanıcılar oluşturuyoruz. Bu konudaki yatırım planımız yeni kanallarla devam ediyor.

İş birliklerinden ve desteklerinden ötürü, tüm Nebim kullanıcılarına ve Çözüm Ortaklarımıza teşekkür ederim.

Sevgi ve saygılarımla,

Sektör İhtiyaçlarına Yönelik Hızlı Çözümlerle Büyüyoruz



Serkan Yalçın
Nebim,
Ankara Bölge Koordinatörü

Sektörel ihtiyaçlar her geçen gün hızlı bir değişim gösteriyor. İşletmemiz için, dün doğru olduğunu düşündüğümüz uygulamaların bazen yanlış ya da eksik olduğunu, bu değişim sürecinde gözlemleyebiliyoruz. Özellikle rekabetin her geçen gün arttığı, buna bağlı olarak kârlılığın düştüğü durumlarda, hız ve karar alma süreçleri daha da önemli hale geliyor. En önemlisi de, müşteri bağımlılığını oluşturacak adımları hızla atabilmek. Kullandığınız yazılım sizlere müşterileriniz ile ilgili olarak ayrıntılı bilgi verebilmeli. Onlara özel statüler tanımlayabilmeli, satın alma süreçlerinde almak istedikleri hizmet kalitesini yükseltmek için bağlı bilgilerle birlikte bir yapay zeka oluşturabilmelidir. Özetle yazılım programınız, artık hangi müşteriye ne şekilde hizmet vereceğinizi size söylüyor olmalıdır. Yaklaşık 16 yıl önce başladığımız, o dönemde sektörün en güçlü programı olan Winner, yerini hızla yeni geliştirdiğimiz Nebim V3 ERP'ye bırakıyor. Büyük bir mutlulukla görüyoruz ki, o dönem bizimle yola çıkan birçok firma, bugünün dev firmaları oldu. Bu süreçte onlarla birlikte olmak, bizler için de ciddi bir tecrübe ve bilgi birikimi oluşturdu. Nebim V3 ERP bütün bu bilgi birikiminin ve tecrübenin bir sonucu olarak, son 4 yıldır piyasada. Ankara'daki kurumsal firmalarımızın birçoğu artık Nebim V3 ERP programını kullanıyor. Bugün baktığımızda 1.300'ün üstünde firma Nebim V3 ERP'ye geçmiş durumda. Bu sayı her geçen gün artıyor. Hedefimiz kurumsal firmalarımızın tamamını 2016 yılı başına kadar Nebim V3'leştirmek. Son 16 yılın sektör ihtiyaçlarına yönelik teknolojik yeniliklerin tamamının Nebim V3 ERP'de olması dışında, e-Devlet süreçlerinin başladığı bugünlerde, tüm bu süreçlere uyum sağlayan, hazır bir uygulama Nebim V3 ERP.

Ankara Bölge'de Nebim V3 ERP'de canlı kullanıma geçen Chima, Moda İlgi, Kotonteks, Sementa, Kayra, Eztaş, Levis, Matilla Ayakkabı, Perekler, Perekler Tekstil, Şahin Ayakkabı, Maba Mağazacılık, Gezer Giyim, Mas Kozmetik firmaları dışında, projesi başlayan onlarca firmada iş süreçlerimiz devam ediyor. Ayrıca; bölge bayileri de bu süreçte çok önemli projelere imza attılar. Samsun Bölge'de Kuzey Bilgi İşlem kanalıyla Samsun Çarşı Mağazaları ve Konya'da Doğan Çanta (Talipsan), projeleri devam eden kurumsal firmalarımızdan. 2016 yılbaşı itibarıyla, e-Arşiv uygulamalarının başlayacak olması ve müşterilerimizin çoğunluğunun e-Devlet süreçlerine katılımı dolayısıyla, bu sene kurumsal firmalarımızın tamamının V3 ERP uygulamasına geçmesini planlıyoruz. Her dönemde olduğu gibi, insan kaynaklarımızı geliştirmekle kalmayıp yeni çalışma arkadaşlarını sürece dâhil ederek, yoğun bir eğitim programı uyguluyoruz. Geçtiğimiz iki sene zarfında, tüm bağlı iş ortaklarımıza eğitim vererek uyguladığımız sertifikasyon programı, ciddi bir verim sağladı. İş ortaklarımızın tamamında eğitim ve proje konusunda uzman ekiplerimiz oluştu. Ankara Çözüm Ortaklarımız Koordinat Bilişim, Cmt Yazılım, Mayatek Bilişim ve Pc Soft Bilgisayar, Samsun Kuzey Bilgi İşlem, Konya Badel Bilgisayar, Eskişehir Destek Bilgisayar, Trabzon İz Bilişim, Van Attis Bilgisayar, Kayseri Bmag Bilgisayar firmaları ile sürece hazırlandık. Bu sayede Ankara Bölge'ye bağlı insan kaynağı, 60 kişiye ulaşmış oldu. Tüm bu süreçlere baktığımızda, bu sene özellikle müşteri verimliliğini ön plana çıkaran çalışmalar yapmayı hedefliyoruz. Amacımız; iş ortaklarımızın olduğu her ilde seminerler ve toplantılar yaparak, proje süreçlerini anlatıp hem iş ortaklarımızın hem de müşterilerimizin en yüksek verimi elde etmelerini sağlamak olacaktır.

Verimlilik Stratejileri ile Geleceğinizi İnşa Ediyoruz



Ahmet Coşanay
Nebim,
Müşteri İlişkileri Müdürü

16. sayıda yine birlikteyiz. Zaman bir su gibi akıp geçiyor dediğimizde bile, maalesef olduğumuz zamanın ilerisindeyiz. 1977 yılından bugüne kadar geçen zaman, sanki dün gibi. Cobol, Winner derken, aynı müşterilerimizle NEBİM V3 ERP ile birlikte olmaktan çok mutluyum. Bu kadar uzun süre bozulmayan bir dostluk/arkadaşlık çerçevesinde birlikte devam eden profesyonel iş birliğimiz, “ilk gün heyecanı” ile devam ediyor. Gelişen teknolojiler, tüketici tercihleri, iletişim araçlarının her platformda kullanılıyor olması, yazılımların bu trendlere her an ayak uydurmasını, alt yapılarının bunlara açık olmasını ve diğer bir çok yazılımla konuşabiliyor olmasını şart koşmaktadır. NEBİM V3 ERP, bu yenilikleri barındıran ve geleceği bugünden inşa etmek için firmanız adına doğru bir yazılımdır. Gelen taleplere baktığımızda 45 yılı aşan tecrübemize rağmen halen yapacak birçok işimiz olduğunu göstermektedir. Aslında bu talepler bizden değil, müşterilerimizin gelişme ve işlerini tüketicilerin davranışlarına göre şekillendirme isteklerinden kaynaklanmaktadır. Nebim’de işe başladığımda, ilk kurduğum bilgisayarın ekranını müşterinin yanında programlayarak açtığımda, kullanıcıların çığlık atarak, muhasebe, cari hesap, stok programlarının varlığından heyecan duyduğunu, hatta hazır muhasebe hesap planının olmasına çok mutlu olduklarını, çok iyi hatırlıyorum. Bugün ölçek olarak iki kullanıcı KOBİ olan bir firmada bile, demo aşaması çok zorlu ve çetin geçmektedir. Müşteri anahtar kullanıcı profili, bu konuda çok gelişmiştir. Yazılım firmaları ile aynı kulvar ve hızda gelişmesini sürdürmektedir. Bu da yazılım tarafında çitayı yükselttiği gibi, kaliteyi de sürekli tetiklemektedir. Müşteri taleplerinden geri kalmamak adına yazılımlarımızı ve kişisel uzmanlık gelişimlerimizi her zaman en üst seviyede tutmamız gerekmektedir. Dönüşüm projeleri ile 2015 yılında daha çok çalışacağımız aşikârdır. Winner müşterilerimizi, e-Devlet projesi kapsamında e-Fatura ve e-Defter ile Nebim V3 ERP platformunda buluşturduk. Diğer binlerce Winner müşterimizi de Nebim V3 ERP platformunda buluşturacağız.

Firmaların mevcut çalışanları ile birlikte Nebim V3 ERP’ye geçmesi, kurumsal yapısını gözden geçirmesi, departmanlarının ve çalışanlarının kesin görev tanımlarını da oluşturması anlamına gelmektedir. Günümüz ekonomisinde firmaların en değerli varlıklarının verimli insan kaynağı / gücü olduğu kesindir. Bir işte başarılı olmanın şartı o iş ile ilgili yeterli eğitimi almak ile doğru orantılıdır. Eğitimsiz bir iş gücünün işe motivasyonunu sağlamak çok güçtür. Sağlıklı bir organizasyon kültürü yaratırsanız ve çalışan kendini değerli hissederse motivasyonu artar. Aynı kayıptayız. Birlikte kürekte olduğumuzun, başarılı ve başarısızlıktan birlikte sorumlu olduğumuzun bilincini vermek çok önemlidir. Zamana karşı bir yarış içerisindeyiz. İnsanın doğasında olan rekabet gücünü verimliliğe dönüştürmeye çalışırken, firmaların ve çalışanlarımızın da verimliliğini artırmak için, hep birlikte mesai harcamamız gerekiyor. Bu tüm firmanın katılımı gereken bir iş modelidir. İş modelinizde vizyonunuzu geliştirmek için, sizlerin tecrübelerinizden doğan NEBİM V3 ERP ile sizleri buluşturmaya devam edeceğiz. Sorunlar hiçbir zaman yok olmaz, olmayacaktır da. Çözmek için çalışırsınız ya da oldukları gibi kalırlar. Bu durumda da firmanın gelişip büyümesinin önünde sürekli bir “verimsizlik” engeli oluştururlar. Rekabetçi bir şirkete sahip olmak, günümüz şartlarında artık en önemli var olma ihtiyacı haline gelmiştir. Eğer rakiplerinize göre rekabet gücünüzü kaybediyor ve geride kalıyorsanız, hızla verimsizliğin eşğine gelebilirsiniz. Bu nedenledir ki; kullandığınız yazılım sizin erken uyarı sistemi vazifesi görmeli, reflekslerinizi hızlandıran özelliklere sahip olmalıdır. Sadece verimli insan kaynağı tek başına her hangi bir şey ifade etmiyor. En iyi ekip bile, sadece günlük olarak kullandığı kaynakları, sistemleri ve ERP yazılımı kadar etkindir. Tüm bu sistemin tüm firmayı tek bir beyin gibi yönetmesi sağlandığı takdirde, verimliliği, ciro başarısını, insan kaynağımızın başarılı ve mutlu olmasını sağlayabiliriz. Bu beyni sizlerle yönetecek uzman Nebim eğitmenleri/danışmanları ve Nebim V3 ERP yazılımdır. En kısa sürede V3 ERP’de buluşmak üzere.



Nebim Akademi Nebim Kullanıcılarının Hizmetine Sunuluyor



Gelişen internet teknolojisi ve bilgi çağı olarak adlandırılan günümüz dünyasında, iletişim ve öğrenme açısından bütün kurumlar için bir ihtiyaç doğmuştur. Günümüzün gerçeği bilginin hedef kitleye, istenilen şekilde, kesintisiz olarak paylaşılması ve bilginin yönetilmesidir.

Öğrenme uygulamaları da internet teknolojisinin gelişmesi sebebiyle değişime uğramış ve yeni öğrenme metotlarını ortaya çıkarmıştır. Gelişen öğrenme metotları ve günümüz iletişim araçları daima etkileşim halindedir ve bu etkileşim sonucunda e-Öğrenme kavramı ortaya çıkmıştır.

Nebim Akademi bilgiye erişimde zaman ve mekan sınırı tanımayan, eş zamanlı ya da eş zamansız olarak bireyin kendi kendine öğrenmesi hedeflenerek kurulmuştur. Nebim, müşterileri ve çözüm ortakları bünyesinde çalışan teknik ve idari birim personelinin mesleki ve kişisel

gelişmelerini destekleyecek sınıf içi eğitimler düzenlemektedir. Nebim personeli, Nebim Akademi ile platform bağımsız, eş zamansız olarak uzmanlık alanlarına göre mesleki gelişmelerini sağlayabilecekleri eğitimleri de online olarak alabilmektedirler. Nebim Akademi'nin temel hedefi; kullanıcının kendisini geliştirme hedefine uygun olacak eğitim ortamını hazırlamak, eğitim materyallerini en sade biçimde sunarak kullanıcının eğitsel içeriği planlı bir şekilde öğrenmesini sağlamak, kendisini en hazır biçimde sınaması ve eğitimler sonucu elde etmiş olduğu başarısını belgeleyerek kişisel gelişimine katkıda bulunmaktadır. Nebim Akademi içerisinde tüm materyaller tek bir çatı altında toplanmıştır. Kullanıcı eğitsel içeriklere, video, e-Eğitim, kaynaklar, makaleler, resimler ve albümlere ulaşabilmektedir. Nebim Akademi, Haziran ayı içerisinde siz değerli müşterilerimizin kullanımına

sunulacaktır. NebimExtra anlaşması bulunan kişiler akademi.nevim.com.tr adresine, NebimExtra kullanıcı adı ve parolasını kullanarak bağlanabilir.

Nebim Akademi'ye İstedığınız Yerden İstedığınız Zamanda Ulaşın

Biliyoruz iş temponuz çok yoğun, projeleriniz ve işleriniz sürekli artıyor. Artık hepimiz birden fazla işle meşgulüz. İş dünyasının rekabetçi koşullarıyla hız ve dinamizmin beraberinde getirdiği baskı artık daha da yoğun hissediliyor.

İş bu doğrultudan yola çıkarak; sizleri keyifli bir mola alanına davet ediyoruz. Bu mola alanında iletişim, bilgi, öğrenme ve gelişimle hemen her şeyi parmağınızın altına getirmeyi hedefledik. Bir süreliğine de olsa sizleri yoğun temponuzdan alıp bu yeni platforma davet etmek istiyoruz.



Onur Kolsuz
Verimlilik Müdürü

akademik vizyon



Keyifli, kısa ve eğlenceli e-Eğitimler almak, güncel makaleler ve e-Kitaplar okumak, yeni trendlerden haberdar olmak, video arşivine göz atmak, yaşam deneyimlerinden esinlenmek...

Tüm bunlar için o gelmek bilmeyen “boş zamanı” beklemenize artık gerek yok.

- e-Eğitimler
- Özet iş kitapları
- Bilgilendirici yazılar
- Makaleler
- Sunumlar
- Geliştirici videolar
- Şirketimizle ilgili bilgiler ve süreçler

Mobil cihazlarınız üzerinden sürekli olarak size aktarılıyor olacak. Sürekli güncellenen tüm bu içerikleri boş kaldığınız zamanlarda kolayca erişebileceksiniz.



Sürekli öğrenme ve gelişimin yeni platformuna hoş geldiniz.

Düzenlediğimiz Eğitimler

Nebim V3 Temel Kullanıcı Eğitimleri

Nebim V3 ERP Temel Kullanıcı Eğitimleri ile kullanıcılar temel iş akış süreçlerinin, fiş girişlerinin ve raporların doğru ve pratik bir şekilde uygulamaya geçirmeyi hedefler. Temel Kullanıcı Eğitimlerinde katılımcılar yazılımı bilgisayar karşısında uygulamalı olarak kullanarak deneyimlerini arttırabilmektedirler.

Nebim V3 için Uzmanlık Eğitimleri

Nebim V3 ERP Yazılımını, kurumların talepleri hedeflenerek yazılımın kurum hiyerarşisine uyumlu bir şekilde uyarlanması, yönetim ve yapılandırılması hedeflenerek katılımcılara yazılımın parametrik özelliklerini tanıyarak yazılımı firmalarda doğru bir şekilde uyarlamayı öğretmektir. Katılımcıların iş kavramı bilgilerini öğrendikleri ve bunu Nebim yazılımlarını parametrik olarak konfigüre etme deneyimi ile pekiştirdikleri uygulamalı eğitimler, katılımcıları yetkinliklerini kanıtlamalarını sağlayan “Nebim Application Expert (NAE) Sertifikası”nı almaya hazırlamaktadır.

Nebim V3 Verimlilik Eğitimleri

Nebim ERP yazılımları ile iş süreçlerinin verimliliklerinin arttırılması ve yazılımın tüm modüllerinin aktif olarak kullanılması hedeflenmektedir. Kurumlar da belirli dönemlerle düzenlenen verimlilik toplantıları sonucunda belirlenen modüllerin kullanım performansı arttırma çalışmaları yapılmaktadır. Bu çalışmalarla ilgili belirli dönemlerde eğitimlerin düzenlenmesi planlanmaktadır.

Nebim V3 Yeni Versiyon Eğitimleri

Nebim, her yıl 2 dönem içerisinde kullanıcılara sunmuş olduğu yeni Nebim V3 Versiyonları ile platforma dahil olan yenilikleri kullanıcılara Yeni versiyon eğitimleri ile tanıtmaktadır. Nebim V3 Versiyon Yenilikleri Eğitimleri, NebimExtra Versiyon Güncelleme ve Destek anlaşması olan firmalar ve uyarılama projesi devam etmekte olan Nebim V3 kullanıcıları için ücretsizdir. Nebim V3 Versiyon Yenilikleri Eğitimlerine katılmak için, diğer Nebim V3 Eğitimlerine daha önce katılmış olmak ya da sertifikalı olmak ön şartı aranmamaktadır.

Nebim Kariyer Eğitimleri Gençlere İş Yaşamının Kapılarını Aralıyor

Türkiye'nin önde gelen ERP yazılımlarını geliştiren Nebim; kariyer planlamasını ERP sektöründe yapmak isteyenler için, Nebim ekosisteminde iş fırsatları sunuyor. Üniversitelerin Yazılım Mühendisliği, Bilgisayar Mühendisliği, Matematik, Endüstri Mühendisliği veya İşletme gibi bölümlerinden yeni mezunlar; Nebim Kariyer Eğitimlerine katılarak, Nebim Çözüm Ortakları veya Nebim'de ERP Danışmanı olabilecekleri gibi, Nebim yazılımlarını kullanan firmalarda da çalışma fırsatı yakalayabilirler. Nebim Kariyer Eğitimleri ücretsiz olarak düzenlenmekte olup beş

günlük ERP eğitim programını içermektedir. Nebim Kariyer Eğitimlerinde iki kariyer dalı için, iki ayrı eğitim sunulmaktadır. Finans ve muhasebe kariyer dalı için verilen beş günlük eğitimde; finansman yönetimi, genel muhasebe, insan kaynakları ve personel ücretleri konuları ele alınıyor. Kariyer Eğitimleri, Nebim Yetkili Eğitim Merkezleri'nde gerçekleştirilmekte olup İstanbul'daki Yetkili Eğitim Merkezi Bimar Kariyer Okuludur. Eğitimler ile ilgili müfredat, tarih ve lokasyon bilgileri www.nebim.com.tr sayfasında bulunmaktadır.

Nebim Kariyer Eğitim Programı

MUHASEBE - FİNANSMAN

Birinci gün:

- Alacak ve Borç Hesapları
 - Müşteri ve Tedarikçi kod yapısının oluşturulması
 - Kredi Limiti Yönetimi
 - Sair Borç / Alacak Girişi
- Kasa İşlemleri
 - Nakit Kasa Hesabı
 - Kasa Hareketleri
 - Nakit Hesapların Kur Farkı Fişleri

İkinci gün:

- Banka İşlemleri
 - Banka Hesabı
 - Banka Kredi Kartı (POS) Hesapları
 - Havale/EFT İşlemleri
 - Banka Hesapları Kur Farkı Fişleri
- Çek ve Senet İşlemleri
 - Alacak Çek ve Senet İşlemleri
 - Borç Çek ve Senet İşlemleri

Üçüncü gün:

- Muhasebe Kodlamaları
 - Hesap Kodu Yapısının Oluşturulması
 - Entegrasyon Hesap Ayarlarının Yapılması
- Muhasebe Fiş işlemleri
 - Fiş Girişleri
 - Muhasebe Entegrasyon İşlemleri
 - Muhasebe Kur Farkı Fişleri
 - Yansıtma İşlemleri
- Fişlerde Maliyet Düzenleme
 - Satın Alma Faturalarında Maliyet Düzenleme
- Satılan Malın Maliyeti
 - Maliyetlendirme Parametreleri
 - Satışların Maliyetini Hesapla
 - Dönem Sonu Envanter Maliyet Raporu

Dördüncü gün:

- İnsan Kaynakları
 - İnsan Kaynakları Kodlamaları
 - İş Başvuru İşlemleri
 - İş Görüşme İşlemleri
 - Personel Tanımlamaları
- Personel Ücretleri
 - İş Yeri Tanımlamaları
 - Parametreler
 - Kazanç ve Kesinti Tanımlamaları
 - Personel Ücret ve Çalışma Bilgileri

- Puantaj ve Tahakkuk
- Personele Banka Üzerinden Yapılan Ödemeler
- Ücret Planlama

Beşinci gün:

- Genel Tekrar
- Sınav

ÜRÜN - PERAKENDE

Birinci gün:

- Ürün Yapısının Oluşturulması
 - Ürün Hiyerarşisi
 - Ürün Özellikleri
 - Ürün Kodlaması
 - Barkod Tipleri
 - Fiyat Yönetimi
 - Etiketleme
- Satın Alma
 - Alım Satım Sevkiyat Süreçleri
 - Tedarikçi Fiyat Listesi Oluşturma
 - Verilen Siparişler
 - Tedarikçi Ön Sevk Bildirimi (ASN)
 - Mal Kabul İşlemleri
- Masraflar
 - Masraf Kodlaması
 - Masraf Dekontları
 - Borç ve Alacak Dekontu
- Malzemeler
 - Malzeme Kodlaması
- Sipariş ve Faturalama İşlemleri

İkinci gün:

- Satış Pazarlama
 - Satış Pazarlama Kodlamaları
 - Müşteri Adayları Tanımı
- Fiyatlandırma
 - Satış Fiyat Listesi
 - Satış Fiyatı Oluşturma Sihirbazı
 - İlişkili Fiyat
 - Fiyat Gruplarını Atama
- Toptan Satış
 - Teklif Yönetimi
 - Alım Satım Sevkiyat Süreçleri
 - Alınan Siparişler
 - Rezervasyon - Sevk Emri İşlemleri
 - Satış Teklifi Düzenleme ve Onaylama
 - İrsaliye İşlemleri
 - Faturalama

Üçüncü gün:

- Depo Yönetimi

- Depo Kullanıcısı Tanımlama
- V3 de Mobil Kullanımı
- Depo Süreç Tanımları
- Depo Stok Seviyeleri
- Sayım Girişi
- Envanter Raporları
- Sayım Eşitleme
- Ofis Depoları Arası Transferler
- Envanter ile Çalışmak
- Mağaza ve Ofislere Sevkiyat
- Ürün Set Takım Tanımlama
- Mağazaların Yönetimi
 - Mağaza Kullanıcılarının Tanımlanması
 - Mağaza Kartları ve Özellikleri
 - Mağaza Parametreleri
 - Mağazaya Sevk ve Onaylama İşlemleri
 - Mağaza Satış Sorumlusu Tanımlama
 - Mağazaların Yönetimi Modülü Tanıtılması
 - Toptan Satış Modülünün Tanıtılması
 - Perakende Satış Modülünün Tanıtılması
 - Envanter Yönetimi Modülünün Tanıtılması

Dördüncü gün:

- V3 Pos
 - V3 Pos Ayarları
 - Perakende Müşteri Kartı
 - Peşin Satış
 - Peşin Satış İade İşlemleri
 - Peşin Satış Sipariş Süreçleri (Sipariş, Rezervasyon, Sevk Emri, İrsaliye, Fatura)
 - Masraf Girişi
 - Ürün Ayırma
 - O Mağazaya giren çıkan ziyaretçi sayıları girişi ve başka uygulamalarla entegrasyon
 - Perakende satış fişlerinde düzenlemeler (teslim tarihi ve adres değiştirme, hatalı ödeme düzeltme, koçan düzeltme vb.)

Beşinci gün:

- Genel Tekrar
- Sınav



Kerim Bal

Yazılım Geliştirme Uzmanı

Halk Oyunları'na 1999 yılında başladım. O dönem köyümüzün sosyal dayanışma derneği, unutulmaya yüz tutan halk oyunlarımızı yeniden canlandırabilmek adına, biz gençleri bir araya topladı. O yıl dernek merkezinde, bir eğitmen vasıtasıyla, Artvin yöresi eğitimlerine başladık. Daha önce bu konuya hiçbir eğilimim olmamasından dolayı, biraz zorlayarak beni bu işe dâhil etmişlerdi. Ancak, ne kadar keyifli bir etkinlik olduğunu fark etmem yaklaşık "iki saat" sürdü. Ertesi yıl kendimi Bakırköy Halk Oyunları Derneği'nde buldum. 2010 yılına kadar aralıksız bu dernekte faaliyet gösterdim. 2007 ve sonrasında da Artvin Yöresi Eğitmenliği görevini üstlendim. 2007 yılında Güney Kore'de yapılan bir Folklor Festivalinde ülkemizi temsil ettim.

2010 yılında, bazı dostlarımızla birlikte İstanbul Folklor Kurumu çatısı altında toplandık. Derneğin kuruluşunun ilk yılında faaliyetlere katılamasam da, ikinci sezondan itibaren Artvin Yöresi Eğitmeni ve Yönetim Kurulu Üyesi olarak aktif bir şekilde görev almaya başladım. 2013 yılında Teknik Yönetim üyeliği görevini de ek olarak üstlendim. Bu görevlerim halen devam etmekte. 1999 yılından bu yana sahneye Artvin, Gaziantep, Silivri, Silifke, Trabzon, İzmir (Zeybek), Bursa (Kılıç-Kalkan), Van, Üsküp yöreleri ile çıktım. Derneğimizde, Türk Halk Oyunlarının yaşatılması, tanıtılması ve insanların kötü alışkanlıklar edinmek yerine sosyal faaliyetlere yönlendirilmesi amaçlanmaktadır. Bu sebeple derneğimizde her Pazar 12:00-17:00 saatleri arasında Halk



Oyunları dersleri verilmekte, her yıl haziran ayı başında yaptığımız gösteride, öğretilen yöreler seyircilere sergilenmektedir. Yıl içerisinde birçok sosyal etkinlikler düzenlenerek, insanların birbirileri ile daha fazla vakit geçirmeleri sağlanmaktadır. Yine her yıl yurt dışında yapılan uluslararası festivallerin en az bir tanesinde ülkemizi temsil etmekteyiz. Buraya kadar anlattığım her faaliyet ve görev, tamamen gönüllülük esasına dayanmakta, hiçbir maddi karşılık içermemektedir. Zaten bu işin en keyifli yanı da sanırım bu. Daha fazla resim ve videolar için: www.ifkd.org

Nebim Çalışanları

Ritim Workshopunda Buluştu



Herhangi bir müzik parçasını doğru seslendirebilmek için ritim duygusuna ve biraz da müzik bilgisine ihtiyacınız var. Ancak ritim sadece müzikte değildir. Hayatımızın her anında, günlük yaşantımızın her dakikasında vardır. Her insan kendine ait bir ritim ile yürür, konuşur, düşünür ve çalışır. Vücut tempomuz arttığında kalbin vuruş sayısı da doğal olarak artar. Sağlıklı bir insanın kalbi dakikada 80 kere atar. 60 saniyeye 80 vuruş sığdırmak. İşte sahip olduğumuz ritim duygusunun en basit ispatı budur.

İş hayatını ele alalım. Hedeflerin gerçekleşmesi için, tüm birimlerin belirli bir tempo ile çalışması gerekir. İşler aceleye getirilirse hatalı sonuçlar ortaya çıkabilir. Ağır davranılırsa hedeflere zamanında ulaşılamayabilir.

İyi bir grup çalışmasında bu tempo doğru ayarlanıp, hedefe zamanında ve hatasız ulaşabilirsiniz. Doğru seçilmiş bir ritim ile, tüm grup hedefe zamanında ulaşır ve bunun keyfini çıkarır.

Şimdi düşünün, ofis hayatının hareketsizliğinden ve yoğun iş yaşamının getirdiği stresten kurtuluyor ve tek bir noktaya odaklanıyorsunuz; "ritmi kaçırmamak". Çünkü yanınızda oturan mesai arkadaşlarınız ile yeni öğrendiğiniz ritmi, müzik aletleri ile seslendiriyorsunuz. Ritim workshop'lar size günlük sıkıntılarınızı düşünme şansı vermiyor. Aynı kurumda görevli her seviyeden katılımcı ile aynı hedefe yöneliyorsunuz, ama bu yönelimde stres yok, sadece eğlence var.



Ritim workshop'ları çalışan gruba, birlikte hareket etme ve aynı hedefe aynı oranda odaklanma duygusunu aşıyor. Kurum içi sosyal ilişkilere ve bölümler arası yakınlaşmalara katkı sağlıyor. Tüm gün ofis içindeki hareketsizliği gidererek, özellikle sırt, omuz ve kol kaslarını çalıştırarak, müzik eşliğinde sizi yeniliyor.



	Nebim V3 projesine başlandı.		Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.
	Nebim V3 POS projesine başlandı.		Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.
	Nebim V3 projesine başlandı.		Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.
	Nebim V3 projesine başlandı.		Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.
	Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.		Nebim V3 projesine başlandı.
	Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.		Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.
	Nebim V3 projesine başlandı.		Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.
	Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.		Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.
	Nebim V3 projesine başlandı.		Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.
	Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.		Nebim V3 projesine başlandı.
	Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.		Nebim V3 projesine başlandı.
	Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.		Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.

Lufian

Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.

prof saracoglu
moderni akcar

Nebim V3 projesine başlandı.

MADAME
COCO

Nebim V3 projesine başlandı.

SAĞIRCI
carsi
Her zaman lüğe...

Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.

matilla

Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.

S
SKECHERS

Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.

MENDO'S

Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.

SPORTWORKS

Nebim V3 projesine başlandı.

W
NAKSİN

Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.

TAHA TEKSTİL

Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.

OpmaR Optik

Nebim V3 projesine başlandı.

TERGAN

Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.

öz sanal

Nebim V3 projesine başlandı.

tiffany

Nebim V3 projesine başlandı.

pames

Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.

WOLY

Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.

PANÇO
BABY + KIDS

Nebim V3 projesine başlandı.

VEKEM

Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.

Penti

Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.

VIZYON

Nebim V3 projesine başlandı.

petek

Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.

yalıspor.

Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.

POLOGARAGE

Nebim V3 projesine başlandı.

YİĞİT

Nebim V3 fiili kullanıma geçildi.

Altın Yatak Yönetim Kurulu Üyesi, Müge Karaçal:

“Nebim V3, işlemlerimizin hızlanmasına, daha doğru sonuçlar almamıza olanak sağladı.”



Müge Karaçal
Altın Yatak Yönetim Kurulu Üyesi

Altın Yatak markasının hikayesinden bahsedebilir misiniz?

Biz sektördeki yolculuğumuza 1991 yılında başladık. 23 yıldır, ürettiğimiz kaliteli yataklarımız, müşteri memnuniyeti odaklı hizmetimiz ve profesyonel kadromuzla yatak sektöründe her zaman ilklerin öncüsü olduk. Lateks yatak üretimini Türkiye’de ilk gerçekleştiren, yavrulu yatak üretimini yine ilk yapan firma biz olduk. Sandıklı baza imalatını ve latalı sistemi sektöre kazandıran da Altın Yatak’tır.

Altın Yatak ana firma çatısı altında; Altın Yatak markalı yaylı yataklar, Dunlopillo markalı lateks yataklar, Goldengoose ve Linette markalı uyku grubu ürünlerinin üretimini ve satışını gerçekleştiriyoruz. Yine bu çatı altında, dünya yatak ve mobilya sektörünün öncü ve ünlü markaları; Vi-Spring, La-Z-Boy, England, IMG’nin Türkiye Distribütörlüğü’nü yapmaktayız. İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa ve Antalya başta olmak üzere çeşitli illerde mağaza ve bayiliklerimiz ile müşterilerimize kalite ve konfor sunmaya devam ediyoruz.

Firma olarak Nebim V3 ERP kullanmaya başladınız. Nebim

V3 ERP’yi tercih etme nedenlerinizden bahsedebilir misiniz?

Aktif olarak Nebim V3 ERP kullanmaya Aralık 2013’te başladık. Kullanmakta olduğumuz program artık ihtiyaçlarımıza cevap vermiyordu. Mağaza sayımızın artmasıyla doğru orantılı olarak başka program arayışlarımız da başladı. Araştırmalarımız sonucunda sektörde çok sayıda firmanın Nebim V3 ERP programını kullandığını ve memnun olduklarını fark ettik. Nebim Gold Çözüm Ortağı Başarı ile görüşmelerimiz

sonucunda da Nebim V3 ERP’nin ihtiyaçlarımıza cevap verebileceği konusunda hem fikir olduk. Bizim için en önemli olan mağazaların online olarak çalışabilmesi ve mağazalarda etkin bir sipariş yönetimi ile merkeze sipariş bildirimini tüm işlemlerin realtime muhasebe entegrasyonu ve tüm departmanların bütünlük bir yapıda entegre çalışması ile konsolide raporlar alabilmektir.

Nebim V3 ERP ile hangi süreçlerinizi yönetiyorsunuz? Sağladığı faydalardan bahsedebilir misiniz?

Taksitli Satış, Satın Alma, Ürün Yönetimi, Muhasebe ve Üretim gibi birçok sürecimizi Nebim V3 ERP üzerinden yönetiyoruz. Nebim V3, bütün işlemlerimizin hızlanmasına, daha doğru sonuçlar almamıza, yapılan işlemleri raporlayabilmemize olanak sağladı. Daha önce üretim programı kullanmıyorduk. Nebim sayesinde artık üretimimizi daha net olarak takip edebiliyor ve ilgili dönem maliyetlerimizi kolaylıkla görebiliyoruz. Tüm bu süreç içerisinde verimimizi arttıran bir başka durum da Nebim Gold Çözüm Ortağı Başarı’nın çözüm odaklı yaklaşımı ve bilgi birikimleri idi.

Nebim V3 öncesi ve sonrası olarak değerlendirdiğiniz de Nebim V3 ERP’nin satış süreçlerinize etkilerinden bahsedebilir misiniz?

Daha önce mağazalarımızda işler kağıt üzerinden manuel olarak yürütülüyordu. Personeli ve mağazayı takip kısıtlıydı. Nebim V3 ERP mağazalarımızın manuel işlerini azaltarak, işlem hatalarında büyük oranlarda azalma sağladı. Ayrıca siparişlerin sistem üzerinden anında merkeze ulaşması ile sipariş sonrası işlemlerimizin daha hatasız ve hızlı çözülmesine de katkı sağladı. Entegre yapısı ile de birbirine bağlı tüm süreçleri anlık olarak görüp takip etmekteyiz. Nebim V3 içerisindeki esnek raporlama özellikleri ile standart raporlarımızı alabilmekteyiz.

Gelecek hedeflerinizden bahsedebilir misiniz?

Bundan sonraki hedeflerimiz, Altın Yatak çatısı altında yer alan markalarımızın satışının yapıldığı mağaza ve bayi sayısını çoğaltarak marka bilinirliğini artırmak. Distribütörlüğünü yapmakta olduğumuz dünyanın en rahat koltuk ve oturma grubunu üreten La-Z-Boy markası için bayi ağıımızı genişletmeyi planlıyoruz. Bir diğer hedefimiz ise, dünyanın lüks yatak pazarının lider markası olan Vi-Spring için özel teşhir noktaları oluşturmak ve Türkiye’deki hedef kitle ile bu lüks ürünü buluşturmak. Değişen ve gelişen süreçlerimize modüler yapıyla cevap veren Nebim V3 ile devreye alacağımız uygulamalar arasında öncelikle “İş Ortakları Yönetimi” yer almaktadır. İş Ortakları Yönetimi ile mağazalarımız ve bayilerimiz ile ortak stok yapısını kullanmayı ve iş ortaklarımızı merkezden kolaylıkla yönetebilmeyi hedeflemekteyiz. Ayrıca mağazalarımızda etkin bir kampanya yönetimi sağlayabilmek, indirim kampanyaları ve analize dayalı rapor ihtiyaçlarımızı doğru bir şekilde giderebilmek için Nebim V3 Veri Ambarı uygulamasına da geçmeyi planlıyoruz.

ANT Teknik Genel Müdürü, Cüneyt Eler:

“Nebim V3 sayesinde somut bilgilere ulaşabiliyor ve gelecek stratejilerimizi belirleyebiliyoruz.”



Cüneyt Eler
ANT Teknik Genel Müdürü

Tıbbi cihazlar sektöründe hizmet veren bir firma olarak kendinizi tanıtabilir misiniz?

Ant Teknik olarak kuruluş yılımız olan 1999'dan bu yana kalite kontrol ve araştırma laboratuvarlarına yönelik satış, servis ve yedek parça temini; validasyon, aplikasyon ve eğitim hizmetleri sunuyor; anahtar teslim laboratuvar projeleri gerçekleştiriyoruz.

Nebim ile tanışma hikayenizi paylaşabilir misiniz?

2004 yılından beri Nebim ile çalışmaktayız. Öncelikle muhasebe tarafında, DOS tabanlı bir program ile başladık, sonrasında sırasıyla Nebim Winner ve Nebim V3 ile devam ettik. Programların zaman içerisindeki gelişimini yakından takip ettik.

Daha önce Nebim Winner kullanıcıydınız. Sizi Nebim V3 ERP'ye geçmeye iten sebepler nelerdi?

Zaman içinde şirketimiz büyüdükçe, kurumsallaşma sürecine girdik ve kontrol kabiliyetimizi artıracak yeni araçlar için arayışa başladık. Yaptığımız araştırmalar sonucunda ve

ihtiyaçlarımız doğrultusunda tüm iş süreçlerimizi entegre ederek, yakından takip edebileceğimiz bir ERP programına geçiş yapmaya karar verdik.

Nebim Winner'dan Nebim V3'e geçiş gereği duymamızdaki en önemli nedenlerden biri daha gelişmiş raporlama kabiliyetini yakalayabilmektir. Nebim Winner'ı kullanırken, raporlar için farklı bir enstrümandan, Holojen programından destek almamız gerekiyordu. Nebim V3'de ise Veri Ambarı ile kaynağında yakaladığımız bilgilerle, bu süreci doğrudan yönetmemiz mümkün hale geldi. Nebim V3 sayesinde doğru bilgiye doğru zamanda ulaşabiliyor ve değerlendirmelerimizi daha sağlıklı ve zamanında yapabiliyoruz.

Nebim V3 ERP ile iş süreçlerinizde ne gibi değişiklikler oldu?

Operasyonel verimliliğimizi artırmak üzere, iş süreçlerimizi Nebim V3'e göre yeniden tasarladık. Dört bölge ofisimizden gelen talepleri tek merkezde toparlayarak, iş süreçlerimizi Nebim V3 üzerinden kolayca yönetebilir hale geldik. Satış süreçleri kapsamında;

siparişlere göre rezervasyon yapılması ve envanter yeterlilik durumuna göre tedarik sürecinin kolayca başlatılabilmesi, ürün yönetimi, depo süreç ve envanter yönetimi ve finans-muhasebe modüllerinin aktif olarak kullanımı sayesinde manuel hata oranımız düşerken, birimler arasındaki veri akışı ve dolayısıyla da siparişten faturalandırmaya kadar tüm süreçlerimiz hız kazandı. 20'nin üzerinde uluslararası tedarikçiye sahip bir firma olarak Nebim V3 sayesinde satın alma ve stok siparişlerimizi daha hızlı geçebilir ve iş süreçlerimizi daha kolay takip edebilir duruma geldik.

Tüm bu kazanımlar sonucunda hızlanan iş süreçlerimizin yanı sıra, attığımız sağlam adımların müşteri memnuniyetine de katkı sağladığını gözlemledik. Nebim V3'ü tercih etmemizdeki en önemli nedenlerden biri olan raporlama tekniklerinin, programı kullanmaya başladıktan sonra umduğumuzdan da kuvvetli olduğunu görmemiz oldu. Haftalık-aylık mali raporlar, tahsilat ve risk raporları, stok raporları, maliyet raporları gibi finansal raporların yanı sıra, yönetim olarak karar süreçlerimizi etkileyen diğer raporlara da kolaylıkla ulaşabiliyoruz. Müşteri, ürün kategorisi, tedarikçi, bölge, cihaz ve satışı bazında raporlar alabiliyoruz. Rapor içeriklerini belirlerken esnek davranabiliyor, seçtiğimiz bilgilerle belirli dönemlerde oluşturduğumuz raporları ilgili yöneticilerimizle paylaşıyoruz. Bu rapor ve analizler karanlıkta el yordamıyla yol bulmaya çalışmak yerine somut ve doğru bilgilere ulaşmamızı sağlayarak, planlama süreçlerimizde ve hatta strateji belirlerken bizlere ciddi fayda sağlıyor.

Beşiktaş JK Bilgi Sistemleri Müdürü, Halit Hatman:

“Nebim V3 sayesinde tüm bayilerimizi, franchise ve cornerlarımızı tek bir sistem üzerinden online olarak takip ederek daha hızlı bir ürün yönetim sürecine kavuştuk.”



Halit Hatman
Beşiktaş JK Bilgi Sistemleri Müdürü

Türkiye'nin 4 büyük kulübünden biri olan Beşiktaş'ın kuruluş hikayesinden bahseder misiniz?

Kulübümüz 1903 yılında Sultan II. Abdülhamit devrinde, Beşiktaş Bereket Jimnastik Kulübü adı ile kurulmuştur ve ilk başkanımız Sayın Mehmet Şamil Bey'dir. Atletizm, Basketbol, Bedensel Engelliler, Boks, Briç, Futbol, Güreş, Hentbol, Jimnastik, Kürek, Masa Tenisi, Satraç ve Voleybol branşlarında aktif olarak spor yapılan kulübümüzde ayrıca Bilardo, Binicilik, Bisiklet, Eskrim, Halat Çekme, Halter, Hokey, Judo, Okçuluk ve Su Sporları dallarında da faaliyetler yapılmıştır. Kulübümüz ilk şampiyonluğunu 1911 yılında Jimnastik dalında almış, olup, Ağustos 1911'de kurulan Futbol şubesi de 1919 yılında Türk İdman Birliği Liginde şampiyon olmuştur. Beşiktaş Jimnastik Kulübü Türkiye'nin ilk spor kulübü olma şerefini taşımaktadır.

Nebim ile tanışma süreciniz ve Nebim V3 ERP'yi tercih etme nedenelerinizden bahsedebilir misiniz?

2002 yılında kullandığımız yazılımın “perakende” modülünden yeterince

yarar sağlayamayacağımızı gördüğümüzde Nebim ile tanıştık. Ancak yalnızca “muhasabe” tarafında bir önceki yazılım ile devam ettik. Zaman içerisinde bu çok başlılık, verimsizliğe ve yavaşlığa neden oldu. Bu noktada; veri girişini tekilleştiren ve üretilen bilginin dağıtımını da konsolide edebilen bir ERP yazılımına geçtik. Kurumsal disiplini ve kararlılık ile ERP macerası sonunda bir başarı hikayesine dönüştü. Biz de bu seçimi yaparken, kurumsal bir dönüşüm içinde olduğumuzu unutmadık ve sadece koordinasyon ihtiyaçlarımızın karşılanmasını değil, genişlemekte olan mağaza ve bayi ağıımızı da sistemimizin içine alarak, online çalışmaları temin etmek, e-Devlet uygulamalarına uyum sağlamak, iş ortaklarımız ile otomasyonlar kurmak gibi amaçlarımızı da hedefte tuttuk. Tüm bu hedefleri fazlasıyla içerisinde barındıran, Nebim V3 ERP'yi tercih ettik.

Nebim V3 ERP'nin iş süreçlerinize olan katkılarından bahsedebilir misiniz?

Perakende tarafında Nebim V3'ün

olumlu sonuçlarını kısa sürede hissettik. Nebim V3 Veri Ambarı, İş Zekası ve WebCiro gibi raporlama araçları sayesinde eskiye göre hızlıca sonuç almaya başladık ve eksik tespiti yapabilir duruma geldik. Ürün yönetimi tarafında; Ürün hiyerarşileri yeniden tanımlandı, müşteriler kayıt altına alındı ve CRM bilgisi üretilmeye başlandı.

e-Ticaret portalımız ve lojistik sağlayıcımız da Nebim V3 ile entegre oldu. Nebim V3 ile mağaza ve bayilerimiz planladığımız gibi online çalışmaya başladılar. Diğer hizmetler ile birlikte BJK artık bulut teknolojileri sunmaya başladı.

Muhasebe tarafında; Nebim V3'ün zamanla bedenimize uygun hale gelmesi, taleplerimize Nebim'in verdiği destek sayesinde ciddi gelişme kaydettik. Bunlara ek olarak Nebim V3 sayesinde; önceden tablo kullanarak ve emek harcayarak yapılan işler daha kolaylaştı ve hızlandı.

En önemli gündem maddelerinden olan e-Fatura entegrasyonumuzu da Nebim V3 ile sorunsuz tamamladık.

Gelecek planlarınızdan bahsedebilir misiniz?

Kısa vadeli hedeflerimiz arasında; süreç yönetimi yazılımımızı Nebim V3 ile entegre ederek iş süreçlerimizi Nebim V3'den izleyebilmek ve süreç aşamalarını okuyabilmek var.

Bir spor kulübünün ERP yazılımının cevap vermesi mümkün olmayan; Sporcu tahakkukları, performans takibi, genel kurul sicil bilgileri, taraftar kayıtları gibi özel ihtiyaçları vardır. Bu verilerin tekilleştirilmesi ve anlamlı bilgi üretimini sağlamak için bu konuları da Nebim V3 ile izlemeyi planlıyoruz.

Brooks Brothers Türkiye Genel Müdürü, Füsun Kuran: “Nebim V3 ERP’nin Paro entegrasyonu sayesinde müşterilerimize avantajlı kampanyalar sunuyoruz.”



Füsun Kuran
Brooks Brothers Türkiye Genel Müdürü

ABD’nin ilk hazır giyim markası olan ve Türkiye’deki ilk mağazasını Zorlu Center’da açan Brooks Brothers Türkiye Genel Müdürü Füsun Kuran, markanın büyüme planlarından, büyüme sürecindeki Nebim V3 ERP etkisinden ve gelecek planlarından bahsetti. Nebim V3’ü tercih etme nedenlerini de anlatan Kuran, özellikle Nebim V3 ve Paro entegrasyonu ile sağladıkları faydaları anlattı.

ABD’nin ilk hazır giyim markası Brooks Brothers olarak Türkiye’deki ilk mağazanızı Zorlu Center’da açtınız. Brooks Brothers’ın hikayesini paylaşabilir misiniz?

Brooks Brothers, Amerika’nın ilk hazır giyim markası. 1818’den bugüne Seersucker, Madras, ütü gerektirmeyen gömlek ve orijinal düğmeli polo yaka gibi ikonik ürünleriyle tanınıyor. Henry Sands Brooks tarafından 1818’de New York’daki ilk mağaza açıldığından bu yana, Brooks Brothers markası müşterileriyle inanılmaz bir bağ kurarak bugünlere kadar geldi. Şu an Amerika ve Kanada’da toplam 298 mağazası olan marka; Uzakdoğu, Londra, Milano, Tokyo, Paris, Atina gibi, dünyanın 270’den fazla noktasında hizmet veriyor.

Brooks Brothers ile birlikte kendine güvenen, başkaları için giyinmeyen gustolu insanlar, gerçek tarz sahibi kişiler, uzun zamandır bekledikleri gerçek kalite ve stil ile buluştular. “Perakendecilikte en iyi kaliteye sahip ürünleri üret, adil fiyatlarla satışlarını gerçekleştir. Sadece bu özel ürünleri anlayan ve takdir eden müşterilerle yol al” misyonuyla perakendenin önde gelen ve lider hazır giyim markası olma misyonumuz, markanın sektöre nasıl bir yenilik getireceğinin en kısa anlatımı.

Başkanların ve Hollywood yıldızlarının markası Brooks Brothers olarak, Türkiye’deki ilk mağazanızı Zorlu Center’da açtınız. Önümüzdeki dönemlere ilişkin büyüme planlarınız hakkında bilgi verebilir misiniz?

Önümüzdeki üç yıl içinde yedi mağazaya ulaşmayı hedefliyoruz. Büyüme planımız içinde İzmir ve Ankara var. Daha sonraki yıllarda, diğer illerimizde olmayı da düşünebiliriz.

Tüm bu büyüme planlarınız içerisinde Nebim V3 ERP ile tanıştınız. Nebim V3 ERP’yi tercih etme nedenlerinizden bahsedebilir misiniz?

Daha önce de bir Nebim kullanıcısı olarak, büyüme ve gelişme planlarımızı değerlendirdiğimizde, bir üst versiyona geçmemizin iş süreçlerimize daha çok fayda sağlayacağını gördük. Bu değerlendirme sonucunda, Nebim ile olan iş birliğimizi, kullandığımız yazılımı bir üst versiyon olan Nebim V3 ERP’ye geçirerek sürdürmeye karar verdik. Bu kararımızda; özellikle Nebim V3’ün güçlü indirim kampanyası desteğini içermesi, Paro ve Hopi gibi müşteri sadakat yönetimi platformlarını destekleyen bir ERP olması, veri ambarı üzerinden esnek raporlama ve analiz yetenekleri, bizim için önemli sebepler oldu.

Tercih sebeplerimizden biri olan Nebim V3’ün indirim kampanyaları yönetimi modülü, Perakende sektöründe hizmet veren bir firma olarak bizim için çok önemli oldu. Satışlarımızın artmasına yönelik planladığımız kampanyalar sürecinde, hızlı karar vermek ve hızla uygulamak gerekiyor. Bu anlamda Nebim V3’ün sunduğu indirim kampanyası desteği ile başarılı kampanyalar yapabiliyoruz.

Nebim’in Paro entegrasyonunun size nasıl bir getirisi oldu?

CRM ve loyalty konusunda Paro ile çalışmaktayız. CRM süreçlerimiz için Paro’dan yararlanıyor, Paro’nun sunmuş olduğu yeni analiz araçları ile CRM konusunda oldukça detaylı raporlar alabiliyor ve müşterilerimizi yakından takip edebiliyoruz. Müşterilerimiz için sezon süresince sürekli özel kampanyalar yapmaktayız. Mağazalarımızda, kasalarda kullandığımız Nebim V3 POS modülünün Paro entegrasyonu sayesinde Paro kampanyalarını çalıştırabiliyoruz. Aldığımız müşteri verileri sayesinde kampanya performansını ölçebiliyor ve önümüzdeki dönemler için planladığımız yeni kampanyaları şekillendirebiliyoruz.

ECCO Türkiye Genel Müdürü, Deniz Necati Erda:

“Nebim V3 ile mağazaların cirolarını anlık olarak takip edebiliyor ve giderlerini daha kolay yönetebiliyoruz.”



Deniz Necati Erda
ECCO Türkiye Genel Müdürü

İnovatif konfor ayakkabılarda dünya lideri bir firma olan ECCO markasının hikayesini bizimle paylaşabilir misiniz?

İlk iki mono-brand mağazasını geçtiğimiz yıl mart ayında İstanbul'da açan ve planladığı gibi 5 mağaza ile Türkiye pazarına başarılı bir giriş yapan 1963 yılında Danimarka'da kurulan ECCO ayakkabı ve deride bir dünya devi. ECCO, dünyada tabakhane, fabrika ve mağazalarıyla her aşamasını kendisi kuran ve yöneten az sayıdaki büyük ayakkabı üreticilerinden biri olarak dikkat çekiyor. Yılda dünya çapında 21 milyon çiftten fazla ayakkabı satan ECCO, Türkiye pazarına ayrı bir önem veriyor. ECCO başarılı üretimini, “ayağın ayakkabıyı şekillendirmesindenense, ayakkabı ayağı tamamlamalı” felsefesiyle sürdürüyor.

Dünya'da 2,989 mağazaya sahip bir marka olarak Türkiye pazarına giriş hikayenizden bahsedebilir misiniz?

Türkiye'yi 76 milyonu aşkın nüfusuyla ve yılda 200 milyon çift ayakkabı pazarıyla Avrupa pazarları arasında en büyük potansiyel olarak görüyorduk her

zaman. Bu düşüncemiz pazara giriş yaptıktan sonra da değişmedi. Planladığımız gibi 2014'de İstanbul'da 5 ECCO mağazası açtık. Önümüzdeki 12 ayda 5 mağaza daha açmayı planlıyoruz. Bir yıl gibi kısa bir süre geçmiş olmasına rağmen, yüzde yüz kendi derilerimizden ürettiğimiz yüksek teknoloji ayakkabılarımıza, çanta ve aksesuarlarımıza Türk tüketicisinin göstermiş olduğu ilgiden son derece memnunuz. Önümüzdeki yıllar boyunca ECCO, Türkiye'de perakende sektörüne önemli yatırımlar yapacaktır.

Nebim ile yollarınızın kesişmesi nasıl oldu?

Nebim'e sektörden aşinalığımız vardı. Nebim'i tercih etmemizde; Türkiye'de perakende sektöründe birçok lider firma ile iş birliğinde olması ve ECCO öncesi Nebim yazılımlarını tecrübe etmiş olmamızın da etkisi büyük. Sektör tecrübesinin yanı sıra; Nebim V3 ERP programının ihtiyaçlarımızı karşılayabilme oranı konusunda tahminlerimizin üzerinde olması da tercihimizde çok etkili.

Nebim V3'ün iş süreçlerinize olan katkılarından bahsedebilir misiniz?

Nebim V3 ERP genel olarak iş süreçlerimizi hızlandırdı ve pratikleştirdi. Özellikle mağazacılık tarafındaki raporlamaların kolay ve efektif olması sayesinde tüm mağazaları aynı anda kolaylıkla raporlayıp hızlı karar alabilme yeteneğine sahip olduk. Nebim V3'ün ECCO'ya katkıları arasında özellikle Web Ciro Uygulamasından bahsedebiliriz. Web Ciro Uygulaması ile mağaza ciro ve klasman bilgilerine online ulaşabilmemiz gün içerisinde tüm mağazalardaki ciro hareketlerini anlık olarak izleyerek, planlanan ciro hedefinin altında kalacağını gördüğümüz mağazalarımıza zamanında ve hızla müdahale edebilmemizi sağlıyor. Buna ek olarak; ürün kartı açma, fiyatlandırma ve kampanya tanımlama menülerinin hızlı ve kolay olması özellikle ithal ürünlerimiz için yurt dışından gelen ürün kartlarını pratik bir şekilde kendi stoklarımıza alabiliyor olmamız günlerce sürecektir ve çok fazla insan kaynağı gerektiren işlerin hızla çözülmesini sağlamış oluyor. Nebim V3'ün katkıları arasında; mağazalarımızda yapılan masrafları anında merkezde görebiliyor olmamızdan da bahsedebiliriz. Mağaza masraflarını anında takip edebiliyor olmamız, tüm mağazalarımızın gider yönetimlerini daha kolay ve hızlı bir şekilde gerçekleştirebilmemizi sağlıyor. Nebim V3 ile hayatımıza giren bir başka fayda da; Nebim V3 Veri Ambarı raporlamaları ile farklı analizlerde, ihtiyaçlarımıza özel, detaylı raporları kolaylıkla oluşturabiliyoruz. Oluşturduğumuz bu raporlar sayesinde hızla karar verebiliyoruz ve sonuçlara göre kararlarımızın yönünü anında değiştirebiliyoruz.

Ender Yönetim Kurulu Üyesi, Nevzat Gizer:

“Nebim V3 Veri Ambarı uygulaması sayesinde satış, kampanya ve karlılık analizlerimizi daha hızlı ve verimli bir şekilde gerçekleştirebiliyoruz.”



Nevzat Gizer
Ender Yönetim Kurulu Üyesi

Ender firmasını tanıtabilir misiniz?

Ender Mağazaları olarak yaklaşık 40 yıl önce Adana bölgesinin ilk çok katlı mağazası olarak perakende sektörüne girdik ve o günden bugüne Türkiye'nin çeşitli bölgelerinde açtığımız mağazalarla büyümeye devam ettik.

Şu an Türkiye'nin çeşitli illerinde ve en işlek alışveriş caddeleri üzerinde yer alan yaklaşık 75.000 metrekare büyüklüğündeki 21 mağazamızla hizmet veriyoruz. Bütün mağazalarımız, tekstilden ayakkabıya, kozmetikten elektroniğe pek çok kategoride yüzlerce markayla, herkesin kendine uygun bir ürün bulabileceği ve mağazamızdan mutlu ayrılabilceği tarzda yapılandırıldı. Sunduğumuz samimi ve kaliteli alışveriş deneyimi sayesinde kazandığımız koşulsuz müşteri memnuniyeti bizi güçlü kılan en önemli unsur olarak öne çıkıyor. Ayrıca banka kredi kartlarının bu kadar yaygın olarak kullanıldığı günümüzde Nebim'in de bize sunmuş olduğu alt yapı sayesinde müşterilerimize verdiğimiz Enderkart ile banka kartlarına gerek olmadan kredili

satış yapabiliyoruz ve bu sayede 1,000,000 adet müşteriye ulaşan çok kapsamlı bir müşteri bilgi bankasına sahibiz.

Nebim ile iş birliğiniz ne zaman başladı?

Nebim ile iş birliğimiz 2002 yılında Bakırköy mağazamızla başladı. Bakırköy mağazamızdaki geçiş sürecinin tamamlanması ve aldığımız pozitif geri dönüşler neticesinde 2006 yılından itibaren tüm mağazalarımızda Nebim Winner çözümünü kullanmaya başladık. Gerek merkez gerekse mağaza kullanıcılarımıza sağladığı kullanım kolaylığı, hızlı ve doğru raporlama modülleri ve taleplerimize sunulan hızlı dönüşler sayesinde Nebim'le olan profesyonel bağımız yıldan yıla daha güçlendi.

Nebim V3 ERP'yi tercih etme nedenleriniz nelerdir?

2002'den bu yana sürdürdüğümüz iş birliği ve karşılıklı güven ışığında, değişen perakende ve muhasebe alanında ki ihtiyaçlarımıza, daha iyi çözümler sunacağına inandığımız Nebim V3 ERP ile yolumuza devam etme kararı aldık. Nebim

V3 ERP'nin bize daha sağlıklı veri analiziyle beraber çok daha hızlı ve doğru karar alma imkanı tanıyacağı inancındayız.

Nebim V3 ERP'nin iş süreçlerinize sağladığı faydaları öncesi-sonrası olarak değerlendirdiğinizde birer örnek ile anlatabilir misiniz?

Nebim V3'ün tedarik zinciri altyapısı sayesinde, sipariş-irsaliye-fatura kontrolünü efektif bir şekilde sağlayabiliyoruz. Artık bu üç modül birbiriyle tamamen entegre olduğu için operasyonel risklerimiz de büyük ölçüde azaldı. Ayrıca Nebim V3'ün bize sağladığı en büyük kolaylık; ürün hiyerarşisi sistemiyle istediğimiz grup ve detayda rapor alabilmek oldu. Nebim V3 'ün Veri Ambarı ve raporlama küpü sayesinde ise her türlü satış, kampanya ve karlılık gibi analizlerimizi çok daha hızlı ve verimli bir şekilde sağlayabiliyoruz.

Gelecek planlarınızdan bahsedebilir misiniz?

Ender Mağazaları olarak hedefimiz yeni mağazalar açarak sektördeki yerimizi pekiştirmek. 2015 Eylül ayında İstanbul Gaziosmapaşa'da bölgenin en büyük çok katlı mağazasını açmak ve Türkiye'nin AVM dışı en büyük çok katlı mağazalar zinciri olmak. Bu yolda tüm süreçlerimizi Nebim'e entegre ederek sağlam bir altyapıyla ve emin adımlarla ilerlemek istiyoruz. Bu süreçte Nebim'den en büyük beklentimiz, yeni modeller ve çözümlerle bize her konuda tam destek vermeye devam etmesi olacaktır.

Faik Sönmez Yönetim Kurulu Başkanı-Firma Sahibi, Mete Sönmez: “e-Arşiv ve Yeni Nesil ÖKC gereksinimlerine Nebim V3 ile hazırız.”



Mete Sönmez
Faik Sönmez Yönetim Kurulu Başkanı-Firma Sahibi

Faik Sönmez markasının hikayesinden bahsedebilir misiniz?

1950 yılında sipariş üzerine çalışmaya başlayan Faik Sönmez, kısa sürede İstanbul'un en aranan kadın terzi oluyordu ve ismarlama dikişten gelen prova ve kalıp bilgisini 1972 yılında aynı titizlikle konfeksiyona aktarıyor. 20 seneyi aşkın prova tecrübesiyle Türk kadınının ölçülerine uygun kalıplar hazırlayarak; kişiye özel tasarlanmış kadar rahat giysileri, özenli dikişi, kaliteli kumaşları ulaşılabilir fiyat anlayışı ile sunuyor. Faik Sönmez'de değişim 65 yıldır devam etse de, kalite anlayışımız hep aynı.

Faik Sönmez'de 65 yıllık tecrübemizle, büyük beden, küçük beden giysinin büyütülmüş hali olmadığını biliyoruz. Tüm modellerimizde bu detayı göz önünde bulunduruyoruz. Her dönem klasik olabilecek giysilerimizde 'sıklık', 'sadelik', 'detaya gösterilen özen', özette 'kalite' anlayışını ön planda tutuyoruz. 40 beden ve üzeri kadınların modayı kendilerine uyarlayıp, içinde kendilerini mutlu ve 'trendy' hissedebilecekleri,

günün çizgilerini taşıyan modeller üretiyoruz.

Biliyoruz ki büyük bedende de birçok seçenek olmalı ve büyük beden kadınlar vücutlarını gizleyen sıradan giysilerle değil; düşünlümlü, uğraşmış ve severek hazırlanmış giysilere sahip olabilmeliler.

Türkiye'de 38 mağazası ve 60'a yakın toptan satış noktası olan bir firma olarak Nebim V3 ERP'yi tercih ettiniz. Nebim V3'ü tercih etme nedenlerinizden bahsedebilir misiniz?

2004 yılından beri Nebim Winner kullanıcısıyız. Hayatımıza yeni giren e-Defter ve yakın zamanda hayata geçmesi planlanan Yeni Nesil ÖKC, e-Arşiv gibi konularda çözümü olan, sağlam ve esnek bir çalışma ortamı sunan Nebim V3 ERP'nin firmamız için uygun olacağını düşündük.

Nebim V3 ERP'ye geçtikten sonra iş süreçlerinizde ne gibi değişiklikler oldu? Sağladığı faydaları anlatabilir misiniz?

Nebim V3 ERP, bugüne kadar Nebim Winner tarafında yaptığımız işlemlerin daha

kontrollü, yetkiye dayalı ve süreçlere bağlı şekilde işlemesine önemli katkıda bulundu. Nebim V3 POS arayüzünün hızlı ve pratik kullanımı sayesinde kasiyerler hız kazandı ve müşteri memnuniyetimizi artıran bir başka özellik ise esnek kampanyalar ile istenilen zamanda, istenilen türde kampanyanın planlanabilmesi ve tüm satış noktalarında uygulanabilmesi oldu. Nebim V3'ün ürün hiyerarşisi özelliği ile hatalı kart tanımlamalarını önledik. Ve böylece kullanıcıların hata yapma oranını düşürerek sağlıklı veri oluşturulabilmesini sağladık. Nebim V3'ün en önemli faydaları arasında mağazalar arası talep sipariş yöntemlerinin hayatımıza getirdiği pratikliği de sıralayabiliriz. Bu uygulama sayesinde mağazalarımız, kendi müşterileri için stoklarında olmayan ama başka mağazada mevcut olan ürünleri online olarak pratik bir şekilde talep edebiliyor ve o mağazada rezerve edilmesini sağlayabiliyor.

Önümüzdeki dönemler için hem Faik Sönmez olarak hedeflerinizden hem de Nebim ile ilgili hedeflerinizden bahsedebilir misiniz?

Faik Sönmez olarak firma beklentilerimize uygun olan yeni AVM projeleri ve cadde mağazacılığı alanında büyümeye devam edeceğiz. Ayrıca yurtdışında var olan mağazalarımızın sayısını arttırmayı ve farklı ülkelerde yeni mağazalar açmayı hedefliyoruz. CRM, iş zekası ve mobilite son dönemde üzerinde odaklandığımız konuların başında geliyor. Bu anlamda Nebim ile olan iş birliğimizi geliştirmeyi amaçlıyoruz.

İhlas Holding Mali İşler Müdürü, Kürşat Karakebelioğlu: “Nebim V3’ün entegre yapısı ile şirketlerimizi konsolide ederek verimliliğimizi artırdık.”



Kürşat Karakebelioğlu
İhlas Holding Mali İşler Müdürü
İlknur Büyükaktaş
Delfin Yönetici Ortak

Yaklaşık 20 yıllık gazetecilik deneyiminin ardından inşaat sektörüne giren İhlas Grubu’nun hikâyesinden bahsedebilir misiniz?

22 Nisan 1970 yılında Türkiye gazetesini çıkarmak üzere temelleri atılan şirketimiz, ilk yıllarda baskı, dizgi, matbaacılık, kitapçılık, dergi yayıncılığı, Türkiye gazetesinin yayınlanması ve dağıtım işleri ile iştiğal etmiştir. İleriki yıllarda ise küçük ev aletleri ticareti, imalatı ile ticaret ve sanayiye de adım atmıştır. Habercilik ve yayıncılık çalışmalarının gelişmesi üzerine, kaset imalatı, haber ajanslığı, televizyon yayınları alanlarında şirketler kurulmuştur. TGRT televizyonu ve İhlas Haber Ajansı A.Ş. sektörde ön sıralarda yer almıştır.

Her geçen gün büyüyen ve gelişen şirketimiz, sağlık sektöründe hizmet vermek üzere İstanbul Türkiye Hastanesi’ni kurmuştur. Eğitim ve öğretim alanındaki faaliyetlerine 1996 yılında başlayan şirketimiz, inşaatlarını kendi yaptığı modern binalarda Anaokulu, İlköğretim, Orta Öğretim ve Anadolu liselerinde

hizmet vermekte olup, sektörde iyi bir yere sahiptir. İhlas grubunda otomotiv sektöründe İhlas Motor, sigorta sektöründe de İhlas Sigorta A.Ş. uzun yıllar başarıyla faaliyet gösteren şirketlerimiz arasındadır. Çağaloğlu’ndaki iş yerlerine sığmayan şirketimiz, İhlas Grubu bütün şirketlerinin aynı binada toplandığı bir genel müdürlük binası inşaatına başlamıştır. Bu çalışmaların yapıldığı sırada, İhlas Yuva Sitesi inşaatı ile sektöre ilk adımını atmıştır. Daha sonra baş döndüren bir hızla büyük projelere imza atan İhlas Holding A.Ş.; Yeni Bosna İhlas Holding Merkez binası, Bahçelievler ve Marmara okul binaları, Kuzuluk ve Armutlu kaplıca tatil siteleri, Marmara 1 - 2 - 3, Bizimevler 1 - 2 - 3 - 4 - 5 mesken siteleri gibi inşaatları, en son teknikler ile yapmış, sahiplerine teslim etmiştir.

Eğitim, sağlık, inşaat gibi birçok alanda hizmet veren bir grup olarak Nebim V3 ERP’yi tercih etme nedenlerinizden bahsedebilir misiniz?

Nebim’in yıllara dayanan tecrübesi herkes tarafından biliniyor. Bilgi birikimine ve sektör tecrübesine

güvendiğimiz Nebim ile yıllara dayanan bir dostluğumuz var. İhlas Holding olarak tüm süreçlerimizde Nebim ile çalıştık.

Öncelikle sistemde zorunlu hale gelen e-Fatura ve e-Defter uygulamaları ile ilgili program desteğine ihtiyacımız oldu. Nebim ile iş birliği içerisindeydik ve bir üst versiyon olan Nebim V3 ERP’ye geçtik. Yasal zorunluluklar dışında, farklı iş kollarında faaliyet gösteren firmalarımızın ERP ihtiyaçlarını, tek çatı altında toplayabilmemizin ana hedeflerimizden biri olduğunu söyleyebiliriz. Nebim V3 ERP ile sağlık, eğitim ve inşaat gibi farklı iş alanlarında faaliyet gösteren grup şirketlerimizi, muhasebe açısından konsolide etme fırsatını bulduk.

Nebim V3 ile tüm iş süreçlerimizi entegre bir şekilde yürütebilme imkânının yanı sıra, hızlı ve efektif raporlama yapabilme fırsatına da sahip olduk. İlk kullanım ve program adaptasyonu süreçlerinde Nebim Silver Çözüm Ortağı Delfin’den yakın destek aldık. Gerek personelimizin eğitiminde, gerek program kullanım aşamalarında, gerekse soru ve taleplerimiz karşısında her zaman çözüm odaklı bir yaklaşım ile bizimle yakından ilgilenildi.

Nebim V3 ERP’nin iş süreçlerinize sağladığı katkılardan bahsedebilir misiniz?

Nebim V3 ile muhasebe kayıtlarımızın sağlıklı işlenmesi, mali tabloların doğru ve istenildiği şekilde alınması, raporların hızla alınıp üst yönetime bilgi verilmesi gibi faydalar sağlamış olduk. Bunlara ek olarak; önceden manuel olarak yapmak zorunda kaldığımız, farklı süreçlerdeki birçok işlemi Nebim V3 üzerinden hızla gerçekleştirebiliyor olmamız zamandan tasarruf etmemizi de sağladı. Bu sayede tüm iş süreçlerimizde verimliliğimizi artırmış olduk.

İpekyol Genel Müdürü, Uğur Ayaydın
İpekyol Bilgi Teknolojileri ve Lojistik Direktörü, Şevket Süreyya Çelikkanat:

“Nebim V3 sayesinde mağazacılık, üretim ve merkez ERP iş ihtiyaçlarının tamamını tek bir veritabanı üzerinde entegre ve real time verilerle yönetebildiğimiz bir yapıdayız.”



Uğur Ayaydın
İpekyol Genel Müdürü

İpekyol Genel Müdürü, Uğur Ayaydın:

“Rahat alışveriş tecrübesini yaratmak için daha hızlı yapılar geliştirmeye çalışıyoruz.”

Müşterimizin tercihlerini, ihtiyaçlarını daha net görmek ve buna uygun çözümler üretmek arayışımız devam ediyor, edecek. Bugünlerde stratejik danışmanlık ve saha araştırmalarına yoğunlaştık ve sonuçlarını aldık. Yılbaşında başlattığımız İpekyol Kart Projesi ile de müşterilerimizi daha iyi tanıyarak çok daha doğru ve kişiye özel hizmetler sunma imkanı bulacağız. Bununla beraber müşterilerimizin farklı satış kanallarını birlikte kullanarak markalarımıza olan ilgisini artırdığını görüyoruz. e-Ticaret sitelerimizin satışları da her geçen gün artmaktadır. Hedefimiz müşterimizin alışverişinde hiçbir zorluk çekmeden işlemlerini tamamlayabilmesini sağlamaktır.

Bu noktada müşterimizin hangi kanaldan alışveriş yaptığına bakılmaksızın aynı memnun edici ve rahat alışveriş tecrübesini yaratmak amacı ile her geçen gün daha kolay, daha az adımlı ve daha hızlı yapılar geliştirmeye çalışıyoruz. Dünyadaki gelişmeleri bizzat yerinde izliyoruz. Satış ve pazarlama ekiplerimiz ile sahadan da kopmadan sürekli bilgi alışverişinde bulunarak çalışmalarımızı yürütüyor ve irili ufaklı çok sayıda proje geliştiriyoruz. Yurt dışında İpekyol markamızın ürünlerinin online satışına başladık. İngilizce ve Almanca dillerinde hizmet veren e-Ticaret sitemiz ile yurt dışından bize gelen talepleri de karşılar durumdayız. Arap yarımadasındaki mağaza açılışlarımız da planlarımız doğrultusunda devam etmektedir.

Nebim V3 ile geldiğiniz son durum ve hayata geçirdiğiniz veya geçirmek üzere olduğunuz yeni projelerinizden bahsedebilir misiniz?

Nebim V3'ü 2012 yılından beri kullanıyoruz. Mağazacılık, Üretim ve Merkez ERP iş ihtiyaçlarının tamamını tek bir veritabanı üzerinde entegre ve real time verilerle yönetebildiğimiz bir yapıdayız. Bu süreçte, bu yapının artılarını katma değere dönüştürecek pek çok proje geliştirdik. Burada öncelikle şunu belirtmek gerekiyor. Artık iş ihtiyaçlarının çeşitliliği o kadar arttı ki bunlara yanıt verebilmek için tek bir çözüm değil birden çok çözüm ile oluşturulabilecek platformlar ile çalışılması bir zorunluluk haline geldi. Bu çerçevede asıl ERP çözümünün de entegrasyon yetenekleri çok gelişmiş olmalı ki, platformun diğer yazılımları ile gereken her noktada bir arada ve hızlı çalışabilsin. Özellikle anaveri dediğimiz ürün, müşteri, mağaza ve tedarikçi gibi veriler ERP tarafından beslenmeli ve her türlü finansal sonuç yaratabilecek işlemler ERP de kayda alınmalı.

İpekyol olarak Nebim V3 ERP ile neler yaptık;

Mağazalarımızın da yoğun olarak kullandığı bir iş akış programımız ile Nebim V3'ü entegre ederek, tamamen İpekyol'a özel iş ihtiyaçlarının, istenilen onay mekanizmaları ile işletilmesini sağladık. Buna ek olarak; mağazalar arası ürün transferi, merkez depomuzdan sarf malzemelerinin mağaza tarafından talep edilmesi ve sevkiyatı, personel kıyafetlerinin sistem üzerinden talep ve teslimi, numune ürün talepleri, her türlü

mağazalararası ve mağaza depo ürün sevkiyatlarının, tadilat işlemlerinin ve hatta evrak sevkinin kargo şirketi ile entegre edilmesi ve kargo etiketlerinin otomatik print edilmesi gibi otomasyonları Nebim V3 ile entegre ederek kullanıma aldık.

2012 yılı sonunda e-Ticaret sitelerimizi açtık ve Nebim V3 ile entegre ettik. Bu entegrasyon ile; Tüm ürün ve fiyat bilgileri Nebim V3'ten aktarıldı. Bunu yaparken e-Ticarete özel yeni ürün tanımları, renk isimlendirmeleri de program üzerinde yapıldı. Müşteri Nebim V3'teki müşteri ile entegre edildi. Tekilleştirme sağlandı. İlk günden beri müşterilerimiz e-Ticaretten aldıkları ürünleri, mağazalarımızda iade ya da değişim için işlem yapabiliyorlar. Nebim V3 Entegratör yapısına geçiş ile entegrasyon kalitesi artırıldı.

İnternet üzerinden mağazadan satış, mağazadan IPAD ile sipariş alıp internette ya da bir başka mağazadan direkt sevkiyat sistemleri devreye alındı. İpekyol Kart uygulaması e-Ticaret sitesi ile entegre edildi ve puan kazanım kullanımı ve sorgulanması sağlandı.

Mağazaların tüm adres bilgileri ve ürünün hangi mağazada bulunduğu bilgisi anlık olarak Nebim V3 ile e-Ticaret sitesine entegre edilerek tüketicilere sunuldu. Yurt dışı satış sitemiz eu.ipekyol.com devreye alındı. Burada da yine iki yabancı dildeki tüm tanımlar ve fiyatlar Nebim V3 üzerinde yönetilip entegre edildi.



Sevket Süreyya Çelikkanat
İpekyol Bilgi Teknolojileri ve Lojistik Direktörü

İpekyol Kart CRM Projesi'ni Nebim V3 ile tamamladık;

Kısa bir süre içerisinde kart dağıtımını çok pratik iş adımları ile sağlandı. Müşteri tekilleştirme çalışmaları tamamlanmış ve stabilize edilmiş oldu. Her türlü segmentasyona özel davranış sağlayabilecek bir altyapı geliştirildi. Sistem mağaza, kartlı müşteri, segment ve ürün kombinasyonlarında farklı kampanyaları uygulayarak geliştirildi. Arşiv firması ile entegrasyon da sağlanarak kart ilişkili formlara da sistematik takip getirildi.

Yol haritanızda Nebim V3 ile geliştirmeyi planladığınız başka projeler var mı?

Yukarıda bahsettiğim, gerçekleştirdiğimiz CRM çalışmalarımızda daha derinleşeceğimiz adımlarımız var. Özellikle müşteri ilişkilerinin yönetiminde çok daha hızlı olmak istiyoruz.

YNÖKC mevzuatının takibi ile birlikte Nebim V3 ile yine müşteri yararına hızlı çözümler üretebileceğimizi düşünüyoruz. Nebim V3 buna hazır. Mevzuatın netleşmesini bekliyoruz. Dijital dünyayı mağazalarımıza da getirmek için interaktif displayleri değerlendiriyoruz. Nebim V3 ile entegre edip mağazaya özel neler yapılabilir inceliyoruz.

Nebim V3 Entegratör ile ERP entegrasyon kalitesini artırırken diğer kullandığımız yazılım ve servis firmaları ile entegrasyon kalitesini daha da artırmak için "Biztalk" projesi çalışmalarımız devam ediyor. Real time analytics ve mağazada kişiye özel kullanılabilirliği konusunu da yakından izlemekteyiz. Yurt dışı bayilerimizin kullanacağı özel bir B2B altyapısı kurma projesi üzerinde çalışıyoruz.

Intersport Genel Müdürü, Arda Nal:

“Nebim V3 sayesinde iş süreçlerimizi yakından takip edebiliyor, denetleyebiliyor ve kaynaklarımızı daha verimli kullanabiliyoruz.”



Arda Nal
Intersport Genel Müdürü

Intersport firmasının hikayesini bizimle paylaşır mısınız?

Dünyanın en büyük spor perakendecisi olan Intersport 43 ülkede 5.500'ün üzerindeki mağazası ve 30.000'den fazla ürün çeşidi ile spor tutkunlarının vazgeçilmezleri arasında yer alıyor. Türkiye'de ortalama 600 metrekairelik mağazalarımızda verdiğimiz hizmetle Adidas, Nike, Puma, Reebok, Asics, New Balance, O'Neill, Salomon, The North Face, Spyder, McKinley, Merrell, Jack Wolfskin, Arena, Speedo, Wilson, Head, Babolat, Firefly gibi dünyanın en seçkin markalarını spor tutkunlarıyla buluşturuyoruz.

Nebim ile uzun yıllardır iş birliği içerisindeyiz. Nebim ile tanışma hikayenizi anlatabilir misiniz?

Nebim ile tanışmamız kişisel olarak çalışma hayatımın ilk yıllarında oldu. Türk spor perakendeciliğinin önemli markalarından birinde, 100'ün üzerinde mağazanın altyapısını Nebim ile kurduk ve önemli iş sonuçlarını birlikte elde ettik.

Operasyonlarınızı bir ERP üzerinde takip etme ihtiyacı nasıl doğdu?

44 ülkede 5,500'ün üzerinde mağazası ile Intersport dünyanın en büyük spor perakendecisidir. Böyle büyük bir sistemin Türkiye bacağı olarak tüm sistemlerimizi kurarken birinci önceliğimiz performansımızı en üst seviyede tutacak iş ortakları ve çözümler seçmektir. Elbette profesyonelce yönetilen tüm firmalarda iş süreçlerinin takip edilebilir, denetlenebilir olması ve kaynakları verimli kullanılabilmesi adına operasyonları bir ERP sistemi aracılığı ile gerçekleştirmek bir gerekliliktir. Intersport olarak biz de sistemin bize verdiklerinden en iyi şekilde faydalanmak ve verimliliğimizi en üst seviyede tutmak adına, süreçlerimizi geçmişte Nebim Winner, son dönemde ise Nebim V3 ERP ile takip ediyoruz.

Nebim V3 ERP'yi tercih etme nedenleriniz nelerdir?

Nebim'in perakende sektöründe yıllardır süre gelen hizmet kalitesi bizim için tercih yaparken önemli

bir unsurdur. Ancak sunulan altyapının hem firma hem de dolaylı olarak müşteri ihtiyaçlarına doğru ve hızlı cevap vermediği noktada, size sunulacak hizmetin kalitesinden de bahsetmek çok zor. Nebim'in bize sunduğu Nebim Winner ile uzun yıllar çalıştık. Bu süreçte Nebim'in yeni versiyonu olan Nebim V3 ERP'nin firma olarak ihtiyaçlarımıza daha uyumlu ve hızlı cevap verebileceğini gözlemledik ve verimliliğimizi artırmayı hedefledik. Tercih etme nedenlerimiz arasında lojistik firmamız ile yapılan anlık entegrasyonun da önemi büyüktür. Bu entegrasyon sayesinde lojistik firmamızı da kendi depomuz gibi anlık olarak yönlendirebiliyor ve sonuçları anlık olarak izleyebiliyoruz.

Nebim V3 ERP öncesi ve sonrası olarak değerlendirdiğinizde iş süreçlerinize ne gibi faydalar sağladı?

Nebim Winner ve Nebim V3 ERP arasında işleyişimizi pozitif yönde etkileyen değişiklikler var. FTP ile çalıştırdığımız lojistik süreçlerimiz, web servise taşınarak hız kazandı. Bize sunulan raporlamalarda ki esneklik iş süreçlerimizde pek çok avantaj sağladı. Eski düzene kıyasla kampanya modülü daha esnek bir hale getirildi. Genel olarak değerlendirdiğimize; Nebim V3 ERP ile öncesinde gerçekleştiremediğimiz pek çok kolaylık ve esneklik standart bir fonksiyon olarak önümüze sunuldu. Bu versiyonla birlikte Nebim'in ERP adına çok başarılı bir adım attığını deneyimliyoruz. Bundan sonraki süreçte elde ettiğimiz verimliliğin devamını sağlamak, rakiplerimizden hep bir adım önde olmak ve güncel olanı yakalamak adına bizimle birlikte Nebim çözümlerinin de gelişmeye devam edeceğine inanıyoruz.

Kayra Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu yesi, Ayhan Akay:

“Nebim V3 ile satın alma, üretim ve fason süreçlerinde hız ve kontrol sağladık.”



Ayhan Akay
Kayra Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu yesi

1992 yılında hazır giyim sektörüne adım atan Kayra markasının gelişim sürecinden bahseder misiniz?

1992 yılında başlayan manto, kaban ve pards üretimi ile konfeksiyon sahasında da çalışmaya başlayan Kayra, kısa sürede Türkiye'nin önemli firmaları arasında yer almıştır. Hızla kazanılan başarıdan gç alan firma yöneticileri 1998'de Sarah Konfeksiyonu kurmuş ve bayan takım, etek, pantolon, ceket, manto, kaban, kap, pards ve elbise üretimi ile ürün yelpazesini genişleterek tam bir koleksiyon firması olmuştur. 500.000 adet üretim kapasitesi olan Kayra, yurt içi ve yurt dışında 300 ayrı noktadaki seçkin mağazalarda değerli müşterileri ile buluşmakta olup, üretiminin yaklaşık %30'unu ihraç etmektedir. Bu bağlamda yurt dışında başta Ortadoğu ve Avrupa olmak üzere Avustralya, Kuzey Afrika ve Asya kıtalarında yaklaşık 20 ülkede, 50'ye yakın farklı noktada Kayra rnleri tketiciyeye ulaşmaktadır. Kayra'nın istikrarlı büyümesinin temelinde; şirket yönetiminin dünyadaki akıllı almaz değişim

ve dönüşümü iyi okuyarak doğru ve isabetli kararlar alıp uygulamaları, genç-dinamik ve yüksek motivasyonlu çalışanları ile tüm süreçlerde sınırsız müşteri memnuniyeti felsefesini uygulamaktadır.

Yurt içi ve yurt dışı 300 ayrı noktada müşterileri ile buluşan bir marka olarak Nebim ile buluşmanız hangi noktada oldu?

Globalleşen dünyadaki değişim ve dönüşüme kayıtsız kalmayan, dünya markası olma yolunda emin adımlar ile ilerleyen firmamız, 2012 yılında içi profesyonellere devretme kararı almış ve kurumsallaşma sürecine girmiştir. Bu minvalde firmanın yaptığı ilk işlerden biri; tüm süreçlerde kaliteli veri toplama, bu veriler ile süreçler arasında doğru ve zamanında bilgi akışını sağlama ve tüm süreçleri birbiri ile konuşturarak oto kontrolü sağlamak adına bir ERP programını hayata geçirmek olmuştur. Kayra olarak yapmış olduğumuz araştırmalar sonucunda, özellikle hazır giyim sektöründe uygulanıyor oluşu ve bu sektördeki önemli tecrübeleri sebebi ile Nebim ile çalışmaya

karar verdik. Geçiş projemizin tamamlanması ile geldiğimiz son durumda; Nebim V3 ERP ile satış-pazarlama, üretim, satın alma, hammadde, depo, bitmiş ürün, depo, finans, muhasebe ve sevkiyat süreçlerini başarı ile ynetmekteyiz.

Nebim V3 ERP'nin iş süreçlerinize sağladığı katkılardan bahseder misiniz?

Nebim V3 ncesi çoğunlukla birbiri ile ayrı ve manuel yürütülen süreçler bugün Nebim V3 üzerinden tam entegrasyonla yürütülmektedir. Bu durum ise verilerin birimler arası güvenilir ve hızlı akışını sağlayarak müşteri memnuniyeti ve karar mekanizmaları adına önemli katkı sağlamaktadır. Nebim V3 retim uygulaması sayesinde daha önce manuel olarak yapılan ön maliyet hesaplamaları kolayca bir tuşla alınabilir hale geldi. Ayrıca, el terminalleri ile siparişlerde üretim aşamasındaki ve depoda üretilmiş olan ürünlerin kontrollerini yapıp, sipariş süreçlerinin kontrolü ile tüm ürünler için ayrı ayrı doğru iş emirleri oluşturabiliyoruz. Nebim V3 ile satın alma süreçlerini, üretim safhalarını ve fason üreticilerin takibini hızlı ve kontrollü bir şekilde sağlayabiliyoruz.

Kayra olarak gelecek planlarınızdan bahseder misiniz?

Kayra olarak; tüm bu değişim ve dönüşüm çerçevesinde yakın zamanda mağazalaşma projesini tamamlamayı, kalite ve hizmet anlayışından ödün vermeden tketicimize en ayrıcalıklı tasarımları ulaştırmayı planlıyoruz. Bu tasarımları, “farklı konseptte” mağazalar açarak tüketicimiz ile buluşturacağız. Aacağımız bu mağazalar ile dünya markası olma yolunda önemli bir kilometre taşını daha hayata geçirmiş olacağız.

Mendo's Yönetim Kurulu Başkanı, Vedat Stamati
Mendo's Satın Alma Yöneticisi, Metin Stamati:

“Nebim V3 sayesinde; raporlama süreçlerimiz hızlandı, mağazalar arası otomatik dağıtım sağlandı, QlikView ile İpad üzerinden hızla raporlar alabilir duruma geldik.”



Vedat Stamati
Mendo's Yönetim Kurulu Başkanı
Metin Stamati
Mendo's Satın Alma Yöneticisi

Çiçek İç Giyim'in tarihçesinden bahseder misiniz?

Firmamız 1989 yılında kurulan şirketimiz ilk yıllarında gecelik sabahlık eşofman imalatı yaptırıp toptan olarak pazarlama stratejisi ile yola başlamıştır. 1989 yılında Gottex mayolarının mümessillik ve distribütörlüğünü almıştır. Perakende sektörüne girmek isteyişimiz firmanın kurucu ortağı olan Mendo Stamati tarafından 1992 yılında planlanmıştır ve Akmerkez'de ilk mağazamızın açılması için girişimlerde bulunmuştur. Ancak ömrü vefa etmediğinden Akmerkez mağaza açılışını görememiştir. Bizler de onun anısını yaşatmak için mağazamızın adını Mendo's koyduk. Bugün Calvin Klein Jeans, Mendo's, Brandy's, A. Morato, Emporio Armani EA7 adı altında toplam da 26 mağazamız ve distribütörlüğünü aldığımız Joop, Antony Morato, Emporio Armani EA7, Guess Aksesuar gibi çeşitli markaları bünyemizde bulundurmaktayız.

Nebim ile 1998 yılına dayanan bir iş birliği içindediniz. Nebim V3 ERP'ye geçmeye nasıl karar verdiniz?

Nebim Winner birçok isteğimizi karşılıyordu ama bazı noktalarda tıkanıyor keşke şu da olsun dediğimiz noktalar oluyordu. Bizim büyümemize de bağlı olarak ihtiyaçlarımıza cevap verebileceğini düşündüğümüz Nebim V3 ERP ile tanıştık. Her ERP süreci gibi önceleri süreç zor görünse de, programdaki her detay bizi sanki yaptığımız iş konusunda yönlendiriyor bir adım daha ileriye taşımaya yardımcı oluyordu. Bütün sistemin değişmesine ve her şeye sıfırdan başlamasına karar vermek zor olsa da e-Defter uygulaması da çıkınca yenilikleri bir noktadan yakalamamız gerekiyor diyerek ERP'ye geçiş yaptık.

Nebim V3 ERP ile iş süreçlerinizde ne gibi yenilikler oldu? Öncesi sonrası olarak değerlendirdiğinizde Nebim V3'ün katkılarını sıralayabilir misiniz?

Nebim ERP'ye geçmeye karar verdikten sonra, 26 mağaza ve 30 merkez kullanıcısı için zorlu dönem başlıyordu. Geçiş sonrası; standart raporlarımızın geldiğini, mağazalar arası otomatik dağıtımın çalıştığını, yurt dışında olan koordinatörümüzün siparişleri veri ambarından rapor çekerek takip edebildiğini, QlikView uygulaması ile İpad üzerinden geçen yıl karşılaştırmalı rapor alabildiğimi gördüm. Öncesinde bir rapor için haftaiçini bekleyip, bilgi işlemden bilgi almam gerekiyordu. Nebim V3 sonrasında; showroom müşterileri için siparişler, sipariş uygulaması ile alınıp oluşturulabiliyor. Mağazalar kendi aralarında ürün transferi yaparken sipariş sistemini kullanıyor ve bizim için en önemlisi tahsisat modülü tam anlamı ile istediğimiz verimlilikte çalışıyor. Geldiğimiz durumda artık kendi cep telefonumdan mobil ciro uygulama uygulaması ile; geçen yıl gün, ay, yıl bazında ürün-ürün grubu bazında yüzdeleri raporlar alabiliyorum. Daha önce bu raporu alabilmek için birilerini arayıp rica etmem gerekiyordu. İş süreçlerimize sağladıkları bu katkılardan dolayı Nebim V3 proje ekibine ve kendi içimizdeki proje ekibine sonsuz teşekkürler. Bu ERP geçiş sürecinde anlamış olduk ki istemek, inanmak ve inandığın şey için sevecek çalışmak başarıyı getiriyor.

Firma olarak gelecek planlarınız nelerdir?

Planımızda; bünyemize yeni kattığımız ve katacağımız markalarla, doğru yerde yeni mağazalar açıp perakende sektörüne yatırım yapip olduğumuzdan daha üst noktalara gelmek var.

Molu Firma Sahibi-Kurumsallaşma ve Pazarlamadan Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi, Enes Molu: “Nebim V3, mücevherciliğin özel gereksinimlerini yanıtlayabilecek esneklikte.”



Enes Molu
Molu Firma Sahibi-Kurumsallaşma ve Pazarlamadan
Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi

Molu firmasını tanıtabilir misiniz?

Molu, 1956 yılından bu yana İstanbul'da faaliyet göstermektedir. Ülkemizde mücevhercilik ve kuyumculuk alanlarında birçok yenilikler sunmuştur. Yaptığı sosyal projelerle tanınmaktadır. Daha önce İstanbul Boğazı'nın simgesi olan Erguvan ağaçlarının kuruyarak azalmasına dikkat çekerek, kuruyan ağaçların yerlerine yenilerinin dikilmesini sağlamak amacıyla Erguvan Zamani isimli koleksiyonu hazırlamıştır. Deniz kirliliği ile ekolojik dengenin bozulmasına dikkati çekmek için, organik bir değerli taş olan incinin kullanıldığı Sedef Büyülü Kadınlar koleksiyonunu tanıtmıştır. Molu, 2012 yılında ise kadına karşı şiddete dikkat çekmek amacıyla, “Önce Kadın” projesini başlatmıştır. Molu Mücevher'in eskiden beri bilinen ve en çok öne çıkan özelliği, mücevherlerinde kullanıldığı üst düzey taşları ve özel el işçiliğiyle üretilen tasarımlarıdır. Alışılmış mücevherciliğin dışında özel sipariş olarak hazırlanan altın ve kıymetli taşlardan yapılmış

kalemlik, kahve fincanı zarfı, masa saati, mücevher kutuları gibi yarının antikaları arasında yer alacak olan objeler de Molu'nun çalışmaları arasında yer almaktadır.

Nebim ile iş birliği yaparak Nebim V3 ERP'yi tercih ettiniz. Nebim V3'ü tercih etme nedenlerinizden bahsedebilir misiniz?

Nebim ile çalışmaya başlamadan önce birçok ERP programını değerlendirdik. Özellikle mücevher ve kuyumculuk sektörüne yönelik hazırlanmış çözümleri yakından inceledik. Fakat sonuç itibarıyla Nebim V3 ERP'yi kullanmaya karar verdik. Bunda özellikle Nebim'in perakende sektöründeki uzun tecrübesi, Nebim V3'ün esnek yapısı ve raporlama araçlarının kişiselleştirilebilir olması etkili oldu. Nebim V3, mücevherciliğin özel gereksinimlerinin tamamını yanıtlayabilecek esneklikte olmasının yanı sıra, genel raporlama araçlarıyla iş süreçlerimizi ve analizlerimizi hızlandırmamıza ve detaylandırmamıza olanak sağladı. Nebim V3, incelediğimiz tüm ERP çözümleri içerisinde

hem sektörümüzün özel ihtiyaçlarına cevap verebilecek, hem de gelişmiş iş zekası özelliklerine sahip tek programdı. Nebim ve Nebim Gold Çözüm Ortağı Turkuaz'ın, taleplerimiz doğrultusunda gerçekleştirdiği özelleştirmeler, tercihimizin doğruluğunu kanıtladı.

Nebim V3 Raporlama Uygulamalarını verimli olarak kullanmaktasınız. Raporlama uygulamalarının firmanıza sağladığı faydalardan bahsedebilir misiniz?

Nebim V3'e geçişimiz ile birlikte daha önce uzun sürede alabildiğimiz raporları, çok kısa sürede alabilme imkânına kavuştuk. Ayrıca özelleştirdiğimiz raporlar ile; satış, envanter ve müşteri verilerimizi çok daha detaylı olarak inceleyebiliyoruz. Böylece uzun vadeli planlama yapma ve pazardaki trendlere göre daha hızlı davranma kabiliyetine sahip olduk.

Önümüzdeki dönem için Nebim ile ilgili hedefleriniz nelerdir?

Mağaza sayımızı önümüzdeki dönemde artırmayı planlıyoruz. Bu çerçevede Nebim V3'ü tüm mağazalarımızda entegre olarak kullanmaya devam edeceğiz. Satış danışmanlarımızın dijital bir katalog ve satış aracı olarak kullanacağı iPad uygulamamızın arka planına Nebim V3'ü entegre etmeyi planlıyoruz. Satış danışmanlarımızın CRM, envanter ve satış bilgilerine satış esnasında iPad'lerinden anında erişerek müşterilerimize daha kişiselleştirilmiş şekilde servis vermelerini mümkün kılmayı hedefliyoruz. Ayrıca ilerleyen zamanlarda Nebim V3 Üretim uygulamalarını da kullanmaya başlayarak, tüm iş süreçlerimizi uçtan uca Nebim V3 üzerinden takip etmeyi planlıyoruz.

Olgarlar Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı, Orkun Olgar:

“Hızlı ve sonuç odaklı raporlar alabilme hedefimize Nebim V3 ERP sayesinde ulaştık.”



Orkun Olgar
Orklarlar Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

Dünyanın lider spor markaları arasında yer alan SPX'in kuruluş hikayesinden bahseder misiniz?

1989 yılında kurulan SPX, o günlerde Sport Point ismi ile faaliyet göstermeye başladı. Amaç sadece takım sporlarına yoğunlaşmış spor mağazacılığından, farklı bir perakende kültürü geliştirmek ve özellikle kış sporları ve raket sporlarında uzmanlaşmaktır. Spor sevgisi ile açılan bu ilk mağaza ileride sadece Türkiye'nin değil dünyanın örnek gösterdiği uzmanlık mağazaları zinciri olacaktır. Yıllar geçtikçe Sport Point kendini geliştirmeye, yeni ürünler eklemeye ve takım sporlarını bünyesinden tamamen çıkarmaya başladı. İşte bu yıllarda isminin sonuna Extreme kelimesini ekledi ve Sport Point Extreme logosunu taşımaya başladı. Artık amaç belliydi; sadece ekstreme ve alternatif sporlarda uzmanlaşmak. Yeni mağazalar açılmaya başladı, 1994 yılında Akatlar açıldı ve bu mağaza Akmerkez'in açılması ile kısa sürede AVM içine taşındı. Yıllar içerisinde SPX yeni mağazalar ile büyümeye devam etti. Bu 25 yıl zarfında birçok yeniliği Türkiye pazarına sundu.

1997 yılında Bağdat caddesi ve Kızıltoprak da açılan SPX mağazaları, Rossignol International tarafından Avrupa'nın en iyi kış uzmanlık mağazası seçildi ve resimleri tüm Avrupa kayak sektörüne örnek olması amacı ile dağıtıldı.

Nebim ile tanışmanız nasıl gerçekleşti?

2003 yılında artık düzenli ve sistemli bir yapıya geçmek istememizle birlikte program arayışımız başladı. Bu süreçte en iyiyi aramakta idik. Özellikle mağazacılık tarafında ciddi sektör tecrübesi olan Nebim ile yollarımız keşişti. Grup olarak 2003 yılından itibaren Nebim Winner kullanıcısıyız. Nebim ile olan iş birliğimizi büyümemiz ile de doğru orantılı olarak bir üst versiyon olan Nebim V3 ERP'ye taşındık. ERP projelerinde şirket alt yapısını bilen doğru bir kadro ile çalışmak önemlidir. Bu anlamda Nebim ile çalışmanın avantajlarını hem geçiş sürecinde hem de uygulama sürecinde yaşadık. Diğer grup firmalarımızı da önümüzdeki dönemlerde Nebim V3'e taşımayı hedefliyoruz.

Nebim V3 ERP'yi tercih etme nedenleriniz ve Nebim V3 ERP'nin iş süreçlerinize olan katkılarından bahseder misiniz?

Bir önceki soruda da bahsetmiş olduğum gibi Olgarlar olarak hızla büyüyen ve gelişen yapımıza doğru orantılı bir şekilde ERP programına geçmemiz gerekti. Bu noktada hızlı ve sonuç odaklı raporlar öncelikli ihtiyacımızdı. Bu ihtiyacımıza cevap verebildiğini gördüğümüz Nebim V3 ERP'yi tercih ettik. Nebim V3 ile birlikte öncesinde yapamadığımız bir çok esnekliğe entegre bir yapıda kavuşmuş olduk. Bu anlamda Nebim V3'ün katkılarını maddeler halinde sıralarsak;

Nebim V3 POS'da mağazalarımızda birden çok kampanyayı aynı anda uygulayabilmeye başladık. Ürün yönetimindeki geliştirmeler sayesinde, renk kodu ve size yapısının sınırsız tanımlanabilmesi ve birçok ek özellik ile raporlarda istediğimiz detaylara ulaşabilir hale geldik.

İthalat ve ihracat dosya takiplerine bağlı hareketler kolaylıkla takip edebilir ve özellikle ithalat masraflarını ilgili dosyaya otomatik yedirerek maliye düzenlemelerini daha kolay yapabilir hale geldik. Banka modülü sayesinde bankalarla olan iş süreçlerimizi sistem üzerinde daha verimli takip edebilir hale geldik. Nebim V3'ün iş ortağı yapısı sayesinde bayi ve franchiselarımızı aynı sistem üzerinde daha kolay yönetebilir hale geldik.

Firma olarak gelecek planlarınız nelerdir?

Önümüzdeki 3 yıllık stratejik planımıza göre mağazacılık tarafında hızlı bir büyüme planımız bulunmaktadır. SPX, Quiksilver, ve Vault mağazalarımızı birçok nokta da görüyor olacaksınız.



Dilek Çınar
Olgarlar CFO

Sementa Yönetim Kurulu Başkanı, Orhan Karsak: “Nebim V3 sayesinde; mağaza kasalarındaki satışlarda hız ve kontrol sağladık.”



Orhan Karsak
Sementa Yönetim Kurulu Başkanı

Nebim V3 ERP; toptan satış ve perakende mağazacılık alanında, özellikle ürün yönetimi ve sevkiyat süreçlerinde hızlı karar vermemizi sağladı. Ayrıca, Nebim V3'n sunduğu mağaza kasalarında bulunan dokunmatik ekranlı satış uygulamaları ile hızlı, kontrollü ve güvenli bir satış sürecine sahip olduk. Sağlamış olduğumuz bu sağlıklı süreçler sonucunda, ilgili personelimizin de daha performanslı çalıştığını gördük.

Sementa Tekstil firmasını tanıtılabilir misiniz?

1974 yılında küçük bir işletme olarak penye üretimine başlayan Sementa Tekstil, bu alanda hızlı ama istikrarlı adımlarla büyüyerek, 1992 yılında triko alanında da sektörün lokomotifi haline gelmiştir. Uzman yönetim kadrosu ile, teknolojinin son imknlerini kullanarak oluşturulmuş üretim parkurlarında; penye, eşofman ve triko üretiminde, başkentinde önde gelen firmaları arasında yerini almıştır.

Nebim ile bir iş birliği yaparak Nebim V3 ERP'yi tercih ettiniz. Tercih etme nedenlerinizden bahsedebilir misiniz?

Toptan ve perakende mağazacılık sektöründe hizmet veren bir firma olarak; ürün ve hizmet kalitemizi artırmak, müşteri talep ve beklentilerini en üst seviyede karşılamak, tketicimizle aramızda duygusal bağ yaratmak, müşteri sadakatini sağlamak, yurt içi ve yurt dışında mağazalar zincirimizi büyüterek en çok tercih edilen lider i giyim markası olmak, rekabet gücümüzü ve krallığımızı artırmak adına, yeni bir program arayışına girdik. Bu süreç zarfında özellikle sektör deneyimlerini ve başarılarını göz önünde bulundurarak, Nebim Ankara Bölge Müdürlüğü ile görüşmelerimize başladık. Nebim V3 ERP'nin sunduğu esnek raporlama yetenekleri, karar vermemizde büyük etken oldu. Kullanıcılarımızın ihtiyaçlarına uygun raporları dizayn edebilmesi ve mevcut raporlar üzerinde değişiklikler yapılabilmesi, bizler için çok önemli idi. Nebim V3'n sunmuş olduğu raporlama altyapısı, raporlama ile ilgili ihtiyaç duyuduğumuz esnekliği bize sunmuş oldu. Artık kullanıcılarımız, Nebim V3'n standart raporlarını

kendilerine göre değiştirebiliyor, farklı alanlar ekleyebiliyor veya kullanmadıkları sahaları ıkartabiliyorlar. Kendi bölümleri ile ilgili hem liste hem de grafik içeren raporlar kullanabiliyorlar. Böylece kontrollerini daha verimli bir Şekilde yapabiliyorlar.

Nebim V3 ERP'nin iş süreçlerinize sağladığı faydaları anlatabilir misiniz?

Nebim V3 ERP, toptan satış ve perakende mağazacılık alanında, özellikle ürün yönetimi ve sevkiyat süreçlerinde hızlı karar vermemizi sağladı. Ayrıca, Nebim V3'n sunduğu mağaza kasalarında bulunan dokunmatik ekranlı satış uygulamaları sayesinde hızlı, kontrollü ve güvenli bir satış sürecine sahip olduk. Sağlamış olduğumuz bu sağlıklı süreçler sonucunda, ilgili personelimizin de daha verimli ve daha yüksek bir performansla çalıştığını gördük. rn bazlı ve ödeme bazlı çapraz bir çok kampanyayı, bir arada kolaylıkla uygulayabilme Őansına sahip olduk. Bu kampanyaları oluştururken; tarih, tutar, müşteri özellikleri, deme Őekli sınırlamaları, lokasyon gibi filtreler ile kolaylıkla tanımlayabiliyoruz. Nebim V3 ile istediğimiz kampanyaları hızla planlayabilmemiz, hızla karar verebilmemiz ve uygulayabilmemiz, satışlarımızın da artmasına neden oldu.

Önümüzdeki dönem için Nebim ile ilgili hedefleriniz nelerdir?

Önümüzdeki dönemde; perakende sektöründe sahip olduğumuz büyüme hızımızı devam ettirmeyi, daha da yükseltmeyi ve bu büyüme sürecinde Nebim ile olan iş birliğimizi artırmayı planlıyoruz.

Silk and Cashmere CEO, Ayşen Zamanpur

Silk and Cashmere Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı, Ferhat Zamanpur:

“Nebim V3 ve Hugin VX 675 Mobil EFT POS ile kasalardaki yoğunluktan kaynaklanan satış kayıplarımızı önlüyoruz.”



Ayşen Zamanpur
Silk and Cashmere CEO
Ferhat Zamanpur
Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı

Silk and Cashmere markasının hikayesinden bahsedebilir misiniz?

1992’de tutku ve girişimcilik ruhu ile kurulan Silk and Cashmere dünyada sadece saf kaşmir, saf ipek ve karışımlarında özelleşen ilk ve tek markadır. Ürünlerini kaşmirin anavatanı olarak kabul edilen İç Moğolistan’da üreten marka sadece en yüksek kaliteli, sertifikalı kaşmir ve ipeği kullanıyor. Dünyada 26 ülkede, 200’e yakın satış noktası bulunan Silk and Cashmere aynı zamanda dünyanın en geniş kaşmir koleksiyonuna sahip markasıdır.

Evrensel ilham kaynaklarıyla çalışan tasarım ekibinin yarattığı koleksiyonda erkek giyim, kadın giyim, aksesuar, ev tekstili ve bebek giyim ürünleri bulmak mümkün. Ayrıca Silk and Cashmere hediye denince akla ilk gelen markalardan. Girişimcilik ve markalaşma hakkında onlarca ödüle layık görülen marka, son olarak Fransa’da “En İyi Yabancı Girişim” ödülünü kazanmıştır. Aynı zamanda bir çok yüksek öğretim dersine konu olan hikayesiyle en çok tez yazılan markalardan biridir.

Nebim V3’ü tercih etme nedenlerinizden bahsedebilir misiniz?

Yurt içi ve yurt dışında büyüyen mağazacılık operasyonlarımızı ve çok uluslu yapımızı destekleyecek, tedarik zinciri süreçlerimizdeki verim artırma çabalarımızı tek bir platformda takip edebileceğimiz, aynı zamanda öğrenen organizasyon anlayışımıza İş Zekası (QlikView)

uygulamalarıyla katkıda bulunacak bir ERP yazılımı arayışındaydık. Nebim V3’ün bu süreçteki gelişimini takip ettik, seminerlerde, toplantılarda Nebim V3’ün aradığımız özelliklere uygunluğuna kanaat getirdik. ERP geçiş süreçlerinde yaşanan bazı sorunların ve özelleştirme ihtiyaçlarının en az düzeyde olacağını da öngördüğümüz için tercihimiz Nebim V3 yönünde oldu.

Nebim V3 ERP’ye geçtikten sonra iş süreçlerinizde ne gibi değişiklikler oldu?

Nebim V3’ün yerel dil ve para birimi desteği ile yurt dışındaki tüm mağazalarımızı online takip edebiliyoruz. Nebim’in İş Zekası (QlikView) uygulamasıyla dinamik analizler yaparak hızlı karar verebiliyoruz.

Nebim V3 sayesinde müşterilerimize yaşattığımız mobil alışveriş keyfi de bizim için önemli. Mayıs 2014’te hayal edip, Nebim’le birlikte çalıştığımız, yeni nesil ÖKC Hugin VX 675 mobil EFT POS cihazı ile “Black Friday” günlerinde, kasalarda yaşanan yoğunluktan kaynaklı

satış kaybını engelledik. En son 26 Mayıs – 31 Mayıs tarihleri arasında düzenlemiş olduğumuz tüm sezon ürünlerde geçerli olan 2.ürün bedava kampanyamızda Hugin VX 675 mobil EFT POS cihazıyla satış işlemlerimizi yazar kasa fişi vererek çok hızlı bir şekilde gerçekleştirdik. Nebim V3’te hazırlanan kampanyalar, satış esnasında anlık olarak uygulanırken, Hugin EFT POS cihazı üzerinden yapılan kredi kartı ödeme bilgileri de anında Nebim V3’e gönderiliyor. Böylece hem yoğunluktan kaynaklı satış kayıpları önleniyor hem de yazar kasa fişi ve tüm ödeme bilgileri Nebim V3’e anında entegre ediliyor.

Önümüzdeki dönemler için hem Silk and Cashmere olarak hedeflerinizden hem de Nebim ile ilgili hedeflerinizden bahsedebilir misiniz?

Mağazacılık konusunda son 3 yılda yaptığımız atılımlara devam edeceğiz. Perakende sektöründe teknolojik altyapımızla ve markaya bağlı ekibimizle, yenilikçiliğe örnek gösterilecek bir marka olmaya devam edeceğiz. Yeni mağazalar ve yeni satış noktaları açarak dünya markası yaratma yolunda ilerliyoruz.

Nebim tarafında hedeflerimiz; bilgiye ulaşım için daha verimli bir ERP altyapısı oluşturma yönünde. Hugin iş birliği bu anlamda sektörde bir ilk oldu, hayal ettik ve birlikte gerçekleştirdik. Tedarik zinciri entegrasyonu, B2B ve B2C uygulamalarında devam eden projelerimiz. İş Zekası konusunda da Nebim V3 kullanan ekip arkadaşlarımızın katkıda bulunduğu çalışmalarımız Nebim ekibinin ve üst yönetiminin destekleriyle devam ediyor. İş Zekası uygulamasından tam anlamıyla verim alacağımız günü heyecanla bekliyoruz. Ayrıca e-Arşiv uygulamasına da Nebim V3 çözümleri ile geçmeyi planlıyoruz.

Skechers Kurucu Ortak - Genel Müdürü, Yasin Kavşak:

“Nebim V3 sayesinde iş süreçlerimizi daha verimli yönetebiliyor ve doğru ürünün, doğru zamanda, eksiksiz olarak teslim edilmesini sağlayabiliyoruz.”



Yasin Kavşak
Skechers Kurucu Ortak - Genel Müdürü

Skechers markasının hikayesinden bahseder misiniz?

Skechers yılda 100 milyon ayakkabı satan, ABD'nin en büyük iki numaralı ayakkabı markası. Dünya nüfusunun yüzde 85'ine ulaşan, 3.500 modelden oluşan dev bir koleksiyon yapısına sahip. Koleksiyonumuzda bulunan ürünlerin %85'i teknoloji ihtiva ediyor. Dünya genelinde yıllık 2,5 milyar dolar ciro yapan ve Türkiye'de 400'den fazla satış noktasında tüketiciyle buluşan bir marka. Olka olarak Skechers ile birlikte Türkiye operasyonunda 4. yılımız. Bu süreç zarfında, sektörel normların üstünde bir pazar penetrasyonu sağladık.

Fonksiyonel ve teknolojik ama her kesime uygun ayakkabılar satıyoruz. Türk tüketicisi kabuk değiştiriyor. Spor, yürüyüş ve çocuk kategorilerini ön plana çıkartıyoruz. Türkiye'de genç bir markayız ve daha dokunamadığımız çok fazla tüketici bulunuyor. Tüm plan ve

stratejilerimiz Skechers markasını tüm dünyada olduğu gibi, Türkiye pazarında da kalıcı ve sadık bir tüketici kitlesine sahip bir yapı üstüne oturtmak.

Nebim ile tanışma süreciniz nasıl gelişti?

Nebim ile tanışmamız Olka Spor A.Ş.'nin kurulması itibariyle 2011 yılında gerçekleşti. Nebim çözümlerini detaylı olarak inceledikten sonra tam ihtiyacımızı karşılayacak ERP çözümünün Nebim V3 olduğuna karar verdik ve kullanmaya başladık.

Nebim V3 ERP'yi tercih etme nedenleriniz ve Nebim V3 ERP'nin iş süreçlerinize olan katkılarından bahseder misiniz?

Olka Spor A.Ş. büyüyen bir marka, bu nedenle uzun vadede organizasyonumuzu destekleyecek, değişen iş süreçlerimize kolaylıkla uyum sağlayacak ve doğru bilgiye ulaşmamıza aracılık edecek bir altyapıya ihtiyacımız vardı. Nebim

V3 ERP'yi tercih etmemizin ana nedeni bize sunduğu ürün yönetimi, tahsisat ve iş ortağı entegrasyonu çözümleriydi. Nebim ile birlikte almamız gereken çok yol var ancak özellikle Skechers ürünlerinin Türkiye'de 100'den fazla bayimizde ve mağazalarımızda satıldığını göz önünde bulundurduğumuzda sezonsal ürün siparişlerinin tedarik zincirinin sağlanması ve gerekli lokasyon, rezervasyon, sevk işlemlerinin yönetilmesi için Nebim V3 ERP bizim olmazsa olmazımız oldu. Süreçlerimizin yönetilmesi, ithalat takibi, lojistik entegrasyonu ile depo yönetiminin sağlanması, doğru ürünün, doğru zamanda ve eksiksiz olarak müşterilerimize teslim edilmesini sağlamak bizim önceliğimiz. Ayrıca, gelişmiş pivot raporları ve Nebim'in QlikView ile yaptığı iş ortaklığı sonucu ortaya çıkan raporlama çözümleri ile işimizi çok daha doğru ve efektif olarak yönetebiliyoruz. Nebim V3 ERP ile tüm bu parametreleri doğru yönetebileceğimize inandığımız ve büyüyen markamızda bizim en önemli partnerlerimizden birisi olacağına inandığımız için Nebim V3 ERP kullanıyoruz.

Firma olarak gelecek planlarınız nelerdir?

Olka Spor A.Ş. olarak kısa, orta ve uzun vade planlarımızı; büyümek, işimizi ve markamızı hep daha yukarıya taşımak şeklinde sıralayabiliriz. Özellikle önümüzdeki 3 yıllık süreçte Skechers markasını bulduğumuz segmentte Türkiye'de ilk 3 marka arasına taşımak en büyük hedefimiz.

Sportime Firma Sahibi, Mustafa Ünal:

“Nebim V3 sayesinde çok çeşitli indirim kampanyaları düzenleyebiliyor, etkin ve kolay bir şekilde uygulayabiliyoruz.”



Mustafa Ünal
Sportime Firma Sahibi

Markanızın hikayesinden bahsedebilir misiniz?

2008 yılında spor perakende sektöründe faaliyetlerimize NIKE ve Monobrand mağazacılığı ile başladık. Sneaks up ile trendleri takip eden aynı zamanda stil sahibi gençleri sneakers ile tanıştırmak istedik. Ve aynı zamanda spor markalarının özel sneakers koleksiyonlarını ve teknolojisini de sunduk. Basketbol, koşu ve kayak sporlarından ilham alarak sneakers, tişört, çorap, şapka ve çanta koleksiyonları sunuyoruz. Mağazalarımızı spor, şehirli hayat, sokak, teknoloji, sosyal medya, sanat ve müzikten esinlenerek konsept oluşturduk. 2017 yılı sonunda 30 mağaza olmayı planlıyoruz.

Nebim V3 ERP'yi tercih eden firmalar arasındasınız. Tercih etmenizdeki rol oynayan en önemli 3 faktörden bahsedebilir misiniz?

Nebim Winner ile çıktığımız yola, gelişen ve değişen yapımıza uygun olarak Nebim V3 ERP ile devam etmeye karar verdik. İş süreçlerimizi ve ihtiyaçlarımızı değerlendirdiğimizde Nebim V3'ün ürün yönetimi yapısının ve promosyon yönetimi uygulamalarının ihtiyaçlarımıza cevap verebildiğini gördük. Birimler arası entegre bir şekilde çalışan İK modülü de tercih etme nedenlerimiz arasındaydı. Ürün yönetimi ve indirim kampanyaları ile ilgili esneklikler, insan kaynakları modülünün sunduğu avantajlar ve farklı raporlama araçlarıyla sunulan zengin raporlama içeriği gibi avantajların her biri yolumuzu Nebim V3'e çıkardı.

Nebim V3 ile gelen yenilikler neler oldu? Bu yeniliklerin sağladığı faydaları sıralayabilir misiniz?

Nebim V3 ile çok çeşitli indirim kampanyalarını kolaylıkla ve etkin

bir şekilde uygulayabiliyoruz. Ürün yönetimi kısmında: stok kartı yapılandırmasındaki detaylar ihtiyaçlarımıza planladığımızda üstünde cevap verebilir durumda. Sipariş ve sipariş sonrası süreçleri kolaylıkla kontrol edebilir duruma geldik ve verimimizi arttırdık. Satın alma süreçlerimizde, insan kaynakları ve personel prim sistemi uygulaması ile gözle görülür çeviklik kazanmış olduk.

Önümüzdeki dönemler için Nebim ile ilgili hedeflerinizden bahsedebilir misiniz?

Önümüzdeki dönemlerde, Nebim V3 ile depo yönetimi kapsamında raf takibi sistemini kurarak sevkiyat hızımızı arttırıp etkin bir lojistik planlaması yapabilmek istiyoruz. Ayrıca Nebim V3 iş zekası ile bütçe ve performans ölçümlerimizi sağlıklı bir şekilde yapabilmek ve e-Ticaret platformumuz ile Nebim V3 entegrasyonunu sağlamayı planlıyoruz.

Ekleme istedikleriniz?

Perakende sektörünün lokomotif programı olan Nebim V3'ün kurulumu, destek ve danışmanlık hizmetleri için iş birliği içerisinde olduğumuz Nebim Gold Çözüm Ortağı Turkuaz Yazılıma teşekkür ederiz. Hep beraber yeni proje ve işleri güçlü ve etkin iş ortaklığı ile başaracağımıza inanıyorum.



“Nebim V3 Veri Ambarı uygulaması sayesinde satış, kampanya ve karlılık analizlerimizi daha hızlı ve verimli bir şekilde gerçekleştirebiliyoruz.”

Nevzat Gizer
Ender
Yönetim Kurulu Üyesi



Nebim Çözüm Ortaklığı Programı'na Katılın Daha Çok Kazanın

Geliştirdiği Nebim V3 yazılımları ile hazır giyim, ayakkabı, zincir mağazalar, çok katlı mağazalarda Türkiye'nin en fazla tercih edilen yerli yazılım firması olan Nebim; ERP yazılımı ve ticari yazılım alanındaki pazar payını daha da artırmak üzere Çözüm Ortaklığı Programını genişletmekte ve yeni Çözüm Ortakları ve Yetkili Satıcılar aramaktadır.

Nebim Çözüm Ortaklığı Programı (Nebim Partner Network, NPN) ile;

- Yeni satış fırsatını yakalayın, Nebim markasının gücü ile işinizi büyütün.
- Nebim'in yazılım ürünlerini ve destek hizmetlerini Nebim ile pazarlayın.
- Nebim'in eğitimlerine avantajlı şartlarla katılın, tercih edilen uzmanlar olun.
- Nebim'in Pazır Geliştirme Fonundan destek alın, teşvik programları ve promosyonlardan faydalanın.
- Diğer Çözüm Ortakları ile birlikte daha verimli iş süreçlerini nasıl uyguladığınızı keşfedin.

Daha fazla bilgiye ulaşmak ve Nebim Partner Network programına başvurmak için www.nebim.com.tr/tr/npn adresini ziyaret edebilirsiniz.

Nebim Platinum Çözüm Ortağı

NBM	Ankara	0312 4739205
-----	--------	--------------

Nebim Gold Çözüm Ortakları

Başarı Bilgisayar	İstanbul	0212 2750015
Birikim Bilgisayar	İstanbul	0212 2126460
Detay Bilgisayar	Gaziantep / Adana	0342 3364242 / 0322 457 00 88
Ekim Eğitim Danışmanlık	Antalya / Kıbrıs	0242 2433667 / 0542 887 66 34
Giltaş	İzmir	0232 4468252
Turkuaz Danışmanlık	İstanbul	0212 2480458
Verimsoft	İstanbul	0212 4810808

Nebim Silver Çözüm Ortakları

AB Yazılım	İstanbul	0212 2840068
Asır Bilgisayar	Adana	0322 4595615
Badel Bilgisayar	Konya	0332 3216060
Basepro Bilgisayar	İstanbul	0212 5820272
Bemar Bilgisayar	İzmir	0232 4897250
Bilgi Birikim	İzmit	0262 3227777
BMAG Yazılım Çözümleri	Kayseri	0352 232 2261
BM Soft Bilişim Yazılım Danışmanlık	İstanbul	0212 5510144
Bursa Bilgi İşlem	Bursa	0224 2250775
Cmt Yazılım	Ankara	0312 4831384
Delfin Yazılım	İstanbul	0216 5672379-89-99
Delta Bilgisayar	Adapazarı	0264 2732769
Destek Bilgisayar	Eskişehir	0222 2339322
İz Bilişim	Trabzon	0462 5410000
Kuzey Bilgisayar	Samsun	0362 2302699
Koordinat Bilişim	Ankara	0312 2294499
Moliorus Corporation	Rusya	916 1558993
Onat Bilgisayar	İstanbul	0212 5986163
Oskar Bilgisayar	İstanbul	0212 2730631
Parametre Yazılım	İstanbul	0216 7061828
Platform Bilgisayar	Mersin	0324 3363212
Serra Group	Antalya	0242 2432618
SMG Teknoloji ve Bilişim	İstanbul	0212 219 06 63
Tutya Yazılım	İstanbul	0212 219 06 63

Nebim Yetkili Satıcıları

3D Bilgisayar	Diyarbakır	0412 4442412
A Artı Bilişim	İstanbul	0212 6676525
Attis Bilişim	Van	0432 2158622
Akademi Barkod	İstanbul	0212 5324777
Akkaya Bilgisayar	Şanlıurfa	0414 3150402
Arı Bilişim	Tekirdağ	0282 6511888
Aybilsan Yazılım	Aydın	0256 2265932
AVS Bilişim	İstanbul	0212 8723190
Beken Bilişim	Mardin	0482 2126767
Beyazpınar	Elazığ	0424 2381133
Çözümsoft Bilişim	İstanbul	0212 2255727
Data Bilgisayar	Batman	0488 2126640
Erka Bilgisayar	Malatya	0422 3241029
Hizmet Bilişim	Manisa	0236 4133655
Hsn Bilişim	İstanbul	0212 4810291
Kareas Bilgi Teknolojileri	İstanbul	0212 2967290
Kılavuz Kırtasiye	Aydın	0256 2138962
Meda Yazılım ve Bilişim	Aydın	0256 2120866
Mayatek Bilişim	Ankara	0312 4677786
Mysia Bilişim Teknolojileri	Balıkesir	0266 2600666
Narbim Yazılım	Kahramanmaraş	0344 2239600
Netdirect Bilişim	Muğla	0850 3028176
Qsg Bilgisayar	Çorum	0464 2244202
Pcsoft Yazılım	Ankara	0312 3919593
Sefa Elektronik	Muğla	0252 3822200
Reel Code Yazılım	Hatay	0326 2133800
Techiz Yazılım	İstanbul	0212 2228324
Teknofat Bilgisayar	Muğla	0252 6123514

Nebim V3 Gelişmeye Devam Ediyor

Nebim V3 son versiyonlarındaki yeni uygulamalar ve geliştirmeler ile kullanıcıların verimliliğini artırmaya devam ediyor.

Finans ve Muhasebe

- Müşteri ve Tedarikçi Yönetimi
- Banka İşlemleri ve Entegrasyonları
- e-Fatura, e-Arşiv
- Maliyetlendirme ve Maliyet Düzenleme
- e-Beyanname ve e-Defter
- Ödeme Talimatları ve Borç / Alacak Kapama
- E-Fatura, E-Defter
- Maliyet Merkezleri Yönetimi
- Sabit Kıymetler
- TFRS

İK ve Personel Ücretleri

- İş Başvuruları ve Görüşmeleri
- İş Eğitimleri ve Testleri
- Norm Kadro
- Teşvik Primleri
- Personel İzin Planlama
- Personel Ücret Planlama

CRM

- Müşteri Adayı ve Müşteri Yönetimi
- Müşteri Veri Kalitesi
- Segmentasyon
- Sadakat Yönetimi Sistemleri ile Entegrasyon
- Toplu Mesaj Gönderimi
- Müşteri Analizleri

Ürün Yönetimi

- Ürün Kategori Yönetimi
- Çok Boyutlu Ürün Yönetimi
- Sezon / Koleksiyon Takibi
- Tahsisat, Tamamlama, Transfer
- Merchandise Planlama

Satın Alma

- Satın Alma Süreç Yönetimi, ASN
- Teklifler
- Konsinye Alımlar
- İthalat
- Masraf Yönetimi
- Malzeme / Hammaddede Yönetimi

Üretim

- Üretim Planlama
- İş Emri ve Süreç Planlama
- Numune/Model Takibi
- İhtiyaç Planlama
- Operasyonda Verimlilik
- Mamul/Hammaddede Kalite Kontrol

Depo Yönetimi

- Çok Depolu Envanter Yönetimi
- Depo Süreç Yönetimi
- Sayım ve Sayım Fark Eşitleme
- Ürün Birleştirme ve Ayırma
- Lojistik Sistemleri ile Entegrasyon
- Depo Mobil Uygulamaları



Satış

- Satış Süreç Yönetimi
- Fiyat Yönetimi
- İndirim Kampanyaları Yönetimi
- Çok Kanallı Toptan, Perakende, Bayi, Konsinye, İhracat, B2x Satış
- e-Fatura, e-Arşiv
- Yeni Nesil ÖKC Entegrasyonu
- Taksitli Perakende Satış ve Sonradan Teslim (Sipariş)

- Çok Dilli Arayüz
- Çok Dilli Veri Yönetimi
- Çoklu Para Birimi

- Konsolide Raporlama
- İş Ortağı Yönetimi

- Veri Ambarı
- İş Zekası (Hazır Dashboard'lar ve Raporları)

- Başka uygulamalar ile entegrasyona açık alt yapı



Abdullah Bekmezci
Pazarlama Müdürü

Nebim V3 Yenilikleri

e-Arşiv Desteği

433 sıra numaralı Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği ile getirilen ve 1.1.2016 tarihinde kapsama giren firmalar için zorunlu olan elektronik arşiv (e-Arşiv) uygulaması kapsamında Başkanlık tarafından belirlenen standartlara uygun olarak e-Arşiv faturasının düzenlenmesi için gerekli olan geliştirmeler yapıldı. e-Arşiv kapsamına giren firmalar, Nisan 2015 versiyonunda sunulan e-Arşiv desteği sayesinde, 1.1.2016 tarihinden önce gerekli hazırlıkları yapabilecekler.

Nebim V3 e-Arşiv ile kullanıcılar toptan, perakende ve e-ticaret satış işlemlerini e-arşiv faturası olarak düzenleyebilecek.



Yeni Nesil Ödeme Kaydedici Cihaz (ÖKC) Entegrasyonu

1.1.2016'da kullanılması zorunlu olacak olan Yeni Nesil ÖKC'ler ile ilgili tebliğe uygun bir cihaz olan Hugin VX 675 ile entegrasyon gerçekleştirildi. Bu entegrasyon sayesinde Nebim V3 kullanıcıları; mağazalarında hâlihazırda kullandıkları PC donanımlarını ve Nebim V3 POS yazılımlarını 1.1.2016'dan sonra da kullanmaya devam ederek mevzuatın gerektirdiklerini yerine getirebilecekler.



Harici Sadakat Yönetimi Sistemleriyle Entegrasyon

Nebim V3 ERP'nin sunmuş olduğu indirim kampanyaları, indirim çekleri, para puan ve hediye kartı uygulamalarının yanı sıra, firmaların müşterilerine farklı avantajlar sunabilecekleri harici sadakat yönetimi sistemleriyle entegrasyonlar yapılmaya devam ediyor.

Nebim V3'ün Tanı Pazarlama'nın Paro entegrasyonunun yanı sıra Boyner Grup Hopi uygulaması ve Doğu Grup DMS uygulaması gibi birçok farklı, harici sadakat yönetimi sistemi ile entegre olmaya devam ediyor. Bu sayede firmaların müşterilerini daha yakından tanıyarak farklı avantajlar sunabilmesini, üye tüm firmalardan kazanılan ve kullanılan puanların takibinin yapılabilmesini sağlıyor.



Reyon Fişi uygulaması

Yeni geliştirilen Nebim V3 Kiosk uygulaması üzerinde, reyonlarda oluşturulan reyon fişlerinin, mağaza kasalarında kullanılan Nebim V3 POS üzerinden satışa dönüştürülmesi sağlandı.

- Nebim V3 Kiosk uygulaması yazıldı. Bu uygulama ile mağaza kullanıcısı ile programa girip Ürün Sorgulama İşlemi yapılabiliyor. Ayrıca yine Nebim V3 Kiosk uygulaması içerisinde Reyon Fişi Girişi yapılabilmektedir.



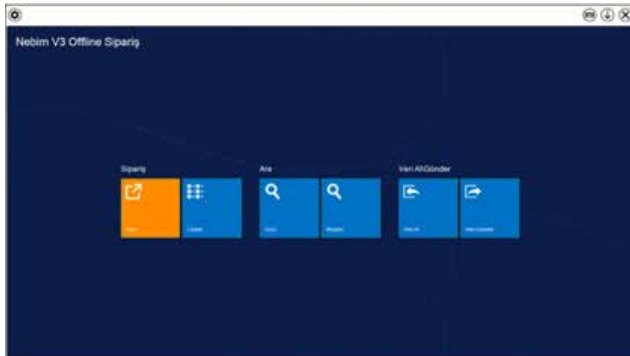
Bu uygulama yardımı ile girilen reyon fişi Nebim V3 POS üzerinden Peşin ve Taksitli satış girilirken Reyon Fişi Aktar diyerek girilen bu fişi satışa dönüştürmesi sağlanıyor.



Offline Sipariş Alma uygulaması

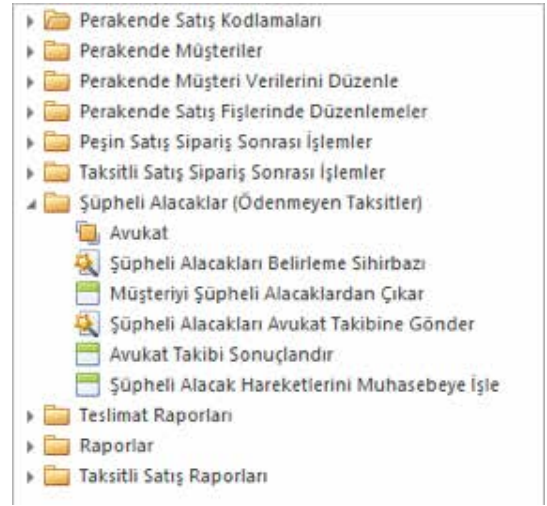
Özellikle bayi sipariş dönemlerinde, internet bağlantısının olmadığı ortamlarda da sipariş alabilmek ve daha sonra toplanan bu siparişleri Nebim V3 ERP'ye aktarabilmek amacı ile Nebim V3 Offline Sipariş uygulaması geliştirildi.

- Özellikle bayi sipariş dönemlerinde offline olarak sipariş alabilmek ve daha sonra toplanan bu siparişleri Nebim V3 ERP'ye aktarabilmek amacı ile Nebim V3 Offline Sipariş programı geliştirildi.



Şüpheli Alacaklar (Avukat Takibi)

Taksitli perakende satış yapan firmalar için şüpheli alacakların belirlenmesi, avukat takibine verilmesi, avukat takibinde sonuçlandırılması süreçlerini yönetebilmek amacı ile "Şüpheli Alacaklar (Ödenmeyen Taksitler)" uygulaması geliştirildi. Bu uygulama ile avukatların belirlenmesi, şüpheli alacakların belirlenerek avukat takibine verilmesi ve avukat takibi sonuçlandırma işleminin yapılabilmesi sağlandı.



Nebim V3 raporlama alt yapısı değiştirildi

Kullanıcıların daha önceki Nebim V3 versiyonlarında kullandıkları Pivot ve Form rapor tiplerine, üçüncü bir rapor tipi olan "Grid rapor tipi" eklendi. Grid rapor tipi sayesinde kullanıcıların hazırladıkları raporlarda birçok değişikliği, Bilgi İşlemden destek almalarına gerek olmaksızın pratik bir şekilde yapabilmeleri sağlandı. Bu değişikliklere; kullanıcıların sütun yerlerini değiştirmeleri, sütun kaldırılmaları, hesaplama yöntemine dayalı yeni sütunlar ekleyebilmeleri, sütunlara göre satır sıralamalarını belirleyebilmeleri, artan ya da azalan seçeneğine göre sıralama yaptırabilmeleri, yaptıkları rapor düzenlemelerini daha sonra tekrar kullanabilmek üzere kaydedebilmeleri örnek gösterilebilir.

Tarih	Miktar	Durum
2015.01.14	1.000,00	...
2015.01.15	2.000,00	...
2015.01.16	3.000,00	...
2015.01.17	4.000,00	...
2015.01.18	5.000,00	...
2015.01.19	6.000,00	...
2015.01.20	7.000,00	...
2015.01.21	8.000,00	...
2015.01.22	9.000,00	...
2015.01.23	10.000,00	...
2015.01.24	11.000,00	...
2015.01.25	12.000,00	...
2015.01.26	13.000,00	...
2015.01.27	14.000,00	...
2015.01.28	15.000,00	...
2015.01.29	16.000,00	...
2015.01.30	17.000,00	...
2015.01.31	18.000,00	...

MT940 dosya formatı ile banka işlemleri entegrasyonu sağlandı

Banka	Hesap	Tarih	Miktar	Durum
...	...	2015.01.14	1.000,00	...
...	...	2015.01.15	2.000,00	...
...	...	2015.01.16	3.000,00	...
...	...	2015.01.17	4.000,00	...
...	...	2015.01.18	5.000,00	...
...	...	2015.01.19	6.000,00	...
...	...	2015.01.20	7.000,00	...
...	...	2015.01.21	8.000,00	...
...	...	2015.01.22	9.000,00	...
...	...	2015.01.23	10.000,00	...
...	...	2015.01.24	11.000,00	...
...	...	2015.01.25	12.000,00	...
...	...	2015.01.26	13.000,00	...
...	...	2015.01.27	14.000,00	...
...	...	2015.01.28	15.000,00	...
...	...	2015.01.29	16.000,00	...
...	...	2015.01.30	17.000,00	...
...	...	2015.01.31	18.000,00	...

Bankalardaki hesaplarla ilgili her türlü para yatırma, çekme, havale, EFT gibi işlem kayıtlarının MT940 dosya entegrasyonu ile bankadan alınarak, direkt programdaki ilgili hesaplara işlenebilmesi sağlandı.

Bankaya verilecek ödeme talimatları ve geri dönüşleri için uygulama geliştirildi

Bankalara ödeme talimatları oluşturulabilmesi ve bu ödeme talimatlarının onaylanarak bankaya gönderilebilmesi sağlandı. Ödeme talimatına istinaden banka hesaplarından yapılan ödemelerin, bankadan bir dosya yardımı ile alınabilmesi ve ilgili muhasebe kaydının oluşturulabilmesi sağlandı.

Carı Hesap Kodu	Açıklama	Banka	Borçlu Lümeni	Banka Hesap No	İşlem Numarası	Para Birimi	Tutar	Çevre Ref. Numarası
1.1.1	KOZAN BUL. AKKADİ...	AKIS		1288-74768		TL	4.000,00	
1.1.2	ALFKA BICARER T.GARANTİ...	AKSARAY ISI		18075777		TL	7.500,00	
1.1.3	ANDINO GÖZLE TIR VE ER...	DEHİZİ		375425,88		TRY	13.300,00	

Banka kredilerinin takibi için uygulama geliştirildi

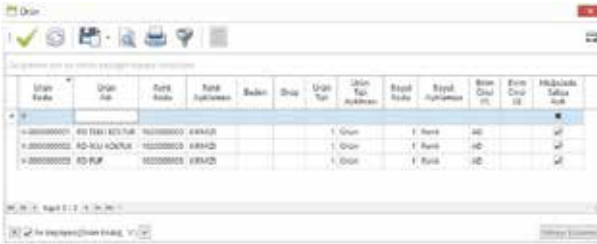
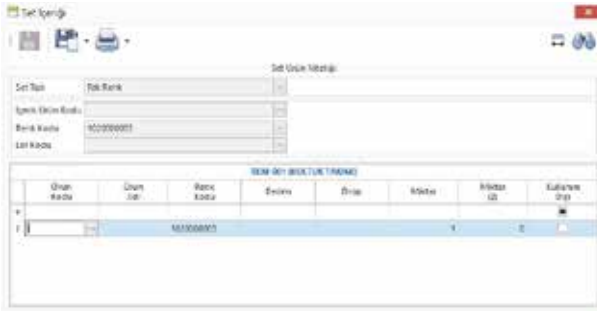
Bankalardan kullanılan kredilerin farklı kredi tipleri ile kaydedilebilmesi ve kredinin onaylanabilmesi sağlandı. Banka kredilerinin geri ödemelerinin vadelerine göre takip edilebilmesi ve muhasebeleştirilebilmesi sağlandı.

Banka	Kredi No	Bank Kodu	Bank Adı	Bakiye	Ödeme Tarihi	Ödeme Durumu	Ödeme Tarihi	Ödeme Durumu	Muhasebe Durumu
1288000001	AK TIR AKTİF...	1288000001	AKIS	4.000,00	1. Ocak	1. Nave	1. Ocak	1. Nave	...
1807577702	AK BICARER...	1807577702	AKSARAY ISI	7.500,00	1. Ocak	1. Nave	1. Ocak	1. Nave	...
3754258803	AK BICARER...	3754258803	AKSARAY ISI	13.300,00	1. Ocak	1. Nave	1. Ocak	1. Nave	...

Set Tipi	Banka Kodu	Banka Adı	Set Miktarı
1288000001	AKIS	AKIS	4.000,00
1807577702	AKSARAY ISI	AKSARAY ISI	7.500,00
3754258803	AKSARAY ISI	AKSARAY ISI	13.300,00

Set (Takım) ürün oluşturma ve çözme işlemleri geliştirildi

Ürün, renk, lot gibi özelliklere göre set ürün oluşturulabilmesi ve bu sayede “seç” içeriğinin program tarafından algılanabilmesi sağlandı. Set (Takım) içerisinde yer alan ürünlerin birim maliyetlerinin hesaplanabilmesi, Set (Takım) oluşturarak mağazalara gönderilen ürünlerin mağazalarda ayrılabilmesi mümkün hale geldi.



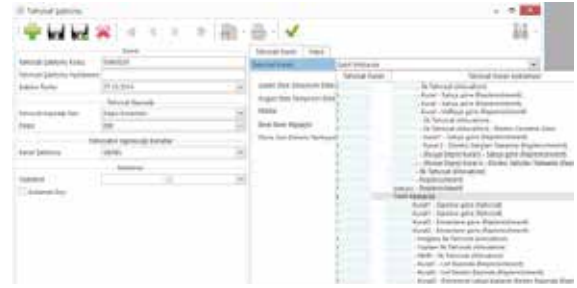
Ürünlerin Seri Numarasına göre takibi sağlandı

Ürün bazında seri numarası takibi ile, toptan alış, toptan ve perakende satış işlemlerinin seri numarasına göre yapılabilmesi sağlandı.



Ürün Tahsisat, Tamamlama ve Transfer için yeni kurallar

Firmaya özel geliştirilebilen tahsisat, tamamlama ve transfer kuralları, yeni eklenen birçok kural ile zenginleştirildi.



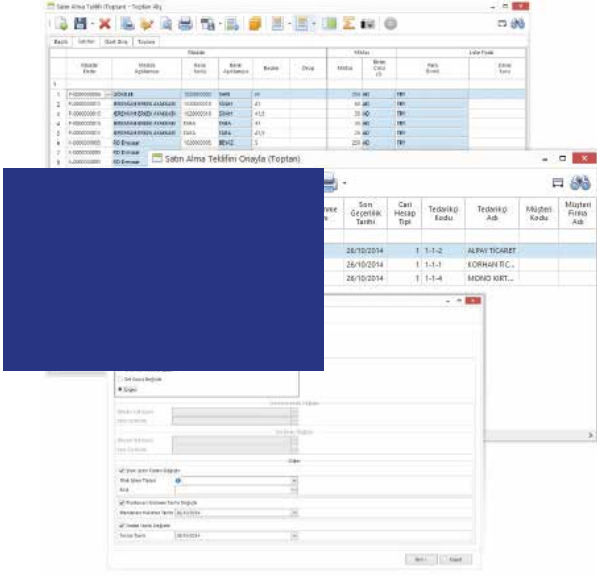
Dönem Sonu Envanter maliyetlerinin düzenlenebilmesi sağlandı

Var olan satın alma maliyetleri ve satış kârlılığı düzenleme uygulamalarının yanı sıra, Dönem Sonu Envanter maliyetlerinin de düzenlenebilmesi sağlandı.



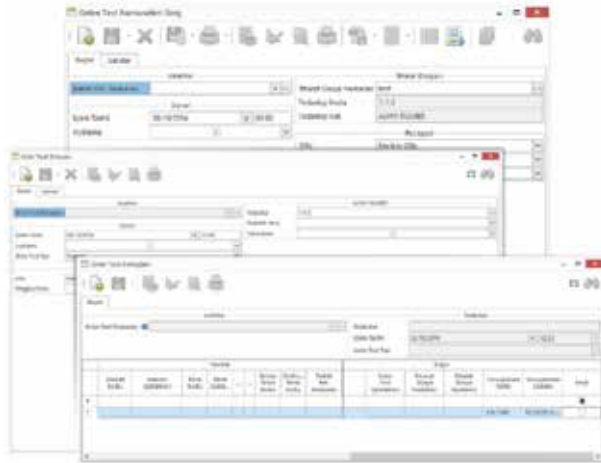
Satın Alma Teklifleri, teklif onayları ve yeniden düzenlemeler geliştirildi

Ürün ve masraf alımları için satın alma tekliflerinin oluşturulması, oluşturulan tekliflerin onaylanması ve satın alma için kesin siparişe dönüştürülmesi işlemleri geliştirildi. Mevcut teklifler üzerinde ürün, lot, set kodu, stok işlem tipi, planlanan yükleme tarihi ve teslim tarihi gibi bilgilerin toplu olarak değiştirilebilmesi sağlandı.



İthal edilen ürünlerin test işlemlerinin takip edilebilmesi sağlandı

İthal edilecek ürün numunelerinin test firmalarına gönderilerek test ettirilmesi ve test sonuçlarına göre ithalata karar verilmesi süreçlerinin takibi sağlandı.

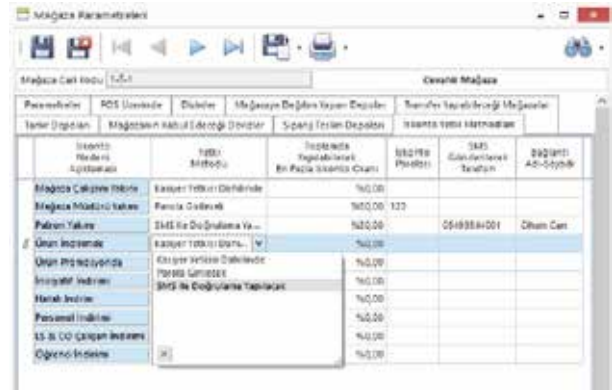


Mağazalarda e-Fatura düzenleme ve e-Fatura iade işlemlerinin yönetilmesi sağlandı.

Mağaza kasalarında kullanılan Nebim V3 POS uygulamasından da e-Fatura düzenlenebilmesi, mağazalarda düzenlenen e-Fatura ile ilgili iade işlemlerinin yapılabilmesi sağlandı.

Mağazalarda müşterilere yapılan iskontoların yetki seviyeleri değiştirildi.

- Kasiyer iskontosu; kasiyere verilen iskonto yetkisi
- Parola girilerek; kasiyere verilen iskonto yetkisini aşacak oranlar için mağaza müdürüne verilen parola yetkisi
- SMS ile doğrulama yapılarak; mağaza müdürü iskonto yetkisini aşan iskonto oranları için, merkezdeki yetkiliye gönderilen SMS'e istinaden verilen onay kodu ile yapılan iskonto yetkisi



Taksitli perakende satış işlemleri geliştirildi ve kullanıcıların daha pratik kullanabilmeleri için düzenlemeler yapıldı

Aynı alışverişe iki kefil seçilebilmesi sağlandı.

TC Kimlik numarası ile kefil sorgulaması yapılabilmesi sağlandı.

Eş, çocuk, kardeş, gibi bağlantılı kişilere asıl kart üzerinden satış yapılabilmesi ve takip edilebilmesi sağlandı.

Seç	Adı-Soyadı	TC Kimlik No	İş Ünvani Açıklaması
<input checked="" type="checkbox"/>	BARAN KORGÜN	12345678901	FINANS MÜDÜRÜ
<input checked="" type="checkbox"/>	CEYDA ŞENCAN	1231112345	SATIŞ SORUMLUSU
<input type="checkbox"/>	MERAL GÜLER	23454676543	EN HANIMI

Müşteri Tipi	Müşteri Firma Adı	Bakiye	Ekstra
Personel	Elif Maviş	0,0000	Ekstra

Müşteri Kodu	Müşteri Tipi	Müşteri Firma Adı	Bakiye	Ekstra
T-4-1-6	Perakende Müşteri	GÜZEM ERGÜN	-1309,2900	Ekstra
1-4-1	Perakende Müşteri	SONAT KARA	-36506,8354	Ekstra

İndirim kampanyalarında toptan, perakende ve personele yapılan satışlarda kullanılmak üzere yeni kurallar eklendi

Örneğin; 2 tane A markasından, 3 tane B markasından kısa kollu gömlek veya 1 tane C markasından pantolon ve 2 tane D markasından t-shirt alındığında; X ürünü hediye ve/veya ürünlere %xx indirim.

Satış danışmanlarının performanslarının ölçülebilmesi için farklı projeler geliştirildi

Mağazalara aylık hedeflerin verilmesi, bu hedefe göre belli katsayılarla mağaza günlük hedeflerinin bulunması sağlandı. Mağaza günlük hedefinden belli katsayılarla personel günlük hedeflerinin bulunabileceği ve hedef - gerçekleşen analizlerinin yapılabileceği, personel performans değerlendirme kuralları geliştirildi.

İstihbarat sürecinin takibi sağlandı. Sonradan teslimli satışlar için siparişe bağlı olarak istihbarat yapılabilmesi, istihbarat sorularına verilen yanıtlara göre belirlenen puanın üstündeki siparişlerin istihbarat onayı ile sevk edilebilmesi sağlandı.

Erken ödeme iskontosunun yapılabilmesi sağlandı. Taksitlerini erken ödeyen müşteriler için tutar ya da oran bazında iskonto yapılabilmesi sağlandı.

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	30	Proje Durumları
2022																	
2023																	
2024																	
2025																	
2026																	
2027																	
2028																	
2029																	
30																	
Projeler																	
Bölge																	
Toplam																	

Personelin ücret planlama uygulaması geliştirildi

Personel ücretlerinin, farklı artış oranlarına göre belirlenen plan tipleriyle hesaplanabilmesi sağlandı.

Müşteri Kodu	Müşteri Adı	TC Kimlik No	Şirket Adı
1-4-1	SONAT KARA	23454676543	ŞİRKET ADI

Başlangıç Tarihi	Sonuç	Notlar
2015-01-01	Yeterli	

Personel Kodu	Personel Adı	Personel Tipi	Personel Durumu
1001	SONAT KARA	Personel	Ekstra



Yılmaz Akgül
Üretim Proje Müdürü
Serbest Muhasebeci Mali Müşavir

Üretim

Hammadde Satın Alma ve Talep Yönetimi

Nebim Üretim'in bir opsiyonu olarak sunulan "Ham Madde Satınalma ve Talep Yönetimi", talep yönetimi konusundaki ihtiyaçlar için geliştirilmiştir. Bu uygulama sayesinde projeksiyon aşamasından talep girişi, girilen taleplerin onaylanmasından teklif ve sipariş sürecine kadar tüm satın alım süreçleri, bir onay mekanizması ile yetki altına alınabilmekte ve süreçler bu yetkilendirme ile yönetilebilmektedir.

Ham madde talep yönetimi beş ana bölümden oluşmaktadır:

- Talep girişi ve onaylama yönetimi
- Talep karşılama ile kapatma
- Teklif girişi ve onaylama yönetimi
- Onaylı tekliflerden satın alma siparişi oluşturma
- Projeksiyon girişi ve yönetimi

No	Talep Tarihi	Talep Açıklaması	Ürün	Stok	Miktar	Ünvan	İşlem	Statü	Yazdır	Yenile	Yeni	Yenile	Yeni	Yenile
1	15/05/2015	Satınalma Talebi
2	15/05/2015	Satınalma Talebi
3	15/05/2015	Satınalma Talebi
4	15/05/2015	Satınalma Talebi
5	15/05/2015	Satınalma Talebi
6	15/05/2015	Satınalma Talebi
7	15/05/2015	Satınalma Talebi
8	15/05/2015	Satınalma Talebi
9	15/05/2015	Satınalma Talebi
10	15/05/2015	Satınalma Talebi
11	15/05/2015	Satınalma Talebi
12	15/05/2015	Satınalma Talebi
13	15/05/2015	Satınalma Talebi
14	15/05/2015	Satınalma Talebi
15	15/05/2015	Satınalma Talebi
16	15/05/2015	Satınalma Talebi
17	15/05/2015	Satınalma Talebi
18	15/05/2015	Satınalma Talebi
19	15/05/2015	Satınalma Talebi
20	15/05/2015	Satınalma Talebi

Talep Girişi ve Onaylama Yönetimi

Sistemde tanımlanacak departmanlardan talepler toplanabilmektedir. Departmanlar taleplerini kendileri için tanımlanan sezon veya depo bazında girebilmekte ve bu talepler yetkili kişiler tarafından, beş seviye bir onaylama sistemine tabi tutulabilmektedir. Kullanıcılar departman bazında talep onaylamaya yetkilendirilebilmektedir. Talepler için hedef tarihleri, fiyat ve teknik detaylar girilebilecek parametrik alanlar bulunmaktadır.

Talep Karşılama ve Kapatma

Talep yönetiminden girilen talepler iki şekilde karşılanabilmektedir. Girilen talepler karşılama modülünden kapatıldığı zaman, teklif kısmına ve sipariş kısmına düşmeyip depodan veya kartela gibi stok hareketsiz olarak ile karşılanabilmektedir. Talep karşılamadan karşılanmayıp satın almaya gidecek talepler için ise, teklif giriş işlemleri ile devam edilmektedir.

Teklif Girişi ve Onaylama Yönetimi

Talep yönetiminden girilen ve onaylanan talepler satınalmanın önüne gelmektedir. Satınalma, işlem yapacağı talepler için farklı firmalardan farklı şartlarda teklifler toplayabilmekte ve bu teklifleri teklif girişinden girebilmektedir. Firmalardan toplanan teklifler, satınalma yöneticileri tarafından onaylanarak sipariş oluşturulabilmektedir. Tekliflerde teknik şartlar, fiyat ve teslimle ilgili bilgiler takip edilebilmekte ve teklif formları hazırlanabilmektedir.

No	Talep Tarihi	Talep Açıklaması	Ürün	Stok	Miktar	Ünvan	İşlem	Statü	Yazdır	Yenile	Yeni	Yenile	Yeni	Yenile
1	15/05/2015	Satınalma Talebi
2	15/05/2015	Satınalma Talebi
3	15/05/2015	Satınalma Talebi
4	15/05/2015	Satınalma Talebi
5	15/05/2015	Satınalma Talebi
6	15/05/2015	Satınalma Talebi
7	15/05/2015	Satınalma Talebi
8	15/05/2015	Satınalma Talebi
9	15/05/2015	Satınalma Talebi
10	15/05/2015	Satınalma Talebi
11	15/05/2015	Satınalma Talebi
12	15/05/2015	Satınalma Talebi
13	15/05/2015	Satınalma Talebi
14	15/05/2015	Satınalma Talebi
15	15/05/2015	Satınalma Talebi
16	15/05/2015	Satınalma Talebi
17	15/05/2015	Satınalma Talebi
18	15/05/2015	Satınalma Talebi
19	15/05/2015	Satınalma Talebi
20	15/05/2015	Satınalma Talebi

Onaylı Tekliflerden Satınalma Siparişi Oluşturma

Onaylı teklifler, satınalma siparişi verme işleminde sipariş ekranından çağırılabilir ve bu onaylı tekliflerden satınalma siparişi oluşturulabilmektedir. Birbirine bağlı olarak oluşturulan Talep, Teklif, Sipariş, Giriş İrsaliyesi gibi işlemlerin art arda takipleri mümkün olmakta ve talepler istenen detayda incelenebilmektedir. Talep verenler açısından yapılacak değerlendirme ile hangi departmanın ne kadar talep açtığı, ne kadar satınalmaya dönüştüğü ve ne kadarlık bir kısmının kullanıldığı takip edilebilmektedir. Teklifler açısından değerlendirme yapılarak, hangi talepler için kaç farklı teklif alındığı, fiyat ve teslimde iyileştirmeye gidilip gidilmediği izlenebilmektedir.

Projeksiyon Girişi ve Yönetimi

Projeksiyon giriş ve takibi; takibi talep girişten bağımsız olarak yapılabilecek bir araç olarak kullanılabilmektedir. Sezon başında henüz talepler oluşturulmadan dahi, departman bazında projeksiyonlar alınabilmekte, bu verilerin sezon ve bölge/depo bazında girişi yapılabilmekte, girişi yapılan projeksiyonlar sezon sonunda gerçekleşen talep ve satınalmalarla karşılaştırılıp raporlanabilmektedir. Projeksiyon giriş işlemi fazla detay içermeyecek bir şekilde, satınalma yönetimine vizyon ve hedefleri belirleyecek özel parametreler sunmaktadır. Bu bilgilerle sezonluk satınalma hedefleri, projeksiyon kısmından takip edilebilmektedir.

Veri Ambarı

Veri Ambarı'na Erişim

Veri Ambarı'nda Nebim V3 ERP içerisinde Veri Ambarı Tarayıcısı ve Microsoft Excel Pivot Tablo Alan Listesi olmak üzere, iki farklı şekilde sorgulama yapabilirsiniz.



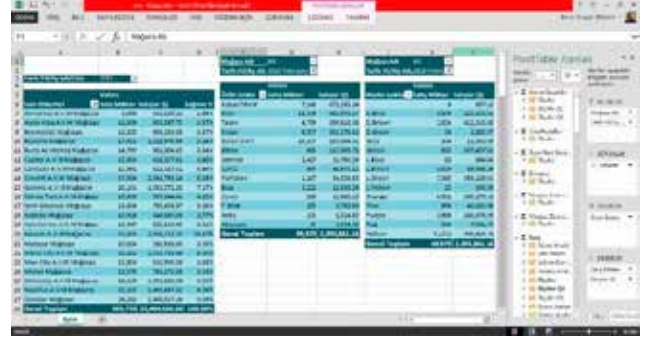
Tut, sürükle ve bırak yöntemi ile çok hızlı bir şekilde istediğiniz formatta rapor hazırlayabilir, hazırlanan raporları daha sonra görüntülemek üzere kayıt edebilirsiniz.



V3 Genel Analizler

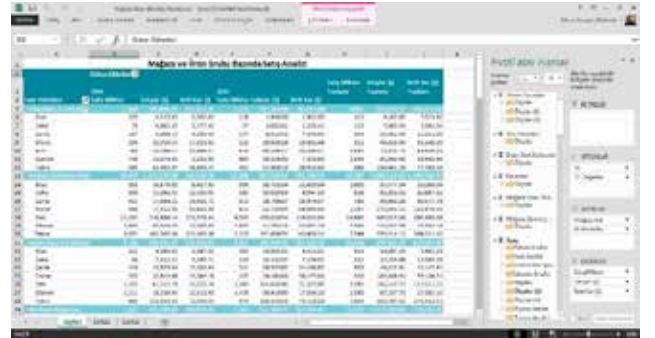
Veri ambarı içerisinde bulunan boyutlar ve değerler ile, alınan-verilen siparişler, ciro hedefleri, stok seviyesi bilgileri, envanter, mağaza alan/kira, mağaza ziyaretçi bilgileri, fatura, indirim, iskonto vb. birçok KPI ve boyut kullanarak, detaylı analizler yapabilirsiniz.

Ürün, lokasyon, müşteri, tedarikçi, tarih vb. bazında, hiyerarşik yapılarla sorgulamalar yapabilirsiniz. Örneğin; Şirket-Bölge-Ofis-Mağaza-Depo. Fatura analizi ve iade analizi ölçütleri ile, ortalama fatura tutarı, fatura sayısı, fatura satır sayısı, model sayısı, sepet derinliği analizleri yapabilir, yapılan satışlara göre iade oranlarını analiz edebilirsiniz.



Anında indirim, para puan, indirim çeki, ödeme şekilleri, indirim gibi farklı kampanya yöntemlerine göre mağaza, ürün vb. bazında istediğiniz detayda analizler yapabilirsiniz.

Alınan ve verilen sipariş ölçütleri ile, sipariş miktarı, sevk miktarı ve kalan miktar değerleri sayesinde sipariş takibi yapabilirsiniz.



Veri Ambarı'nda yapılan hesaplamalar sayesinde, Nebim V3'ün operasyonel sisteminde olmayan değerleri de raporlarınızda ve analizlerinizde kullanabilirsiniz. Bunlara örnek olarak; GMROI (Gross Margin Return on Inventory-Ürün Kârlılığı), GMROF (Gross Margin Return on Footage-Metrekare Verimliliği), GMROL (Gross Margin Return on Labour-Personel Verimliliği) ve Markup'ı verebiliriz.

Mağaza metrekare bilgilerini görebilir, satış alanı tarihçesine ve metrekare başına düşen ciroya göre analiz yapabilirsiniz. Mağazalarınıza giriş yapan müşteri sayısını, giriş yapan müşterilerin alışveriş yapma yüzdelerini, müşterilerin haftanın hangi günlerinde veya saatlerde daha çok alışveriş yaptıklarını analiz edebilirsiniz. Mağazalarınızın veya depolarınızın dönem başı stok, ortalama envanter ve güncel envanter miktar ve tutarlarını görebilirsiniz. Aynı zamanda, gün bazında envanter analizi yapabilirsiniz.



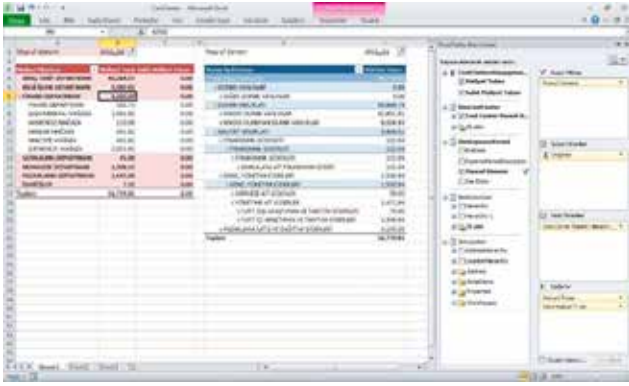
Meral Güngör
Ürün Yöneticisi
Kurumsal Performans Yönetimi
(CPM)

Muhasebe Analizleri

Müşterilerinizin borç, alacak, toplam alacak, toplam borçlarını takip edebilirsiniz. Hesap planı ve kırılımları bazında, muhasebe fiş kayıt detaylarına, maliyet merkezi detaylarına ve işlem tiplerine göre ayırım seçenekleri ile, detaylı analizler yapabilirsiniz.

Maliyet Merkezi Analizleri

Maliyet merkezi dağıtım hiyerarşisine göre; satış tutarı, satış miktarı, satılan malın maliyeti ile maliyet tutarlarını görebilirsiniz. Aynı zamanda, masraf dönemlerine göre maliyet merkezi hiyerarşisi bazında masraf dağılımlarını görebilir, muhasebe hesap planına göre analiz yapabilirsiniz.



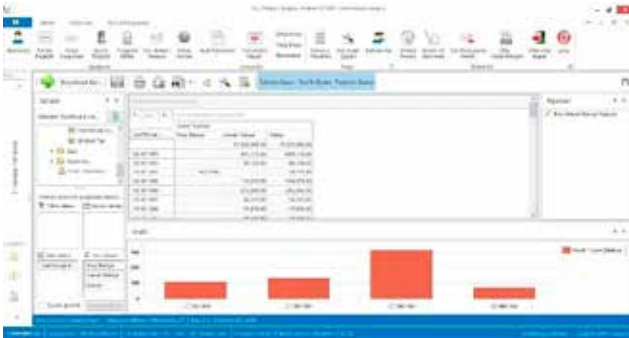
İnsan Kaynakları Analizleri

Çalışanlarınızın kıdem yılı, cinsiyet dağılımı, yaş seviyeleri, eğitim seviyeleri bazında analizlerini yapabilirsiniz.



Borç ve Alacak Analizleri

Perakende müşteri, toptan müşteri, personel veya tedarikçi bazında borç, alacak ve bakiye analizleri yapabilirsiniz.



Ödeme Analizleri

Mağazalarınızda yapılan ödemeleri, değişik hiyerarşik yapılara göre gruplandırarak analiz edebilirsiniz. Örneğin; kredi kartı ile yapılan ödemelerde, Banka Adı ->Kredi Kartı Tipi->Taksit Sayısı hiyerarşisi bazında, banka aracılığı ile yapılan ödemelerde, Banka Adı->Banka Şubesi Adı->Banka Hesap Tipi Açıklaması->Banka Hesap Adı hiyerarşisi bazında, hediye kartı ile yapılan ödemelerde ise hediye kartı açıklamasına göre analiz yapabilirsiniz.

Taksitli Perakende Satış Analizleri

Müşterilerinizin taksitli alışverişlere istinaden yaptıkları ödemeler ve kalan borçların hangi aylarda ödeneceği ile ilgili bilgileri, detaylı analiz edebilirsiniz.

İş Zekası

Hazır Raporlar ve Dashboard'lar

Nebim'in sektörel deneyimini katarak geliştirdiği, perakende sektörüne özel formüller, hazır raporlar ve grafikler içeren Dashboard'lar sayesinde, Nebim V3'ünüzdeki verileri hızla raporlayıp analiz edebileceğiniz, "kullanımınıza hazır" iş zekası çözümünü, kısa bir uyarlama projesi sonrasında canlı kullanıma alabilirsiniz.



Üst Yönetim, Perakende Mağazalar Koordinatörü, Ürün Yöneticisi gibi farklı kullanıcı rolleri bazında tasarlanan hazır Dashboard'lar (gösterge panelleri) sayesinde, kullanıcılarınızın özellikle kendi sorumlu oldukları iş süreçlerini ilgilendiren hazır raporlara ve grafiklere kolaylıkla ulaşabilmelerini sağlayabilirsiniz.

Ciro ve satış miktarı gibi alışlagelmış raporlama değerlerinin yanı sıra, özellikle perakende sektöründe öne çıkan brüt marj, brüt marj %, Markup, GMROI (Gross Margin Return on Inventory), GMROF (Gross Margin Return on Footage), ortalama satış fiyatı ve sepet derinliği örnek olmak üzere, perakende sektörüne özgü değerleri analiz edebilirsiniz.

Nebim V3'ünüzdeki verilerin geçen yıl/bu yıl/hedef değişim yüzdelerini istediğiniz filtrelerle, istediğiniz kırımlarda raporlayabilir, analizlerinize en kümülatif değerlerden başlayıp en detay verilere inebilir, ürünlerin fotoğraflarına dahi erişebilirsiniz.

Ciro, brüt marj, ortalama satış fiyatı, satış miktarı, metrekare gibi değerlerin ilişkilerini raporlayabilir, mağazalarınıza giriş yapan günlük ziyaretçi sayılarını, giriş sayıları ile ilişkilendirilmiş ciro/fatura sayısı/ sepet derinliği gibi değerlerin geçen yıl ile karşılaştırmalarını analiz edebilir ve bu sayede mağazalarınızın metrekare verimliliklerini ve marka verimliliğinizi ölçebilirsiniz.



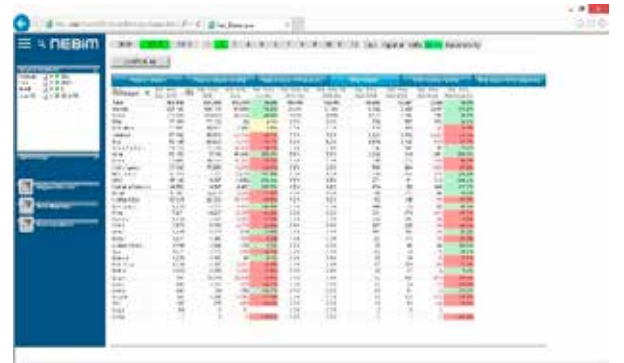
Satış personellerinizin; satış adedi, ciro, brüt marj, fatura sayısı vb. değerlere göre satış performanslarını analiz edebilir, en iyi ve en kötü satış yapan personellerinizi görebilirsiniz. Aynı zamanda personel satışlarınızın ürün hiyerarşisine göre dağılımını analiz edebilirsiniz.

Müşterilerinizin meslek, eğitim ve yaş gruplarına göre alışveriş yapma oranlarını görebilir, alışveriş yapmayan yeni müşterilerinizi analiz edebilirsiniz.

Çalışan sayısı veya yaş ortalamasına göre çalışanlarınızın; eğitim, kıdem, yaş, cinsiyet, askerlik durumlarını analiz edebilirsiniz.

Bütçe/Hedef Karşılaştırmalı Raporlar ve Trend Analizleri

Nebim V3 ERP'nizdeki değerleri geçen yıllar, sezonlar, aylar, haftalar gibi farklı dönemlerin verileri ile karşılaştırabilirsiniz.



Gerçekleşen değerlerinizi Nebim V3 ERP ve/veya Nebim V3 Merchandise Planlama uygulamalarında belirleyeceğimiz, aylık ya da haftalık satış bütçesi, marj veya indirim hedefleri ile karşılaştırabilirsiniz. Hedefe göre geride kalan mağazaları, satış kanallarını veya ürünleri kolaylıkla belirleyebilir ve zamanında harekete geçme fırsatı bulabilirsiniz.

Verilerinizi perakende, franchise, konsinye, ihracat, toptan, e-Ticaret gibi farklı satış kanalları bazında raporlayabilir, analizlerinizde mağaza detayına inebilirsiniz. Farklı satış kanallarını veya mağazaları karşılaştırarak birbirlerine kıyasla daha başarılı ya da daha başarısız satış lokasyonlarınızı kolaylıkla belirleyebilirsiniz.



Mağazalarınızı analiz ederken bire bir (Like for Like) mağazalarınızı, açılması veya kapanması planlanan mağazalarınızı ve tadilatla bulunan mağazalarınızı ayrı ayrı değerlendirerek, en iyi/en kötü satış yapan mağazalarınızı belirleyebilirsiniz. Perakende satış kanalınızın haftalık, aylık ve yıllık gerçek büyümesini ölçebilirsiniz.

Ürünlerinizi; Nebim V3 ERP'deki ürün hiyerarşiniz ile aynı yapıda raporlayabilir ya da analizlerinize özel farklı bir raporlama hiyerarşisi kullanabilirsiniz. Analizlerinizde ürün detayına inebilir, ürünlerinizi bu hiyerarşik yapılarla birbirleri ile veya benzer kategoriler ile karşılaştırabilir; ciro, adet, brüt marj, GMROI, sepet derinliği gibi değerlere göre en iyi/en kötü ürün kategorilerinizi belirleyebilirsiniz.

Ciro, brüt marj, GMROI gibi seçeceğiniz değerleri, satış lokasyonlarınızın veya ürün hiyerarşinizin farklı kırılımlarında raporlarken, dönemsel veya hedeflere göre karşılaştırırken "trend" analizleri yaparak, mağaza veya ürün performansınızın nerede azalıp nerede arttığını kolaylıkla belirleyebilirsiniz.

Grafikler ve Haritalar İçeren Dashboard'lar Sayesinde Pratik Veri Analizi

En iyi/en kötü sıralama görselleri, trend grafikleri, karşılaştırmalı bar grafikleri gibi görsel özellikleri kullanarak veya Pareto analizi gibi yöntemlerden yararlanarak; seçeceğiniz ciro, adet, brüt marj gibi değerlere göre en başarılı mağazalarınızı, ürün kategorilerinizi veya ürünlerinizi diğerlerinden kolaylıkla ayırt edebilirsiniz.



Nebim V3 ERP üzerinde tanımlanan mağaza lokasyon bilgilerinden yararlanarak mağazalarınızın konumlarını harita üzerinde görebilir, haritalarda istediğiniz bölgelere, şehirlere veya semtlere odaklanabilir, bütçeye veya hedefe göre geride kalmış mağazaları harita Dashboard'larının sunduğu farklı renklendirme yöntemlerinden de yararlanarak kolaylıkla belirleyebilirsiniz. Detaya inerek satış performansı ile ilgili sorunların altında yatan nedenleri analiz edebilirsiniz.



Raporlarda satır ve sütunlarda yapılan otomatik renklendirmeler sayesinde, ortalama değerlerden ya da planlanan hedeflerden uzak kalan mağazaları, ürün kategorilerini vb. kolaylıkla fark edebilir, filtrelerde seçebilir, bu seçimleri Nebim V3 İş Zekası'ndaki diğer Dashboard'larda da kullanabilirsiniz.

Kullanıcıların Kendi Veri Analizlerini Bilgi İşlem'den Destek Almaksızın ve Yüksek Sorgulama Hızı ile Yapabilme

Dashboard'larda ve raporlarda; yıl, ay, hafta, gün, 4-5-4 Merchandising takvimi, satış kanalı, bölge, ofis, mağaza, depo, ürün kategorileri, tedarikçi, müşteri gibi filtreler kullanarak, çözümün sunduğu hiyerarşik filtreleme özelliklerinden yararlanarak, Nebim V3'ünüzdeki veriyi istediğiniz esneklikte sorgulayabilirsiniz.



Bir raporda veya Dashboard'da filtreleri düzenledikten sonra, başka bir Dashboard ya da rapora geçtiğinizde, daha önceki raporda düzenlediğiniz filtreleri tekrardan düzenlemeye gerek kalmaksızın, aynı veriyi farklı grafikler ve yöntemler kullanarak analiz etmeye devam edebilirsiniz.

Tut, sürükle ve bırak yöntemi ile istediğiniz formatta ad-hoc raporlar hazırlayabilir, kümülatif bilgiden en alt detay bilgiye inebilir ve çok hızlı sorgulamalar yapabilirsiniz. Bu ad-hoc raporları ve filtre düzenlemelerini, daha sonra tekrar kullanmak ya da başka kullanıcılara kullandırtmak üzere kaydedebilirsiniz.

Üzerinde çalıştığınız Dashboard veya raporda, başka kullanıcılar ile paylaşmanız gerektiğini düşündüğünüz bir bulguya rastladığınız zaman, farklı bir arayüz kullanmaya gerek kalmaksızın rapora kendi notlarınızı ekleyebilirsiniz.

Raporun linkini farklı kullanıcılar ile paylaşabilir, onların da kendi notlarını eklemelerini sağlayabilirsiniz. Ekibinizle bir takım olarak çalışabilir, aynı link üzerinden "birlikte veri analizi" yapabilir ve dip noktaya gelince, yapılan analizin son noktasına tekrar notlarınızı yazabilirsiniz.

Nebim V3 İş Zekası'nın sunduğu tüm Dashboard ve raporlara, yukarıda belirtilen filtre düzenleme ve ad-hoc rapor geliştirme özellikleri dâhil olmak üzere, kullanımlarında hiçbir farklılık kalmaksızın, hem masaüstünüzden, hem web tarayıcınızdan, hem de mobil (tablet) cihazlardan erişebilirsiniz.

Esnek Yetkilendirme Sayesinde Kimin Hangi Veriye Erişebileceğinin Detaylı Belirlenmesi

Hem Nebim V3 İş Zekası'nın sunduğu hazır Dashboard ve raporları, hem de kendi firmanıza özel geliştirebileceğiniz kendi Dashboard'larınızı farklı departmanların ve kullanıcıların kullanımına açabilirsiniz. Yetkilendirmeyi Active Directory'nizdeki kullanıcılar detayında yaparak, hangi kullanıcıların hangi Dashboard'lara ve raporlara erişebileceğini belirleyebilirsiniz. Kullanıcı bazında yetkilendirmeyi Dashboard/rapor bazında yapmanın yanı sıra, satır ve sütun bazında gerçekleştirebilirsiniz. Bu sayede farklı kullanıcılar için, aynı raporların kopyalarını veya türevlerini geliştirmeye gerek kalmaz.



Satır bazında yetkilendirme sayesinde, hangi kullanıcıların hangi mağaza/ürün grubu/yıl vb. bilgileri görebileceğini belirleyebilirsiniz. Örneğin; bölge yöneticilerinin sadece kendi bölgelerini sorgulamalarını, mağaza müdürlerinin sadece kendi mağazalarını raporlamalarını, üst yönetimin ise tüm satış rakamlarını analiz edebilmelerini sağlayabilirsiniz.



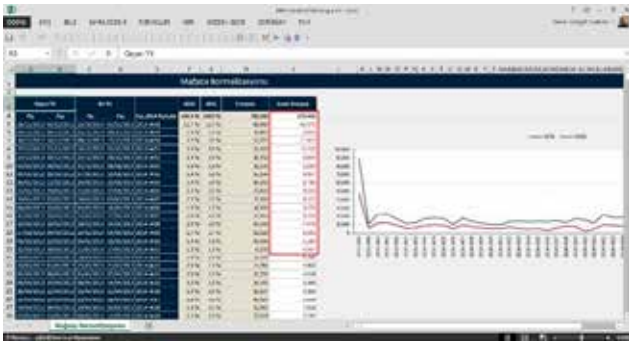
Sütun bazında yetkilendirme sayesinde ise, hazır raporlardaki bazı değerlerin sadece yetkili kullanıcılar tarafından görülmelerini sağlayabilirsiniz.

Örneğin, üst yönetimden bir kullanıcının baktığı raporda, cironun yanı sıra maliyet değerlerini görmesine imkân tanırken, aynı rapora bakan mağaza müdürünün maliyeti görmesini engelleyebilirsiniz.

Merchandise Planlama

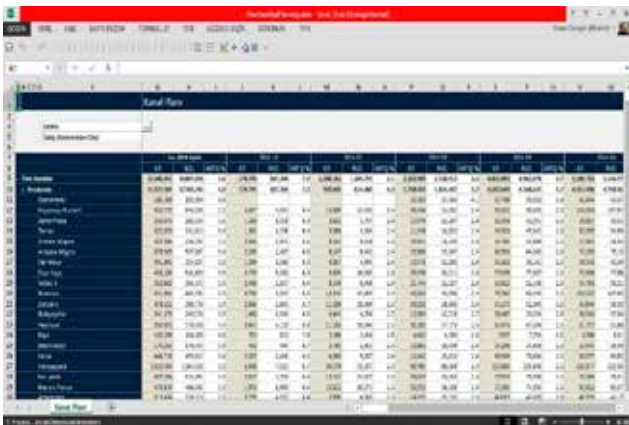
Hazırlık

Normalizasyon ve takvim kaydırma çalışmaları ile, tüm satış kanallarını LFL, bire bir (like for like) hale getirerek, planlama yapılacak dönem için, minimum sapmalı veri oluşturabilirsiniz.



Kanal Planı

Farklı satış kanalları bazında (yurt içi, yurt dışı, toptan, perakende, bayi, franchise, e-Ticaret) haftalık veya aylık olarak indirim planı ve satış bütçesi oluşturabilirsiniz. Açılacak/kapanacak mağazaların için ayrı ayrı planlama yapabilirsiniz.

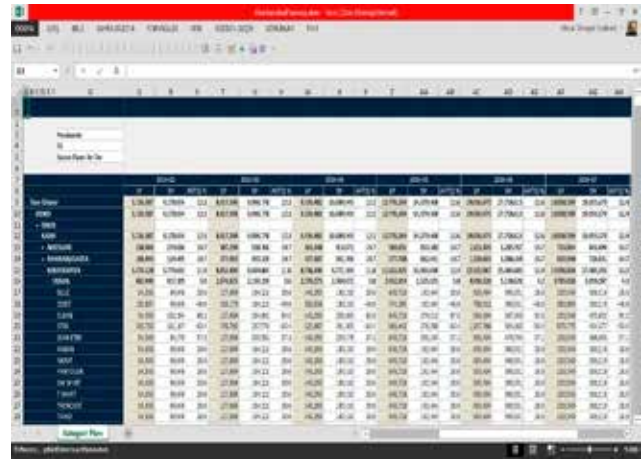


Kanal planından gelen gerçekleşen ciro hedefleri için, sezon bazında satış ağırlıkları girebilir, bu satış ağırlıklarını kategori bazında dağıtabilirsiniz.

Kanal tipi, sezon ve kategori bazında, aylık veya haftalık olarak indirim planı oluşturabilirsiniz.

Kategori Planı

Ürün kategorilerine göre, her bir satış kanalınız için, haftalık veya aylık olarak; satış, indirim, brüt marj, Forward Weeks Cover (FWC), Markup, GMROI gibi KPI'lar bazında planlama yapabilirsiniz. Aynı zamanda Open to Buy (OTB) ile envanter bütçeleri oluşturabilirsiniz.



IBM Cognos TM1

Nebim V3 Merchandise Planlama yazılımı; "IBM Cognos TM1" yazılım altyapısı üzerinde çalışıyor. Sistem; bu altyapının merkezileştirilmiş planlama bilgisi, hızlı sorgulanabilir ve geri yazılabilir bellek içi veritabanı, gelişmiş analiz ve olasılık senaryosu modellemesi gibi özelliklerinden faydalıyor. Bu sayede perakendeci firmaların bütçe geliştirme ve bütçe revizyonu süreçlerinin, çok hızlı ve pratik olmasını sağlıyor.

NebimExtra Yenilikleri

NebimExtra

Nebim kullanıcıları anlaşma çeşitlerine göre; lisanslanan yazılımların yeni versiyonlarına erişebilmekte, internet ve çağrı merkezi üzerinden destek alabilmekte, destek danışmanlarından firmalarında birebir destek alabilmek, Nebim Verimlilik Ölçümü Hizmeti sayesinde yazılımlarından aldıkları verimi ölçebilecek ve verim artırıcı çalışmalar planlayabilmektedir.

Uyarı Seviyesi Bazında Case Takibi

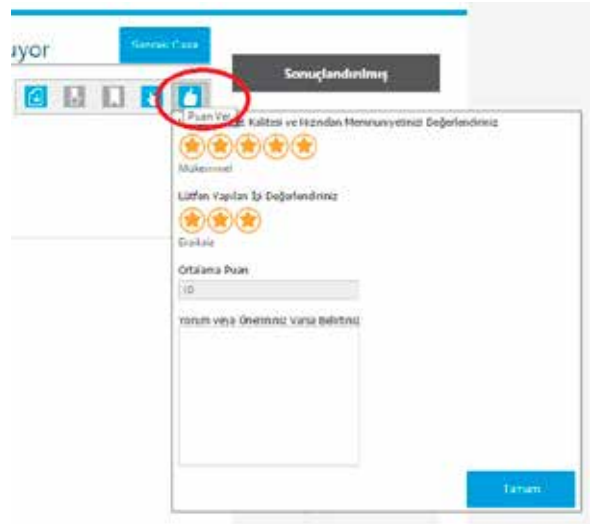
NebimExtra destek portalinde case açılırken belirtilen önceliklere (S1, S2, S3, P1, P2, P3) ilave olarak, önem verdiğiniz case'ler için müşteri destek yöneticinizden uyarı seviyesi eklenmesini isteyebilirsiniz. Uyarı seviyeleri; sarı bayrak ve kırmızı bayrak olarak iki seçeneğe sunulmuştur. Önem derecesi yüksek case'ler için, uyarı seviyesi olarak kırmızı bayrak eklenmesini isteyebilirsiniz. Diğer öncelik vermek istenilen case'ler için, sarı bayrak atanmasını isteyebilirsiniz. Müşteri Destek yöneticileri case'leri değerlendirirken, uyarı seviyelerine göre sıralama yapmaktadır. Uyarı seviyesi belirlenecek case'ler sınırlı sayıdadır. Sayının aşımı durumunda, öncelikle mevcut uyarı seviyesi belirlenmiş case'lerin sonuçlandırılmasına odaklanılmalıdır. Mevcut uyarı seviyesi belirlenmiş case'ler çözüldükçe, diğer case'ler için uyarı seviyeleri belirlenebilir.

Müşteri ve Çözüm Ortağı Destek Yöneticileri

Müşteri sorun ve isteklerinin hızlıca ve doğru bir şekilde anlaşılabilmesi ve çözümlenmesi amacıyla, destek yöneticileri görevlerine başlamıştır. Destek yöneticisi, temsilcisi olduğu müşteri ve çözüm ortaklarının önem verdiği case'lere uyarı seviyesi (sarı bayrak, kırmızı bayrak) eklemektedir. Uyarı seviyesi belirlenen case'lerin hızlıca çözüme kavuşturulması amacıyla çalışmalar yapmaktadır. Destek yöneticilerine, Nebim Destek hattı ile case numarasını tuşlayarak ulaşabilirsiniz. Destek yöneticilerinin yapacağı çalışmalar ile, müşteri memnuniyetinin en üst düzeye ulaştırılması hedeflenmiştir.

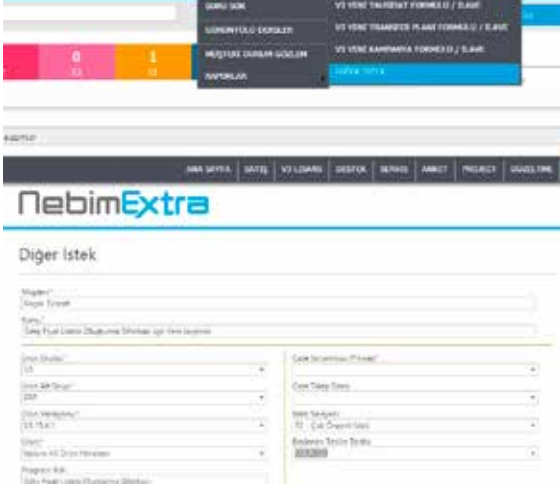
Sonuçlandırılmış Caselerin Hızlıca Puanlanarak Kapatılması

Sonuçlandırılıp puan verilmesi için müşteriye paslanan case'ler hızlıca puanlanmalıdır. Bu sayede yapılmış işin onayını ve kalitesini aynı hızda ölçmek mümkündür. Sonuçlandırılmış case'ler bilgi işlem tarafından her gün gözden geçirilmelidir. P1 ve P2 seviyesinde öncelikli istek case'i açabilmek ve daha yönetilebilir sayıda case takibi için, sonuçlandırılmış case'lerin puanlanmasını sağlamaktır.



Case Sisteminin Verimli Kullanılması

Nebim V3 programları ile ilgili istek ve hataların, case sisteminde kayıtlı olması sağlanmalıdır. Her bir konu için ayrı bir case numarası alınarak takibi yapılmalıdır. Case'lerin hızlıca anlaşılması ve sonuçlandırılması amacıyla, birkaç noktaya dikkat edilmesi gerekmektedir. Case, en detaylı ve anlaşılır şekilde oluşturulmalıdır. Gerekli doküman, ekran görüntüleri, örnek kayıtlar bildirilmelidir. Case, konusuna göre uygun bölümde açılmalıdır. Case'in doğru birimlere hızlıca iletilebilmesi için, isteklerin istek olarak açılması ve case konusunun doğru seçilmesi gerekmektedir. Önceliklendirme ve uyarı seviyesi belirleme özellikleri, uygun şekilde kullanılmalıdır. Mevcut case'ler her gün güncel olarak takip edilmeli ve hareketlendirilmelidir. Sonuçlandırılmış case'ler hızlıca puanlanmalıdır.



Servis Hizmetlerinden Maximum Faydalanılması

Destek amacıyla yapılan servislerden en verimli şekilde faydalanabilmek için, servislerin önceden planlanması gerekmektedir. Servis zamanında hangi işe bakılacağı doğru bir şekilde önceliklendirilmelidir. Servis personeli, bilgi işlem tarafından yönlendirilmeli ve zaman en etkin şekilde kullanılmalıdır. Servis personeli ile birlikte, NebimExtra destek portalindeki case'ler incelenmelidir. Case'ler güncel hale getirilmeli ve sonuçlandırılmış case'lerin puanlanması sağlanmalıdır. Firmaya verim katacak, zaman kazandıracak konular belirlenmeli ve bu konular planlı bir şekilde hayata geçirilmelidir.



Bilgi İşlem Ekibinin Oluşturulması

Firmalarda bilgi işlemden alınan verimi en üst düzeye çıkarmak için, iyi bir bilgi işlem ekibinin kurulması gereklidir. Bu ekip firmanın bilgi ile ilgili tüm işlerini projelendirip hayata geçirmeli, mevcut işlerin çok daha hızlı ve doğru şekilde çalışması için faaliyetler yürütmelidir. NebimExtra destek portalini güncel kullanmalı ve takibini yapmalıdır. Tüm departmanların kullandığı uygulamalardan alınan

verimi en üst düzeye çıkarmak için, departmanlar ile iletişim halinde olmalıdır. İyileştirilmesi gereken noktalar için servis aldığı yetkili ile iletişime geçmelidir. Alınan servis hizmetlerinin faydasını en üst düzeye çekmek için, yapılacak işler önceden planlanmalıdır. Servis elemanın zamanı, öncelikli işler ile en uygun şekilde kullanılmalıdır.



Versiyon Geçişlerinin Planlanması

Nebim tarafından, Nisan ve Ekim aylarında, yılda 2 kez yeni versiyon yayınlanmaktadır. Versiyonun içerdiği birçok yenilik kullanıcılara yüklenmeden önce, yapılan ön çalışmalar ile, kullanıcıların çok daha hazır bir şekilde yenilikleri kullanmaları sağlanmaktadır. Bu amaçla versiyon geçişlerinden önce, ayrı bir test server'ında yeni versiyon yüklenebilmektedir.

Bilgi işlem ekibi, firmaya özel versiyon geçiş kontrol listesi oluşturabilmekte ve bu listeye göre hareket edebilmektedir. Firmaya özel süreçler (lojistik\ b2c entegrasyon, kampanyalar, özel raporlar,...) yeni versiyonda gözden geçirilerek, gerekli uyumluluk çalışmaları önceden yapılabilmektedir.

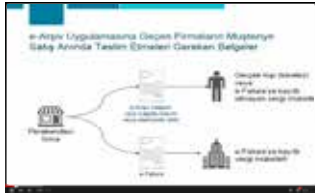
Yenilikler, departmanlara uygulamalı şekilde anlatılarak, programların öğrenilmesi ve kullanıcıların yeniliklerden faydalanması sağlanabilir.

Düzeltilmeler (Hotfix)

Versiyon sonrası eklenen düzeltilmeler bu bölümden yayınlanmaktadır. Güncelleme bölümünde Nebim V3, Nebim e-Defter, Nebim e-Fatura ürünlerinin hotfix dosyalarına ulaşabilirsiniz. Düzeltilmeler, pazartesi ve çarşamba günleri düzenli olarak yayınlanmaktadır. Hotfix işlemleri bilgi işlem personeli tarafından belirlenen uygun bir zamanda yapılmaktadır. Güncelleme işlemi sonunda kullanılan veritabanları ve programlar son güncel hali ile kullanıma hazır hale gelmektedir.

Nebim V3 Ürün Videolarını İzlediniz mi?

Nebim V3 uzmanları tarafından çekilen kısa videolar ile Nebim V3'ü daha etkin kullanabilirsiniz. Nebim Akademi ile aşağıda örnekleri bulunan eğitici videolara ulaşabileceğiniz gibi daha zengin eğitsel içeriklerden de faydalanabileceksiniz. Tüm videoları Nebim Akademi'den, Nebim'in Youtube kanalından ve NebimExtra'dan izleyebilirsiniz.



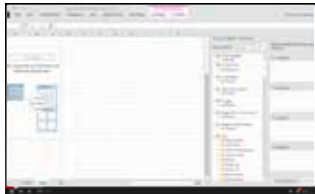
Nebim V3 ERP e-Arşiv Uygulaması



Nebim V3 e-Defter Kurulum ve Konfigürasyon Ayarları



Nebim V3 ERP'de e-Defter Yenilikleri



Nebim Veri Ambarı V3 Küpü Kulllanılıyor mu?



Nebim Veri Ambarı V3 Küpünde Oran Bazlı Raporlar Alınıyor Mu?



Nebim Veri Ambarı İnsan Kaynakları Küpü Kulllanılıyor mu?



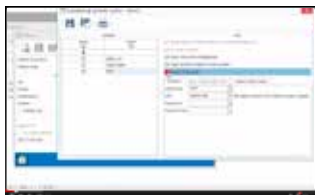
Nebim V3 ERP'de İndirim Kampanyalarında Parola Doğrulama Kulllanılıyor mu?



Nebim V3 ERP'de Kredi Kartı Ödemelerinde Kampanya Uygulanıyor mu?



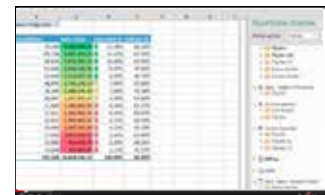
Nebim V3 ERP'de Renk Bazında Kampanya Uygulanıyor mu?



Nebim V3 Mesajlaşma Uygulaması Kulllanılıyor mu?



Nebim Ürün Envanter Raporu, Renk ve Boyut Detaylı Grid Rapor Alınıyor mu?



Nebim Veri Ambarı - Excel Koşullu Biçimlendirme Özelliği



Nebim Veri Ambarı - Mağazalar Ciro Hedef Karşılaştırma Raporu



Nebim İş Zekası - Ad-Hoc Analizleri



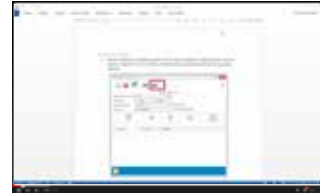
Nebim İş Zekası - CRM Analizi



Nebim Harita Dashboard'u ile Mağaza & Ürün Analizi Nasıl Yapılır?



Nebim Mağaza Ürün Grubu Ve Ürün Bazında En İyi / En Kötü Satış Analizi Nasıl Yapılır?



Nebim V3 Nisan 2015 Versiyon Yenilikleri - Servis Destek



Nebim V3 Nisan 2015 Versiyon Yenilikleri - Ürün Yönetimi



Nebim V3 Nisan 2015 Versiyon Yenilikleri - Perakende Satış



Nebim V3 Nisan 2015 Versiyon Yenilikleri - Offline Sipariş



Nebim V3 Nisan 2015 Versiyon Yenilikleri - Raporlama



Nebim V3 Nisan 2015 Versiyon Yenilikleri - Perakende Satış

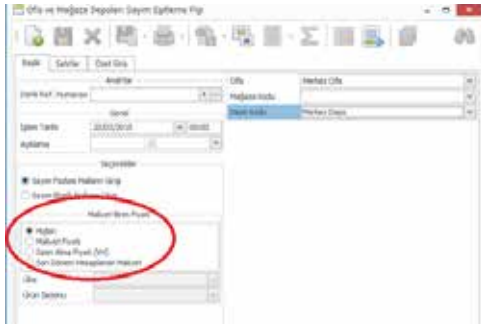


Kredi kartı maksimum taksit sayısına göre kontrollü taksit sayısı seçimi yapılabilir mi?



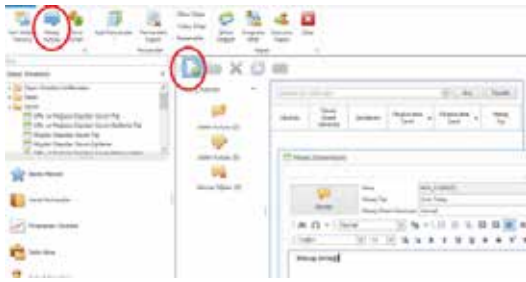
Sayım eşitleme fişlerini fiyatlı nasıl oluşturabilirim?

Sayım farkından dolayı oluşan sayım giriş fişlerinde mutlaka fiyat olmalıdır. Aksi halde maliyetlendirme yapıldığında, ürünün maliyeti olduğundan daha düşük rakamda gözükcektir. Bu nedenle sayım eşitleme işlemi yapılırken, Maliyet Birim Fiyat seçeneklerinden uygun olan seçenek işaretlenmelidir. Bu sayede sayım girişlerindeki ürünlerin fiyatlı olması sağlanarak, maliyetlendirme işleminin eksiksiz yapılması sağlanacaktır.



Nebim V3 içerisinde mesaj gönderip alabilir miyim?

Nebim V3 içerisindeki kullanıcılar Nebim V3 içerisinde mesaj gönderip alabilir. Bu amaçla kullanıcının tanımında "mesaj gönderebilir" yetkisinin verilmiş olması yeterlidir. Yetki verilen kullanıcı, aşağıdaki araç kutusundan mesaj kutusuna tıklayabilir. Ardından gelen mesajları görebilir veya yeni mesajlar oluşturabilir.



Yeni rapor aracı ile ilgili bilgilendirme yapabilir miyim?

Yeni rapor aracı ile, raporlar dizayn dosyası ve pivot almanın yanı sıra grid tipi olarak da alınabilir. Grid tipi raporların birçok önemli özelliğinden faydalanılabilir. Filtrede yeni tarih değerleri kullanılabilir.



Mağazalarımaya gönderilmesi gereken ürünleri otomatik nasıl belirlerim?

Tahsisat (Allocation / Replenishment) Yönetimi ve Mağazalar Arası Transfer Planlama programları ile oluşturulan kurallara göre, mağazalara gönderilecek ürün miktarları otomatik tespit edilebilir. Ardından sevk siparişleri oluşturulabilir. Kurallar, firmanın yapısına göre şekillendirilebilir. Tek bir tuşla çalıştırılan kural, birçok mağazaya birçok ürün için sevkiyat kararları oluşturabilir. Bu kararlara göre, hızlıca mağazaya sevk edilen ürünler yok satmanın önüne geçebilir.



Nebim V3'e bağlı aktif kullanıcıları nasıl görebilirim?

Lisans yönetimi tuşu ile, Nebim V3'e bağlı olan kullanıcıların listesi alınabilir. İstenirse seçilen kullanıcının oturumu bu ekranda Oturumu Kapat ikonuna tıklanarak kapatılabilir.



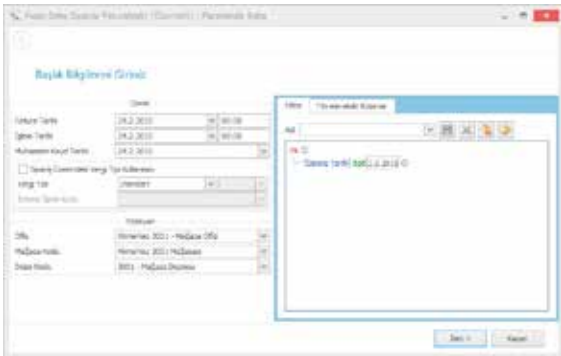
Nebim V3'te yeni mağaza açarken mağaza ofisini seçemiyorum. Ne yapmalıyım?

İlgili kullanıcının erişebileceği şirketler ekranında 'Kullanıcı Şirketin Tüm Ofislerine İşlem Yapabilir' seçili olmalıdır.



B2C kullanan firmalarda entegratör yardımıyla Nebim V3'e aktarılan siparişleri toplu olarak faturalayabilir miyim?

B2C kullanan firmalarda B2C tarafından kesilen ve V3 Integrator yardımı ile Nebim V3 ERP'ye aktarılan siparişleri toplu olarak faturalayabilmek ve bunların toplu olarak fatura formlarının yazdırılması işlemi Peşin Satış Siparişi Faturalaştır (Otomatik) programı ile yapılabilir. Bu program ile tüm ödemesi alınmış perakende satış siparişleri faturalaştırılabilmektedir.



Peşin satış ya da taksitli satıştan satılmış bir ürün hediye olarak başka bir kişiye verildiği durumlarda, hediye alan kişi tarafından iade işlemi nasıl yapılabilir?

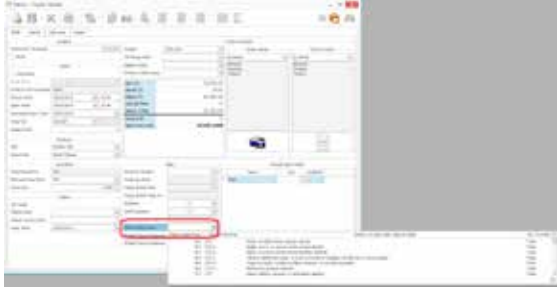
Peşin Satış Ya da Taksitli Satıştan Satılmış bir ürün hediye olarak başka bir kişiye verildiği durumlarda, ilgili ürünün iadesini alabilmek amacıyla Pos-iade bölümüne "Hediye Ürün İade Al" tuşu eklenmiştir.



sıkça sorulan sorular

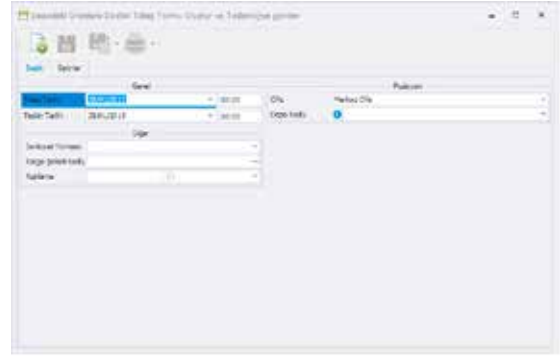
e-Fatura gönderirken 0015 KDV istisna kodu boş olamaz nedir?

e-Fatura düzenlendiğinde ilgili fişte 0 KDV'li satırlar var ise GİB hangi kanuna istinaden 0 KDV düzenlediğinizi bilmek ister. Tüm süreçlerde işlem İstisna Kodu alanı bulunmaktadır, bu alanda kanun belirtilmelidir.



Depodaki arızalı ve bozuk ürünlere toplu olarak destek talep formu oluşturulabilir mi?

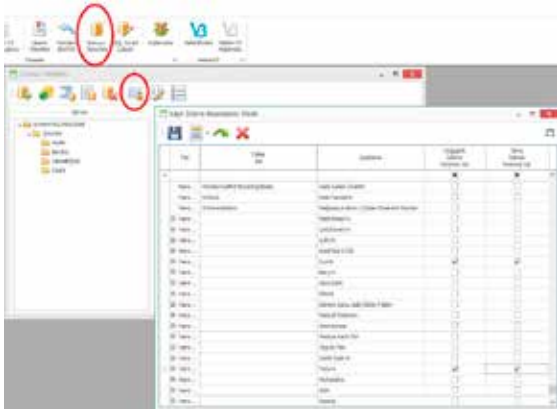
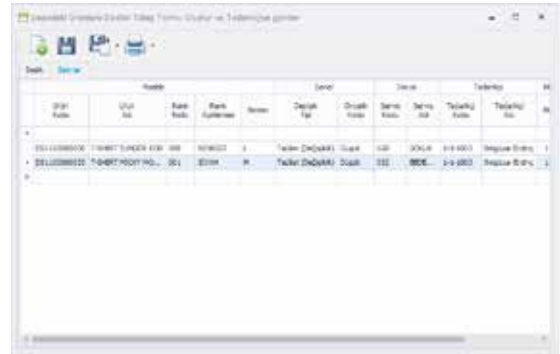
Evet 15.4.1 versiyonunda bu amaçla program ilavesi yapıldı. Arızalı ve bozuk ürünlere toplu olarak destek talep formu oluşturulup, oluşan destek talep formlarını da toplu olarak tedarikçiye gönderebilmek mümkündür. Bu işlem Depodaki Ürünlere Destek Talep Formu Oluştur ve Tedarikçiye Gönder programından yapılabilir.



Değişiklik ve silinen kayıtları nasıl takip edebilirim?

Sunucu Yönetiminde, kayıt izleme nesnelerini yönet programına girilerek istenen tablo için değişiklik veya silme nesnesi oluşturulabilir. Kayıt izleme nesneleri sadece gerekli görüldüğü zamanlarda sadece gerek görülen tablolar için oluşturulmalıdır.

Kayıt izleme açıldığında ilgili tablo için değişiklik ve silme işlemlerini hangi kullanıcının hangi zamanda yaptığı raporlanabilir.





“Nebim V3 ve Hugin VX 675 Mobil EFT POS ile kasalardaki yoğunluktan kaynaklanan satış kayıplarımızı önlüyoruz.”

Ayşen Zamanpur
SILK&CASHMERE
CEO





Liderler ERP yazılımları için Nebim V3'ü tercih ediyor.

Sektörlerinde lider kuruluşlar bilirler, en iyiye ulaşmak; yeniliklere açık olmaktan, kalite ve verimlilikten ödün vermemekten ve en iyi seçimleri yapmaktan geçer.

Ülkemizin sektörlerinde lider kuruluşları Nebim V3 ERP'yi tercih ediyor. Planlamadan satın almaya, üretimden sevkiyata, finans yönetiminden mağaza yönetimine, tüm uygulamalarda baştan sona entegre, kapsamlı, hızlı ve verimli kurgusuyla Nebim V3 ERP liderliğin yapı taşlarından biri olmayı sürdürüyor.

Daha fazla bilgi almak için;
http://www.nebim.com.tr/basari_hikayeleri
http://www.nebim.com.tr/nebim_v3

NEBİM

V3

NEBİM